



اختبار منتصف الفصل الدراسي الثاني للعام الجامعي ٢٠٢١/٢٠٢٢ م

المادة	مدخل إلى الإعلان	التاريخ	كود المقرر	IMC 241
المستوى	الأول	اليوم	الأحد	د/ عاطف يوسف
	ساعة	إجمالي المرجة	١٠	د/ رم زناتي

اسم الطالب: رقم المسلسل:

نموذج "أ"

(نصف درجة لكل سؤال)

أجب عن جميع الأسئلة:

السؤال الأول: اختر الإجابة التي تناسب كل عبارة من العبارات الآتية:

١- يتكون المزيج التسويقي من أربعة عناصر أساسية 4P's ليس من بينها:

- | | |
|------------------------|----------------------|
| (c) الترويج promotion | (a) المنتج product |
| (d) مكان التوزيع place | (b) التخطيط planning |

٢- تحفيز المبيعات في فترة زمنية محددة يُعد من الوظائف للإعلان.

- | | |
|----------------|----------------|
| (c) الاجتماعية | (a) التعليمية |
| (d) الترفهية | (b) الاقتصادية |

٣- في مرحلة من حياة المنتج يهدف الإعلان إلى التأكيد على المكانة التي تتمتع بها السلعة وصورتها الذهنية.

- | | |
|----------------------|-------------------|
| (c) النضج والاستقرار | (a) التقديم |
| (d) التدهور والهبوط | (b) النمو والتوسع |

٤- هي جهود تسويقية لتسويق قضية أو موضوع اجتماعي لقطاع محدد في المجتمع.

- | | |
|------------------|-------------------|
| (c) تسويق المكان | (a) تسويق المنظمة |
| (d) تسويق الفرد | (b) تسويق الفكرة |

٥- عندما تسعى الشركة من خلال الإعلان إلى تذكير المستهلكين الموالين للسلعة، محاولةً البقاء لأطول فترة ممكنة في السوق دون الخروج سريعاً؛ فهي في أي مرحلة من مراحل دورة حياة المنتج؟

- | | |
|-----------|-----------------------|
| (c) النضج | (a) التدهور/ الانحدار |
| (d) النمو | (b) التقديم |

٦- أي مما يلي لا يمثل عنصراً من عناصر المزيج الترويجي؟

- | | |
|---------------------|-----------------------|
| (c) الإعلان | (a) الوضع الاستراتيجي |
| (d) العلاقات العامة | (b) الراعي الرسمي |

٧- الوظيفة تربط بين المعلنين والمستهلكين من خلال قنوات معلومات؟

(a) الاجتماعية (c) الاتصالية

(b) التعليمية (d) الترفيعية

٨- يُعدُّ من أحد عناصر المزيج التسويقي الذي يؤثر في القرارات الأخرى المتعلقة بالمزيج.

(a) المنتج (c) سعر المنتج

(b) الدعم الإعلاني (d) البيع الشخصي

٩- الإعلانات التي تحاول إقناع الشباب بالتوقف عن تعاطي المخدرات أو التدخين أو تشجيع الناس على تبني أنماط حياة أكثر أماناً وصحة، هي أمثلة على الإعلانات التي تسوق لـ

(a) هيئات ومنظمات (c) خدمات

(b) مرشحين سياسيين (d) أفكار

١٠- تعني بناء علاقات طيبة مع البيئة المحيطة من جمهور وإعلام وجهات حكومية؟

(a) البيع الشخصي (c) الإعلان

(b) العلاقات العامة (d) النشر

السؤال الثاني : ضع علامة (✓) أمام العبارة الصحيحة وعلامة (X) أمام العبارة الخاطئة:

١- الإعلان شكل من أشكال الاتصال الشخصي الذي يعتمد على اتصال المعلن بشكل مباشر مع الجمهور.

٢- يقتصر استخدام الإعلان في عملية الترويج على المؤسسات والمنظمات الهدافة للربح.

٣- يُعدُّ المزيج الترويجي أحد مكونات المزيج التسويقي.

٤- التأكيد على مكانة المنتج من أهداف الإعلان في مرحلة المنافسة.

٥- المعلن هو صاحب المنتج.

٦- الخدمات أحد أشكال المنتجات التي يمكن تجربتها قبل الشراء.

٧- يدخل تسويق المؤسسات التعليمية والصحية ضمن عملية التسويق للأفكار.

٨- الإعلان التعليمي هو الإعلان الذي يقدم وصفاً للمنتج.

٩- غالباً لا تتضح شخصية المعلن في الرسالة الإعلانية.

١٠- الإعلان نشاط اتصالي مدفوع الأجر.

مع أطيب التمنيات بالتفوق

د. / ريم راتب
٢٠١٣