

أثر الإحتفاظ بالنقدية على توقيت إصدار تقرير المراجعة في ضوء المحددات المالية والإقتصادية: أدلة دولية مقارنة ونظام معلوماتي مقترن

د/ أسامة علي التمامي أستاذ نظم المعلومات الإدارية المساعد وكيل الكلية للشؤون التعليمية رئيس قسم إدارة الأعمال كلية العلوم والدراسات الإنسانية بالغاط جامعة المجمعة، المملكة العربية السعودية	د/ ماجد مصطفى علي الباز مدرس بقسم المحاسبة والمراجعة كلية التجارة، جامعة قناة السويس، جمهورية مصر العربية والمعار إلى كلية العلوم والدراسات الإنسانية بالغاط جامعة المجمعة، المملكة العربية السعودية
---	---

الملخص:

يسهدف هذا البحث دراسة محددات كلاً من الإحتفاظ بالنقدية وتوقيت إصدار تقرير المراجعة، بالإضافة إلى دراسة أثر الإحتفاظ بالنقدية على توقيت إصدار تقرير المراجعة، ولتحقيق هذه الأهداف فقد أجرى الباحثان دراسة تطبيقية دولية مقارنة بين جمهورية مصر العربية والمملكة العربية السعودية، واعتمدت الدراسة على مسح شامل لقطاع الأسمنت بإجمالي عدد (٨) شركات مقيدة بسوق الأوراق المالية المصري وعدد (١٤) شركة مقيدة بسوق الأوراق المالية السعودي خلال الفترة من ٢٠١٥ إلى ٢٠١٨ (أربع سنوات)، وذلك لإختبار (٣) فروض بحثية من خلال (٦) نماذج إحصائية، وتوصل الباحثان من خلال الدراسة التطبيقية إلى عدة نتائج رئيسية أهمها: من زاوية العوامل المؤثرة على الإحتفاظ بالنقدية: فقد أكدت النتائج التطبيقية في البيئة المصرية وال سعودية وجود علاقة طردية مع (التدفقات النقدية التشغيلية / التغير في سعر صرف العملة المحلية) وعلاقة عكسية مع (حجم الشركة/ الرافعة المالية)، ومن زاوية العوامل المؤثرة على توقيت إصدار تقرير المراجعة: فقد أكدت النتائج التطبيقية في البيئة المصرية وال سعودية وجود علاقة طردية مع (حجم الشركة / الرافعة المالية)، ولكن هناك تضارب في نوع العلاقة مع نوع مكتب المراجعة، كما

أكدت على وجود اختلاف لأثر الإحتفاظ بالنقدية على توقيت إصدار تقرير المراجعة في كلاً من البيئة المصرية (تأثير إيجابي) والسعوية (تأثير سلبي)، وبناءً على النتائج السابقة أوصي الباحثان بضرورة إضافة بنود إزامية بالإيضاحات المتممة للتقرير المالي السنوي بهدف التفصيلي لحجم النقدية المحافظ عليها في نهاية الفترة المالية، بالإضافة لتطوير الباحثان لنظام معلوماتي إسترشادي مقترن للحد الأمثل للنقدية في القسم السادس من البحث وتم التدليل على مدى قابلية التطبيق.

الكلمات الدالة: الإحتفاظ بالنقدية/ إصدار تقرير المراجعة/ التضخم/ الرافعة المالية.

أولاً- المقدمة:

يعتبر التقرير المالي هو الناتج النهائي لعملية المحاسبة خلال السنة المالية وحلقة الوصل بين إدارة الشركة وأصحاب المصالح، حيث يعد بمثابة ملخص سنوي للأداء عمليات وأنشطة الشركة بهدف إستعراض وتوضيح المركز المالي ونتائج الأعمال والتدفقات النقدية وكيفية استغلال الموارد الإقتصادية المتاحة، كما يعتبر التقرير المالي هو جوهر الوكالة ودليل مجلس الإدارة على مستوى الكفاءة والفعالية في إدارة الشركة أمام حملة الأسهم وباقى فئات أصحاب المصالح.

وفي الأونة الأخيرة شهد العالم تغيرات جوهرية في سعر صرف بعض العملات المحلية مقابل الدولار الأمريكي لعدة أسباب أهمها إتجاه بعض الدول لتحرير سعر صرف عملتها المحلية بشكل طوعي (مثل: مصر/ الأرجنتين/ كازخستان) أو ضعف الأداء الاقتصادي (مثل: فنزويلا / أذربيجان/ المغرب) أو أزمات سياسية (مثل: اليمن/ ليبيا/ روسيا)، الأمر الذي وجه أنظار أصحاب المصالح لبند النقدية وما في حكمها كأحد بنود قائمة المركز المالي من زاوية تأثير التغيير في سعر الصرف وبالتاليية معدلات التضخم على قيمة هذا البند بإعتباره جزء من الموارد الإقتصادية المتاحة، وبناءً عليه إهتم الفكر المحاسبي بدراسة ماهية الإحتفاظ بالنقدية.

ومن زاوية أخرى، ترتبط جودة التقرير المالي بجودة المعلومات المفصحة عنها، ومن هنا يأتي دور عملية المراجعة حيث تعتبر الضمان لمصداقية وصحة القوائم والتقارير المالية، وبالتالي فإن أداء عملية المراجعة وفقاً لـعلى مستوى من الجودة ينعكس على درجة مصداقية تقرير المراجعة وهو الإمر الذي يتطلب من المراجع بذل أقصى درجة من الجهد اللازم للتأكد من صحة وسلامة التقارير المالية، ولكن هذا الجهد له انعكاس على توقيت إصدار تقرير المراجعة.

حيث أن إصدار تقرير المراجعة هو الخطوة النهائية لإعتماد القوائم والتقارير المالية للشركات، ويعتبر توقيت الإصدار هو التاريخ المعتمد للإفصاح عنها، ويستمد التقرير المالي أهميته بصورة أساسية من قدرته على التأثير على قرارات أصحاب المصالح وبصفة أساسية عند صدوره في التوقيت الملائم، وعلى الرغم من أهمية تحقيق التوقيت الملائم للإفصاح عن المعلومات المالية إلا أنه من أهم الأسباب الرئيسية لتأخير التقارير المالية هو التأخير في إصدار تقرير المراجعة، والذي بدوره يؤثر على خاصية التوقيت المناسب للإفصاح عن المعلومات المحاسبية وقدرته على التأثير في قرارات وخيارات المستثمرين وأصحاب المصالح بسوق الأوراق المالية.

ثانياً- دوافع ومشكلة البحث:

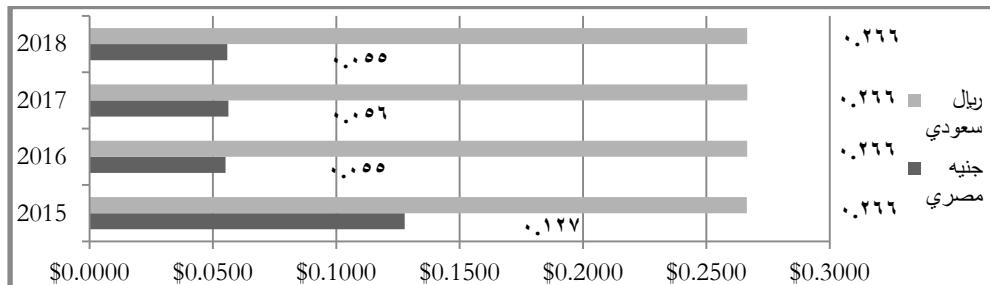
(١) التغيرات في سعر صرف العملة المحلية والتضخم:

ينبع الدافع الرئيسي لهذا البحث من التقلبات الملحوظة في قيمة الجنيه المصري في الأونة الأخيرة خاصة مع قرار البنك المركزي المصري في نوفمبر ٢٠١٦ بتعوييم الجنيه، وهو القرار الذي أدى لفقدانه لما يقارب من ٥٦.٣٪ من قوته الشرائية وإرتفاع في معدل التضخم بمقدار (٣٪) خلال الفترة الزمنية من ٢٠١٥ إلى ٢٠١٨، وبالتالي حدثت تغيرات جوهرية في القيمة الفعلية للنقدية المحافظ عليها من قبل الشركات العاملة بجمهورية مصر العربية.

ومن جانب آخر ووفقاً لنظرية الوكالة والعلاقة بين مجلس الإدارة وحملة الأسهم فإن إحتفاظ الشركات بالنقدية لابد أن يصاحبها أسباب ومستندات وراء الإحتفاظ

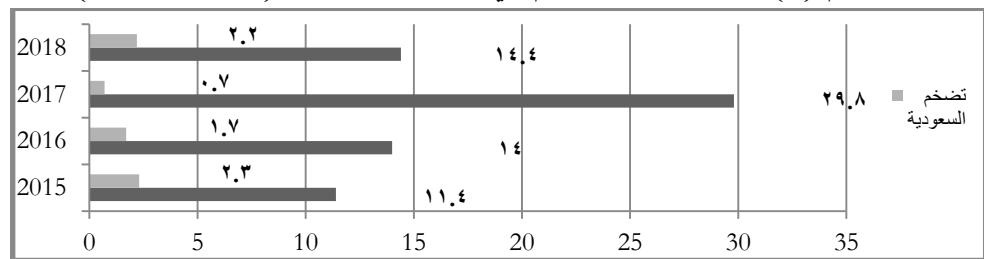
بها وعدم إستثمارها الأمر الذي يؤثر بدوره على عملية المراجعة، ومن أجل إضفاء المزيد من المصداقية والقدرة على توضيح دوافع ومشكلة الدراسة قام الباحثان بإختيار بيئة دولية تتميز بإستقرار قيمة عملتها المحلية للمقارنة، وتم اختيار المملكة العربية السعودية، وفيما يلي يستعرض الباحثان تطور قيمة الجنيه المصري والريال السعودي مقابل الدولار الأمريكي ومعدلات التضخم خلال الفترة الزمنية من ٢٠١٥ إلى ٢٠١٨.

شكل رقم (١) تطور قيمة الجنيه المصري والريال السعودي مقابل الدولار الأمريكي (٢٠١٨/٢٠١٥)



ومن خلال تتبع تطور قيمة الجنيه المصري بالمقارنة بالدولار الأمريكي، فقد انخفضت قيمته من (\$٠.١٢٧٧) إلى (\$٠.٠٥٥٨) خلال الفترة من ديسمبر ٢٠١٥ إلى ديسمبر ٢٠١٨، بينما ظلت قيمة الريال السعودي بالمقارنة بالدولار الأمريكي شبه ثابتة حيث تغيرت قيمته من (\$٠.٢٦٦٤) إلى (\$٠.٢٦٦٥) خلال نفس الفترة الزمنية.

شكل رقم (٢) تطور معدل التضخم في مصر والسعودية (٢٠١٨/٢٠١٥)



ومن خلال تتبع تطور معدل التضخم في جمهورية مصر العربية، فقد ارتفع من (١١.٤%) إلى (١٤.٤%) أي بمقدار ارتفاع (٣%) خلال الفترة من ٢٠١٥ إلى ٢٠١٨، بينما انخفض معدل التضخم في المملكة العربية السعودية من (٣%) إلى (٢.٢%) أي بمقدار إنخفاض (٠.١%) خلال نفس الفترة الزمنية.

وبالنظر للمتغير الرئيسي للبحث (الاحتفاظ بالنقدية) فإن القيمة الفعلية للنقدية المحافظ بها من قبل الشركات العاملة بجمهورية مصر العربية قد انخفضت فعلياً مع إنخفاض قيمة الجنيه المصري وإرتفاع معدل التضخم، وفي المقابل ثبات القيمة الفعلية للنقدية المحافظ بها من قبل الشركات العاملة بالملكة العربية السعودية في ضوء الثبات النسبي لقيمة الريال السعودي وإنخفاض معدل التضخم، وهو الأمر الذي دفع الباحثان لإجراء الدراسة التطبيقية في شكل دراسة دولية مقارنة بين جمهورية مصر العربية كمثال لدولة تميز عملتها بعدم الإستقرار، والمملكة العربية السعودية كمثال لدولة تميز عملتها بالإستقرار، كما اختار الباحثان قطاع الأسمنت لإجراء الدراسة التطبيقية بإعتباره أحد أكبر وأهم القطاعات في الاقتصاد المصري وال سعودي، بالإضافة إلى إنخفاض تأثير العوامل السياسية والاجتماعية على هذا القطاع وبالتالي التأثير على نتائج الدراسة التطبيقية، وفيما يلي قام الباحثان بتجميع بيانات الاحتفاظ بالنقدية وتوقيت إصدار تقرير المراجعة في شركات الأسمنت المصرية وال سعودية خلال الفترة من ٢٠١٥ إلى ٢٠١٨ لتوضيح مشكلة الدراسة.

جدول رقم (١): الاحتفاظ بالنقدية وتوقيت إصدار تقرير المراجعة في قطاع الأسمنت

الاحتفاظ بالنقدية (CH) / توقيت إصدار تقرير المراجعة (ARL)								اسم الشركة	م		
٢٠١٨		٢٠١٧		٢٠١٦		٢٠١٥					
ARL Days	CH %	ARL Days	CH %	ARL Days	CH %	ARL Days	CH %				
(شركات الأسمنت العاملة في جمهورية مصر العربية)											
78	4.63	64	7.19	59	6.04	55	3.52	سيناء	١		
58	7.08	64	1.06	68	1.16	75	4.63	الاسكندرية	٢		
64	7.51	65	3.54	59	8.02	62	7.24	السويس	٣		

أثر الاحتفاظ بالنقدي على توقعاته بتصدر تقرير المراجعة في ضوء المحددات المالية والإقتصادية:
د/ ماجد مسطفي على الباز & د/ أسامة على التمami

٥٧	٤.٦٠	٨٤	٣.٣٥	٧٨	٣.٨٧	٨٢	١٠.٧	العربية	٤
٦٤	٣.١٩	٦٥	٤.١٥	٥٩	٢.١٥	٦٢	٢.٣٥	طرة	٥
١٣٥	١.٩٠	١٣٢	٢.٦٨	١٢٥	٣.١٠	١٤٨	٣.٩٥	الوادي	٦
٥٨	٤٣.٦	٥٩	٣٨.٢	٦٧	٤٠.٤	٤٩	٢٣.٥	بني سويف	٧
٤٤	٥.٩٨	٤٣	١٧.٩	٤٣	٦.٩٢	٤٢	١٤.٣	قنا	٨
٧٠	٩.٨١	٧٢	٩.٧٦	٧٠	٨.٩٥	٧٢	٨.٧٧	متوسط القطاع	

(شركات الأسمدة العاملة في المملكة العربية السعودية)

٥٨	٠.٤٧	٥٣	٠.٤٦	٥٠	١.٧٠	٥٤	٥.٢٧	نجران	١
٥٩	١٣.٩	٥٦	١٢.٨	٤٦	٩.٥٨	٣٤	٩.٤٠	المدينة	٢
٧٨	٠.٨١	١٨	٠.٦٣	١٧	٢.٥٠	١٧	١.٥٤	الشمالية	٣
٥٦	١.١٥	٧٣	٣.٣٣	٦٥	١.٩٧	٤٦	٤.٢٧	أم القرى	٤
٥٩	٢.٤٠	٥٠	٥.٧٩	٥٠	١٠.٢	٤٥	١٢.٦	العربية	٥
٤٤	٢.٢١	٣٨	٤.٢١	١٩	٥.٦٦	٩	٤.٨٠	اليمامة	٦
٥٥	١.٧٧	٥٨	٣.٠٥	٤٣	٤.٣٢	٤٧	٨.٤٩	السعودية	٧
٢٨	٤.٧٢	٣٠	٢.٦٣	٥٧	٠.٩٣	٥٧	١.٨٨	القصيم	٨
٦٩	٢.١٨	٧٢	٢.٣٥	٤٧	٤.٩٨	٤٢	٩.٨٧	الجنوبية	٩
									١٠
٧٨	١.٣٨	٧٢	٢.٤٨	٣٦	٢.٧٦	٢٨	٦.٨٨	ينبع	١١
٧٨	٤.٣٣	٧٩	٣.١٥	٤٦	٦.٣٢	٥٥	٣.٨٨	الشرقية	١٢
٨٩	١.١٧	٨٥	١.٥٣	٦٠	٠.٦٣	٤٢	٤.٣٧	تبوك	١٣
٧٦	٠.٤٥	٦٦	٢.٥٠	٤٧	٣.٩٤	٥٦	١.٢٧	الجوف	١٤
٢١	٣.٢٣	١٥	٣.٠٥	١٠	٨.٨١	١٠	٦١١.	حائل	
٦٠	٢.٨٧	٥٥	٣.٤٣	٤٢	٤.٥٩	٣٩	٦.١٥	متوسط القطاع	

(٢) الإحتفاظ بالنقدية: (Cash Holdings)

أ) شركات الأسمدة المصرية: لاحظ الباحثان من خلال تجميع وتحليل البيانات الخاصة بهذا المتغير البحثي في البيئة المصرية وجود اختلافات جوهرية في نسب الإحتفاظ بالنقدية بشركات الأسمدة المصرية من شركة لشركة ومن سنة مالية لسنة مالية أخرى خلال الفترة الزمنية للدراسة (٢٠١٨/٢٠١٥)، حيث سجلت شركة مصر بنفي سوف أعلى نسبة للإحتفاظ بالنقدية بمقدار (٤٣.٦٪) عام ٢٠١٨ بينما سجلت شركة الأسكندرية للأسمدة أقل نسبة بمقدار (٦.٠٪) عام ٢٠١٧، وكان متوسط نسبة الإحتفاظ بالنقدية لقطاع الأسمدة المصري (٨.٧٪) عام ٢٠١٥ و(٨.٩٪) عام ٢٠١٦ و(٩.٧٪) عام ٢٠١٧ و(٩.٨٪) عام ٢٠١٨.

وبناءً على بيانات العملة وقطاع الأسمدة المصري، يستنتج الباحثان ما يلي:

- إنخفاض قيمة الجنيه المصري مقابل الدولار الأمريكي من (\$٠.١٢٧٧) عام ٢٠١٥ إلى (\$٠.٠٥٥٨) عام ٢٠١٨، أي بنسبة إنخفاض تعادل (٥٦.٣٪).
 - ارتفاع معدل التضخم في جمهورية مصر العربية من (١١.٤٪) عام ٢٠١٥ إلى (١٤.٤٪) عام ٢٠١٨، أي بنسبة ارتفاع (٣٪).
 - ارتفاع رصيد النقدية وما في حكمها (Cash and Equivalents) من (٢٠٠٥) مليار جنيه عام ٢٠١٥ إلى (٣) مليار جنيه عام ٢٠١٨ أي بنسبة (٣١٪).
 - إنخفاض التدفقات النقدية التشغيلية (Operating Cash Flow) من (١.٣) مليار جنيه عام ٢٠١٥ إلى (٠.٥٧) مليار جنيه عام ٢٠١٨، أي بنسبة (٥٦.٢٪).
 - ارتفاع إجمالي أصول القطاع (Total Assets) من (٢٤.٨) مليار جنيه عام ٢٠١٥ إلى (٣٥.١) مليار جنيه عام ٢٠١٨، أي بنسبة (29.3٪).
 - ارتفاع متوسط نسبة الإحتفاظ بالنقدية (Cash Holdings) في القطاع من (٨.٧٪) عام ٢٠١٥ إلى (٩.٨٪) عام ٢٠١٨ أي بنسبة (١٠.٤٪).
- ومما سبق لاحظ الباحثان، إنه رغم إنخفاض قيمة الجنيه بنسبة (٥٦.٣٪) وإرتفاع معدل التضخم بنسبة (٣٪) خلال الفترة الزمنية من ٢٠١٥ إلى ٢٠١٨، إلا أن شركات الأسمدة مازالت تحافظ على نسب مرتفعة من الإحتفاظ بالنقدية وفي إتجاه

متزايد بما يعادل (٤٪٠)، بالإضافة إلى أن معدل الزيادة في رصيد النقدية وما في حكمها (٣١٪) أكبر من معدل الزيادة في إجمالي الأصول (٢٩.٣٪) في ظل إنخفاض التدفقات النقدية بنسبة (٥٦.٢٪) خلال نفس الفترة الزمنية.

ب) شركات الأسمنت السعودية: لاحظ الباحثان من خلال تجميع وتحليل البيانات الخاصة بهذا المتغير البحثي في البيئة السعودية وجود اختلافات جوهرية أيضاً في نسب الإحتفاظ بالنقدية بشركات الأسمنت السعودية حيث سجلت شركة المدينة أعلى نسبة للإحتفاظ بالنقدية بمقدار (١٣.٩٪) عام ٢٠١٨ بينما سجلت شركة نجران أقل نسبة بمقدار (٤٠.٤٪) عام ٢٠١٧، وكان متوسط نسبة الإحتفاظ بالنقدية لقطاع الأسمنت السعودي (١٥.٦٪) عام ٢٠١٥ و(٤٥.٦٪) عام ٢٠١٦ و(٤٣.٣٪) عام ٢٠١٧ و(٨٧.٢٪) عام ٢٠١٨.

وبناءً على بيانات العملة وقطاع الأسمنت السعودي، يستنتج الباحثان ما يلي:

- إرتفاع قيمة الريال السعودي مقابل الدولار الأمريكي من (\$٠.٢٦٦٤) عام ٢٠١٥ إلى (\$٠.٢٦٥) عام ٢٠١٨، أي بنسبة (٠٠٠٠١٪).
- إنخفاض معدل التضخم في المملكة العربية السعودية من (٣٪٠٢.٣) عام ٢٠١٥ إلى (٢٪٠٢) عام ٢٠١٨، أي بنسبة (٠٠١٪).
- إنخفاض رصيد النقدية وما في حكمها (Cash and Equivalents) من (٧٪٠٢) عام ٢٠١٥ إلى (٤٪٠١) مليار ريال عام ٢٠١٨ أي بنسبة (٦٠٪).
- إنخفاض التدفقات النقدية التشغيلية (Operating Cash Flow) من (٦) مليار ريال عام ٢٠١٥ إلى (١.٩) مليار ريال عام ٢٠١٨، أي بنسبة (٦٨.٣٪).
- إنخفاض إجمالي أصول القطاع (Total Assets) من (٤١.٣) مليار ريال عام ٢٠١٥ إلى (٣٩.٧) مليار ريال عام ٢٠١٨، أي بنسبة (٤٪).
- إنخفاض متوسط نسبة الإحتفاظ بالنقدية (Cash Holdings) من (٦.١٥٪) عام ٢٠١٥ إلى (٢.٨٧٪) عام ٢٠١٨، أي بنسبة (٣٢.٨٪).

ومما سبق لاحظ الباحثان، إنه رغم إرتفاع قيمة الريال بنسبة (٠٠٠٠١٪)، وإنخفاض معدل التضخم بنسبة (٠١٪) خلال الفترة الزمنية من ٢٠١٥ إلى ٢٠١٨،

إلا أن شركات الأسمنت اتجهت لتخفيض نسبة الإحتفاظ بالنقدية بما يعادل (٣.٢٨٪)، بالإضافة إلى أن معدل الإنخفاض في رصيد النقدية وما في حكمها (١٦٠٪) أكبر من معدل الإنخفاض في إجمالي الأصول (٤٪) في ظل إنخفاض التدفقات النقدية بنسبة (٦٨.٣٪) خلال نفس الفترة الزمنية.

ج) المشكلة البحثية الأولى: (محددات الإحتفاظ بالنقدية)

أوضح الباحثان وجود تفاوت جوهري بنسب الإحتفاظ بالنقدية بالشركات المصرية (٤٢.٥٤٪) بين أعلى وأقل نسبة خلال الفترة الزمنية للدراسة بالإضافة للاتجاه لزيادة هذه النسبة (١٠.٤٪) بالرغم من إنخفاض قيمة الجنيه المصري وإرتفاع معدل التضخم، وبالمثل في الشركات السعودية (٤٤.٤٣٪) بين أعلى وأقل نسبة خلال الفترة الزمنية للدراسة، ولكن على العكس الاتجاه لتخفيض نسبة الإحتفاظ بالنقدية (١٦٠٪) بالرغم من ثبات قيمة الريال السعودي وإنخفاض معدل التضخم، وبالتالي أصبح معرفة محددات الإحتفاظ بالنقدية مصدر تساؤل بحثي، ومن خلال ما سبق، تتبلور المشكلة البحثية الأولى في الإجابة التساؤل التالي:

ما هي محددات الإحتفاظ بالنقدية في قطاع الأسمنت بكلًّا من:
جمهورية مصر العربية والمملكة العربية السعودية؟

(3) توقيت إصدار تقرير المراجعة: (Audit Report Lag)

أ) شركات الأسمنت المصرية: لاحظ الباحثان من خلال تجميع وتحليل البيانات الخاصة بهذا المتغير البحثي في البيئة المصرية وجود اختلافات جوهرية في توقيت إصدار تقرير المراجعة الخارجية في شركات الأسمنت المصرية خلال الفترة الزمنية للدراسة (٢٠١٥-٢٠١٨)، حيث سجلت شركة جنوب الوادي للأسمنت أعلى معدل لتوقيت إصدار تقرير المراجعة بمقدار (١٤٨ يوم) عام ٢٠١٥ بينما سجلت شركة مصر قنا للأسمنت أقل معدل بمقدار (٤٢ يوم) عام ٢٠١٥، وكان متوسط عدد أيام إصدار تقرير المراجعة لقطاع الأسمنت المصري (٧٢) عام ٢٠١٥ و(٧٠) عام ٢٠١٦ و(٧٢) عام ٢٠١٧ و(٧٠) عام ٢٠١٨.

وبناءً على بيانات قطاع الأسمنت المصري، يستنتج الباحثان ما يلي:

- إنخفاض متوسط فترة إصدار تقرير المراجعة (ARL) من (٧٢) يوم عام ٢٠١٥ إلى (٧٠) عام ٢٠١٨ أي بمقدار يومان.
- ارتفاع متوسط جهد المراجع (Auditor Effort) من (١٣.٩٪) عام ٢٠١٥ إلى (١٥.٢٪) عام ٢٠١٨، أي بنسبة (١.٣٪).
- إنخفاض إتجاه الشركات للإعتماد على مكاتب المراجعة الكبيرة (Big4) من عدد (٥) شركات عام ٢٠١٥ بما يعادل (٦٢.٥٪) من إجمالي شركات القطاع إلى عدد (٤) شركات عام ٢٠١٨ بما يعادل (٥٠٪) من إجمالي شركات القطاع.
ومما سبق لاحظ الباحثان، إنه رغم إنخفاض متوسط فترة إصدار تقرير المراجعة بمعدل يومان خلال الفترة الزمنية من ٢٠١٥ إلى ٢٠١٨، إلا أن متوسط نسبة جهد المراجع ارتفعت بما يعادل (١.٣٪)، كما أن نسبة إعتماد الشركات على مكاتب المراجعة الكبيرة إنخفضت بما يعادل (١٢.٥٪) خلال نفس الفترة الزمنية.

ب) شركات الأسمنت السعودية: لاحظ الباحثان من خلال تجميع وتحليل البيانات الخاصة بهذا المتغير البحثي في البيئة السعودية وجود اختلافات جوهرية في توقيت إصدار تقرير المراجعة الخارجية في شركات الأسمنت السعودية، حيث سجلت شركة نبوك أعلى معدل لتوقيت إصدار تقرير المراجعة بمقدار (٨٩ يوم) عام ٢٠١٨ بينما سجلت شركة اليمامة أقل معدل بمقدار (٩ أيام) عام ٢٠١٥، وكان متوسط عدد أيام إصدار تقرير المراجعة لقطاع الأسمنت السعودي (٣٩) عام ٢٠١٥ و(٤٢) عام ٢٠١٦ و(٥٥) عام ٢٠١٧ و(٦٠) عام ٢٠١٨.

وبناءً على بيانات قطاع الأسمنت السعودي، يستنتج الباحثان ما يلي:

- ارتفاع متوسط فترة إصدار تقرير المراجعة (ARL) من (٣٩) يوم عام ٢٠١٥ إلى (٦٠) عام ٢٠١٨ أي بمقدار (٢١) يوم.
- ارتفاع متوسط جهد المراجع (Auditor Effort) من (١٥.٢٪) عام ٢٠١٥ إلى (١٩٪) عام ٢٠١٨، أي بنسبة (٣.٨٪).

- إنخفاض إتجاه الشركات للإعتماد على مكاتب المراجعة الكبري (Big4) من عدد (٥) شركات عام ٢٠١٥ بما يعادل (٣٥.٧٪) من إجمالي شركات القطاع الى عدد (٣) شركات عام ٢٠١٨ بما يعادل (٢١.٤٪) من إجمالي شركات القطاع.
ومما سبق لاحظ الباحثان، إن إرتفاع متوسط فترة إصدار تقرير المراجعة بمعدل (٢١) يوم خلال الفترة الزمنية من ٢٠١٥ الى ٢٠١٨ قد صاحبه إرتفاع لمتوسط جهد المراجع بما يعادل (٣.٨٪)، كما أن نسبة إعتماد الشركات على مكاتب المراجعة الكبri إنخفضت بما يعادل (١٤.٣٪) خلال نفس الفترة الزمنية.

ج) المشكلة البحثية الثانية: (محددات توقیت إصدار تقریر المراجعة)

لاحظ الباحثان التزام جميع الشركات سواء المصرية أو السعودية بالمدة القانونية المحددة لإصدار تقرير المراجعة (٩٠ يوم) ماعدا شركة جنوب الوادي للأسمنت المصرية، ولكن هناك تفاوت كبير في عدد الأيام اللازمة لإصدار تقرير المراجعة في الشركات المصرية (١٠٦ يوم بين أعلى وأقل فترة خلال الفترة الزمنية للدراسة) وبالمثل في الشركات السعودية (٨٠ يوم بين أعلى وأقل فترة خلال الفترة الزمنية للدراسة)، بالإضافة إلى أنه بالرغم من إنخفاض متوسط فترة إصدار تقرير المراجعة بالشركات المصرية إلا أن متوسط جهد المراجع زاد بنسبة (١.٣٪) في ظل زيادة حجم أصول القطاع بنسبة (٤١.٥٪)، وعلى العكس في الشركات السعودية حيث صاحب إرتفاع متوسط فترة إصدار تقرير المراجعة إرتفاع مماثل في متوسط جهد المراجع بنسبة (٣.٨٪) في ظل إنخفاض حجم أصول القطاع بنسبة (٤٠٠٪)، وبالتالي أصبح معرفة محددات فترة إصدار تقرير المراجعة مصدر تساؤل بحثي، ومن خلال ما سبق، تتبلور المشكلة البحثية الثانية في الإجابة على التساؤل التالي:

**ما هي محددات توقیت إصدار تقریر المراجعة في قطاع الأسمنت بكلّ من:
جمهورية مصر العربية والمملكة العربية السعودية؟**

أثر الإحتفاظ بالنقدية على توقيت إصدار تقرير المراجعة في ضوء المحددات المالية والإقتصادية:
د/ ماجد مسطفي على الباز & د/ أسماء على التمami

٤) أثر الإحتفاظ بالنقدية على توقيت إصدار تقرير المراجعة:

بناءً على تحليل بيانات الجدول (١) لاحظ الباحثان تضارب الأثر المتوقع للإحتفاظ بالنقدية (%) على توقيت إصدار تقرير المراجعة (عدد الأيام) إلى حد كبير وفيما يلي يستعرض الباحثان الأثر المتوقع: ^(١)

جدول رقم (٢): الأثر المتوقع للإحتفاظ بالنقدية على توقيت إصدار تقرير المراجعة

الشركات السعودية	الشركات المصرية	المتغير	الأثر	المتغير
المدينة	سيناء/ جنوب الوادي بني سويف/ طرة	توقيت إصدار تقرير المراجعة (عدد الأيام)	+	الإحتفاظ بالنقدية (%)
أم القرى/ العربية/ اليمامة/ القصيم/ الجنوبية/ ينبع/ الشرقية/ تبوك/ الجوف	الأسكندرية/ قنا السويس / العربية		-	
نجران/ السعودية/ الشمالية/ حائل	----		لا يوجد	

أ) شركات الأسمنت المصرية: تم تأييد الأثر الإيجابي المتوقع للإحتفاظ بالنقدية على توقيت إصدار تقرير المراجعة من خلال عدد (٤) شركات، والإثر السلبي المتوقع من خلال عدد (٤) شركات، وبالتالي فإن الأثر المتوقع هو (أثر متساوي الإحتمالات بين الإيجابي والسلبي المتوقع) من حيث عدد الشركات التي تطابقت مع أسس إفتراض الأثر المتوقع بغض النظر عن حجم الأعمال والمتغيرات الأخرى.

ب) شركات الأسمنت السعودية: تم تأييد الأثر الإيجابي المتوقع للإحتفاظ بالنقدية على توقيت إصدار تقرير المراجعة من خلال عدد (١) شركة، والإثر السلبي المتوقع من

(١) إفترض الباحثان الإثر المتوقع وفقاً للأسس التالية:

الإثر الإيجابي: زيادة نسبة الإحتفاظ بالنقدية تؤدي لزيادة عدد الأيام اللازمة لإصدار تقرير المراجعة.
الإثر السلبي: زيادة نسبة الإحتفاظ بالنقدية تؤدي لانخفاض عدد الأيام اللازمة لإصدار تقرير المراجعة.
وبالتالي فإن: الأثر الإيجابي في حالة تلاقي (أعلى معدل لمتغير مع أعلى معدل للمتغير الآخر) أو (أقل معدل لمتغير مع أقل معدل للمتغير الآخر)، الأثر السلبي في حالة تلاقي (أقل معدل لمتغير مع أعلى معدل للمتغير الآخر)، لا يوجد أثر في حالة عدم تلاقي (أعلى معدل لمتغير مع أعلى معدل للمتغير الآخر) أو (أقل معدل لمتغير مع أقل معدل للمتغير الآخر) أو (أقل معدل لمتغير مع أعلى معدل للمتغير الآخر) في أي سنة مالية

خلال عدد (٩) شركة، وعدم وجود أثر متوقع من خلال عدد (٤) شركة، وبالتالي فإن الأثر المتوقع هو (أثر سلبي متوقع) من حيث عدد الشركات التي تطابقت مع أسس إفتراض الأثر المتوقع بغض النظر عن حجم الأعمال والمتغيرات الأخرى.

(ج) المشكلة البحثية الثالثة: في ضوء عدم وضوح الأثر المتوقع للإحتفاظ بالنقدية على توقيت إصدار تقرير المراجعة بشكل محدد في كلاً من البيئة المصرية والسعوية، تتبلور المشكلة البحثية الثالثة في الإجابة على التساؤل التالي:

ما هو أثر الإحتفاظ بالنقدية على توقيت إصدار تقرير المراجعة في قطاع الأسمنت بكلًا من: جمهورية مصر العربية والمملكة العربية السعودية؟

ثالثاً. أهداف البحث:

في ضوء دوافع ومشكلة البحث يمكن للباحث تحديد أهدافه في النقاط التالية:

- ١) التأصيل العلمي للأحتفاظ بالنقدية (Cash Holdings) وتوقيت إصدار تقرير المراجعة (Audit Report Lag) في الفكر المحاسبي.
- ٢) تحديد العوامل المؤثرة (محددات) على الإحتفاظ بالنقدية في كلاً من جمهورية مصر العربية كمثال لدولة تتميز عملتها بعدم الاستقرار، والمملكة العربية السعودية كمثال لدولة تتميز عملتها بالإستقرار.
- ٣) تحديد العوامل المؤثرة (محددات) على توقيت إصدار تقرير المراجعة في كلاً من: جمهورية مصر العربية كمثال لدولة تتميز عملتها بعدم الاستقرار، والمملكة العربية السعودية كمثال لدولة تتميز عملتها بالإستقرار.
- ٤) تحديد أثر الإحتفاظ بالنقدية على توقيت إصدار تقرير المراجعة في كلاً من جمهورية مصر العربية والمملكة العربية السعودية.
- ٥) طرح رؤية مستقبلية حول الإحتفاظ بالنقدية في ظل تطوير نظام معلوماتي إسترشادي مقترن.

رابعاً - أهمية البحث:

- في ضوء دوافع ومشكلة وأهداف البحث يمكن للباحثان تحديد أهميته في النقاط التالية:
- ١) ندرة البحوث المحاسبية التطبيقية المرتبطة بالإحتفاظ بالنقدية في البيئة المصرية والسعوية.
 - ٢) سد الفجوة البحثية الحالية في مجال محددات كلاً من الإحتفاظ بالنقدية وتوقيت إصدار تقرير المراجعة من خلال دراسة دولية مقارنة.
 - ٣) سد الفجوة البحثية الحالية في مجال أثر الإحتفاظ بالنقدية على وتوقيت إصدار تقرير المراجعة من خلال دراسة دولية مقارنة.
 - ٤) توفير مرجعية علمية لربط متغيرات المحاسبة المالية (الإحتفاظ بالنقدية) بالمراجعة (توقيت إصدار تقرير المراجعة).
 - ٥) تقديم أدلة تطبيقية دولية لمساعدة إدارة الشركات في إتخاذ القرارات المرتبطة بالمستوي الملائم للإحتفاظ بالنقدية وأثرها على توقيت إصدار تقرير المراجعة.

خامساً - هيكل البحث:

في ضوء مشكلة البحث وأهميته وتحقيقاً لأهدافه، فقد قام الباحثان بتقسيم البحث على النحو التالي: تناول القسم الأول الإطار المفاهيمي للإحتفاظ بالنقدية وتوقيت إصدار تقرير المراجعة، وإستعرض القسم الثاني مراجعة الأدبيات السابقة وتحديد الفجوة البحثية وتطوير الفروض، بينما قدم القسم الثالث المنهجية ونماذج البحث، فيما تناول القسم الرابع دراسة تطبيقية لإختبار الفروض وتحديد أثر الإحتفاظ بالنقدية على توقيت إصدار تقرير المراجعة، وتم عرض النتائج والتوصيات والإضافة العلمية في القسم الخامس، وإنتهي البحث بتطور مقياس إسترشادي للإحتفاظ بالنقدية بالقسم السادس.

القسم الأول

الإطار المفاهيمي للإحتفاظ بالنقدية وتوقيت إصدار تقرير المراجعة

١/١- ماهية الإحتفاظ بالنقدية: (Cash Holdings)

١/١/١- مفهوم ومنافع الإحتفاظ بالنقدية:

إنفتت الدراسات الأكاديمية في الآدب المحاسبي (/ Aktas et.al, 2019 / Huang-Meier et.al, 2016 / Amess et.al, 2015 / Subramaniam et.al, 2011) على مفهوم الإحتفاظ بالنقدية على أنه مقدار النقدية (الصندوق والودائع تحت الطلب) وما في حكمها (الاستثمارات قصيرة الأجل عالية السيولة) منسوباً إلى إجمالي الموارد الإقتصادية المتاحة للشركة (الأصول) المفصح عنه بقائمة المركز المالي، ووفقاً لنظرية المفاضلة الساكنة (Static Trade-Off Theory) فإن نسبة الإحتفاظ بالنقدية داخل الشركة يتم تحديدها من خلال المفاضلة بين التكاليف الحدية المرتبطة مثل تكلفة الفرصة البديلة وتكلفة الوكالة وتكلفة إنفاض العائد من جانب والمنافع الحدية المرتبطة مثل إنفاض تكلفة المعاملات وإنفاض إحتمالية التغير المالي وتجنب إحتمالية زيادة تكلفة التمويل ونقص البدائل التمويلية (مليجي، ٢٠١٨).

وتلعب إستراتيجية الشركة في تحديد نسبة الإحتفاظ بالنقدية دوراً جوهرياً في تحقيق التوازن أو الصحة الإقتصادية (Economic Health) للشركة من خلال إقامة حالة من التوازن بين الاحتياجات النقدية قصيرة الأجل والنقدية المتاحة أو المحفظة بها (Mohammadi et.al, 2018)، وأشار (بلال، ٢٠١٧، السيد، ٢٠١٨) إلى ثلات منافع للإحتفاظ بالنقدية: (أ) تخفيض تكلفة التمويل الخارجي (ب) تجنب التعثر المالي في الأجل القصير (ج) إغتنام الفرص الاستثمارية المستقبلية.

١/١/٢- دوافع الإحتفاظ بالنقدية في ضوء نظريات المحاسبة والتمويل:

أصبح إحتفاظ الشركات بالنقدية ظاهرة ملحوظة بالقواعد المالية للشركات وتضاعف متوسط الإحتفاظ بالنقدية حول العالم خلال الثلاث عقود الماضية (Amess et.al, 2015)، مع اختلاف متوسط هذه النسبة من دولة لأخرى فعلى سبيل المثال المملكة المتحدة ٣٪ روسيَا ٥٪ فنلندا ٨٪ السويد ١٠٪ سنغافورا ١٣٪.

هونج كونج ١٦.٦% (Chen et.al, 2019)، أما في جمهورية مصر العربية فمتوسط نسبة الإحتفاظ بالنقدية ١٧% (مليجي، ٢٠١٨)، وذلك مع ملاحظة ارتفاع نسبة الاحتفاظ بالنقدية بالدول النامية وخاصة ذات التقلبات الكبيرة في سعر الصرف عن الدول المتقدمة (Huang-Meier et.al, 2016)، وذلك في ظل حقيقة عدم وجود نسبة مثالية للإحتفاظ بالنقدية، ولكن يتم تحديدها وفقاً للمقارنة بين التكلفة والعائد من جانب والظروف الإقتصادية للدولة من جانب آخر (Huang et.al, 2013).

وتتأثر دوافع الإحتفاظ بالنقدية بسوق رأس المال حيث تتخفض هذه الدوافع في حالة وجود سوق متكامل (Perfect Capital Market) يمكن للشركة من خلاله الحصول على التمويل بتكلفه منخفضة أو تحويل الأصول الى نقدية بسهولة، أما في حالة عدم إكمال السوق فإن رغبة دوافع الشركات تزيد في إتجاه تكوين رصيد محتفظ به عالي من النقدية (مليجي، ٢٠١٨)، ولكن في نفس الإتجاه أكد (محرم، ٢٠١٨) على أن فرضية إكمال أو كفاءة سوق رأس المال لن تحد من الرغبة في الإحتفاظ بالنقدية لمواجهة حالات عدم التأكيد والتحول تجاه حالات الطوارئ.

ومن جانب آخر، فسرت العديد من النظريات العلمية في مجال المحاسبة والتمويل دوافع ومحددات الإحتفاظ بالنقدية مثل نظرية الوكالة (Agency Theory) ونظرية المفاضلة الساكنة (Static Trade-Off Theory) ونظرية أولويات مصادر التمويل (Pecking Order Theory) ونظرية التدفق النقدي الحر (Free Cash Flow Theory) ونظرية التسلسل الهرمي للتمويل (Theory of Hierarchy in Finance)، كما أن هناك إتفاق إلى حد كبير في الآدب المحاسبي حول دوافع الإحتفاظ بالنقدية، ويستعرضه الباحثان فيما يلي:

١١-١٢-١- الدافع السلوكى (Behaviour Motive): هناك دوافع مختلفة وفقاً لسلوك المديرين على نسبة الإحتفاظ بالنقدية (سليم، ٢٠١٧)، حيث يمكن تقسيم المديرين وفقاً لإتجاهين: (١) المدير المتقائل ذو الثقة الزائدة (/ Optimistic Overconfident)، ويتجه للإحتفاظ بنسبة مرتفعة من النقدية بدافع مقابلة الفرص الاستثمارية المستقبلية (Huang-Meier et.al, 2016) أو قد يتجه للإحتفاظ بنسبة

منخفضة من النقديّة لزيادة القيمة السوقيّة للشركة (Chen et.al, 2020)، (٢) المدير المتشائم الرشيد (Non-Optimistic / Rational)，ويتجه للإحتفاظ بنسبة مرتفعة من النقديّة بداعي مواجهة المخاطر المستقبلية والتعرّض المالي أو قد يتجه للإحتفاظ بنسبة منخفضة من النقديّة لزيادة توزيعات الأرباح لكسب ثقة حملة الأسهم (Aktas et.al, 2017 Yu and Du, 2019)، وبصفة عامة فإن المدير المتشائم ذو الثقة الزائدة يحفظ بنسبة نقديّة أقل بحوالي ٤٢٪ تقريباً من المدير المتشائم الرشيد (Deshmukh et.al, 2018).

٢/٢/١١- **دافع المعاملات (Transactions Motive)**: حيث يتم استخدام النقديّة المحافظ بها في تمويل المعاملات والإلتزامات اليومية أو قصيرة الأجل (Ali and Yousaf, 2013)، وبالتالي تخفيض احتمالية تعرض الشركات لضغوط مالية نتيجة عجز السيولة (بلال، ٢٠١٧)، وهو ما أكد عليه (محرم، ٢٠١٨) بأن الشركات ذات نسب الإحتفاظ المرتفعة بالنقديّة أكثر أماناً من الشركات ذات النسب المنخفضة لقدرتها على مواجهة مخاطر السيولة، وتعتمد نسبة النقديّة المحافظ بها بدرجة كبيرة على نوع النشاط والقطاع الاقتصادي (Das and Goel, 2019)، حيث تزيد نسبة الإحتفاظ بالنقديّة في القطاعات الإنتاجية عن القطاعات الخدمية (Chen et.al, 2019)، وتم بناء نظرية المفاضلة الساكنة للإحتفاظ بالنقديّة على هذا الدافع (عفيفي، ٢٠١٥/بلال، ٢٠١٧) بسبب إرتقاء تكاليف الحصول على الأموال من المصادر الخارجية بالمقارنة بالنقديّة المحافظ بها، حيث يتضمن التمويل الخارجي تكلفة ثابتة وتكلفة متغيرة ترتبط بحجم التمويل المطلوب(Chen et.al, 2020)، أما التكلفة الرئيسية للنقديّة المحافظ بها فتمثل في تكلفة الفرصة البديلة لرأس المال المستثمر في الأصول السائلة (AlNajjar, 2013/ مليجي، ٢٠١٨)

٣/٢/١١- **الدافع الاحترازي (Precautionary Motive)**: ويطلق عليه أحياناً الدافع الوقائي أو التحوطي، حيث تتجه الشركات للإحتفاظ بالنقديّة – المبالغ بها في بعض الأحيان - كإجراء احتياطي لمواجهة الإلتزامات أو المخاطر المستقبلية غير المتوقعة من جانب (دربيوك ونور الدين، ٢٠١٥) أو لتغطية التمويل غير المتوقع

للفرص الإستثمارات من جانب آخر (Singh and Misra, 2019) وبالتالي تعزيز كفاءة السياسات الإستثمارية (مليجي، ٢٠١٨) ، حيث تتميز تكاليف التمويل من خلال النقدية المحافظ بها بالإنخفاض بالمقارنة بتكليف التمويل عن طريق الإقتراض من البنوك أو المؤسسات المالية (Magerakis et.al, 2015 / Mohammadi et.al, 2018)، وتم بناء نظرية التدفق النقدي الحر على هذا الدافع، ولكن أشارت النظرية أيضاً أن الزيادة المبالغ فيها بنسبة النقدية المحافظ بها من جانب آخر قد يوفر للإدارة فرصة لتحقيق مصالح شخصية أو الدخول في إستثمارات غير مجده إقتصادياً أو ذات قيمة حالية سالبة دون التعرض للمزيد من الرقابة المرتبطة بمصادر التمويل الخارجي (بلل، ٢٠١٧)

٤/٢/١١ - دافع الوكالة (Agency Motive): حيث تميل الإدارة للإحتفاظ بالنقدية كعنصر أساسى لتمويل الإستثمارات الجديدة (دربوك ونور الدين، ٢٠١٥) أو إنتهاز أي فرصة إستثمارية محتملة (Subramaniam et.al, 2011)، وهو ما يتضارب مع ميل حملة الأسهم بإعتبار النقدية المحافظ بها كجزء من الفائض (ربح) الواجب التوزيع في نهاية الفترة المالية (Mohammadi et.al, 2015 / Magerakis et.al, 2018)، وهو ما يفسر تعارض نظرية الوكالة مع الإحتفاظ بالنقدية (السيد، ٢٠١٨ / سليم، ٢٠١٧ / عفيفي، ٢٠١٥) حيث أنه من الممكن للإدارة المغالاة في الإحتفاظ بالنقدية على حساب حملة الأسهم (Gleason et.al, 2017)، وتم بناء نظرية أولويات مصادر التمويل على إفتراض أن الشركات تنظر إلى التمويل من خلال حقوق الملكية بأنه ذو تكلفة مرتفعة ويزيد من مشكلة الوكالة، والتمويل عن طريق الإقتراض أكثر كلفه نتيجة أسعار الفائدة المرتفعة وقيود الإقتراض الصارمة خاصة في الدول النامية (مليجي، ٢٠١٨) ونتيجة لذلك فإن تكلفة التمويل من خلال النقدية المحافظ بها تعتبر البديل الأمثل لإنخفاض تكلفتها (عفيفي، ٢٠١٥)، كما فسرت نظرية التدفق النقدي الحر المغالاة في نسب الإحتفاظ بالنقدية بعدم رغبة الإدارة بدفع توزيعات أرباح لحملة الأسهم وتفضيل تكوين رصيد نقدي كبير يسمح لها بالمرونة المالية في المستقبل، ومن جانب آخر يعتبر الإحتفاظ المبالغ فيه بالنقدية مؤشراً عن

رغبة الإدارة لتحقيق صالح شخصية على حساب حملة الأسهم ويزيد من مشكلة عدم تماثل المعلومات ويخلق حالة من عدم الثقة لدى أصحاب المصالح بصفة عامة وحملة الأسهم بصفة خاصة في قدرة الإدارة على استغلال الموارد الإقتصادية المتاحة (بلال، ٢٠١٧)، كما أشارت النظرية إلى وجود تكلفة وكالة لاختيارات الإدارة وخاصة فيما يتعلق بقرار الإحتفاظ بالنقية، وبالتالي تتفق نظرية الوكالة مع نظريتي أولويات مصادر التمويل والتدفق النقدي الحر

٥-٤. الدافع الضريبي (Tax Motive): حيث تميل الإدارة للإحتفاظ بالنقية لتخفيف حجم الضرائب السنوية المدفوعة (Akben-Selcuk and Sener, 2020) وإستغلال هذه النقية في جوانب أخرى لتعزيز المركز المالي. (Fernandes and Gonenc, 2016) وخاصة في الشركات التابعة الأجنبية (مليجي، ٢٠١٨).

٦-٥. دافع المضاربة (Speculative Motive): حيث تحافظ الشركات بقدر من النقية لتوفير السيولة اللازمة لاغتنام الفرص الاستثمارية ذات العائد السريع والأرباح غير المتوقعة مثل المضاربة في سوق الأوراق المالية (السيد، ٢٠١٨ / دربوك ونور الدين، ٢٠١٥)

٦-٣-٣. إنعكاسات الإحتفاظ بالنقية:

١-١. الصورة الذهنية للشركة: قرار الإحتفاظ بالنقية بنسبة مبالغ فيها يعطي صورة ذهنية لدى أصحاب المصالح وخاصة حملة الأسهم عن عدم قدرة الإدارة على إستغلال أو إستثمار الأموال بشكل فعال. (بلال، ٢٠١٧).

١-٢. الأداء المالي للشركة: تؤثر نسبة الإحتفاظ بالنقية المبالغ فيها على بعض المؤشرات المالية مثل معدل العائد على الأصول (Das and Goel, 2019/ Bhuiyan and Hooks, 2019) حيث يزيد من إجمالي الأصول بشكل يؤدي لتخفيف معدل العائد على الأصول وينتظر صورة غير صحيحة عن أداء الشركة (Akben-Selcuk and Sener, 2020) وهو الأمر الذي أطلق عليه مصطلح الأموال السوداء (Black Money) (Ramamoorti et.al, 2017).

٣/٣/١١ - الوکالة و عدم تماشی المعلومات: تؤثر نسبة الإحتفاظ بالنقدية على مشكلة الوکالة وتزيد من درجة عدم تماثل المعلومات (Ogundipe et.al, 2012)، كما أنه يمكن لإدارة الشركة إستخدام النقدية المحافظ بها في إدارة الأرباح (Chen et.al, 2019) وتحقيق مصالحهم الشخصية (بلاذ، ٢٠١٧)، وذلك يوحيه إفتراض نظرية الوکالة بأن إدارة الشركات لديها نزعة مفرطة لبناء إمبراطورية (Empire Building) خاصة بهم على حساب حملة الأسهم من خلال سوء استغلال الموارد الإقتصادية المتاحة ومن ضمنها النقدية المحافظ بها (عفيفي، ٢٠١٥).

٤/٣/١١ - ثروة حملة الأسهم: تؤثر نسبة الإحتفاظ بالنقدية على ثروة حملة الأسهم من زاوية القوة الشرائية الفعلية للنقدية باعتبارها جزء من الموارد الإقتصادية المتاحة للإدارة لتمويل عمليات الشركة في الأجل القصير (Chen et.al, 2020)، حيث تتخفض القوة الشرائية للنقود في حالة الإقتصاديات التي تعاني من معدلات تضخم مرتفعة وهو الأمر الذي يؤدي إلى تآكل ثروة حملة الأسهم بالمقارنة بـاستغلال هذه النقدية في خلق أو تكوين إستثمارات أو أصول ثابتة ذات عائد أو بأقل تقدير إرتفاع قيمتها على عكس إنخفاض قيمة النقدية مع التضخم وبالتالي تعظيم ثروة حملة الأسهم.

٥/٣/١١ - القطاع المصرفي القومي: يؤدي إتجاه الشركات لتمويل إستثماراتها من خلال النقدية المحافظ بها بهدف تخفيض تكالفة التمويل إلى إنخفاض معدل دوران الأموال في البنوك والمؤسسات المالية وتقليل دورها في تمويل المشروعات أو توسيعاتها وبالتالي إضعاف القطاع المصرفي (Ensign and Ng, 2016)، وهو ما أشار إليه (Chen et.al, 2019) من خلال ملاحظة أن الشركات ذات نسب الإحتفاظ بالنقدية العالي تمثل لتمويل إستثماراتها من خلال النقدية المحافظ بها كخيار أول أو زيادة رأس المال من خلال إصدار أسهم جديدة كخيار ثانٍ أو الإقتراض كخيار آخر.

٤/١- ماهية توقیت اصدار تقریر المراجعة: (Audit Report Lag)

يعتبر التقرير المالي هو الوسيلة الرئيسية لتحقيق الإتصال الرسمي بين الشركة وأصحاب المصالح، ويستمد التقرير المالي جزء رئيسي من أهميته في توقیت إصداره وتوفیره للمعلومات المالية في التوقيت المناسب لإتخاذ القرارات، ولكن

توقيت الإعلان والإفصاح عن التقرير المالي يرتبط بتوقيت إصدار تقرير المراجعة
لإضفاء صفة الإعتمادية والموثوقية عليه.

وحيث أن تقرير مراقب الحسابات هو المنتج النهائي لعملية المراجعة، وتنبع أهميته من أنه يضفي الثقة على معلومات التقرير المالي، وحتى تتحقق الأهداف المرجوة منه يجب أن يتم إصداره قبل أن تفقد معلومات التقرير المالي محل المراجعة قيمتها التأثيرية في قرار أصحاب المصالح (Salehi et.al, 2018)، كما أن تأخير توصيل المعلومات الواردة في تقرير المراجعة يسمح بوصول البعض لتلك المعلومات والاستفادة منها على حساب مصلحة باقي المستخدمين، لذلك زاد إهتمام الفكر المحاسبي بظاهرة تأخير توقيت إصدار تقرير المراجع (الصيري، ٢٠١٧).

وبصفة خاصة تحتاج أسواق رأس المال في الدول النامية إلى جذب الإستثمارات الأجنبية من أجل ضخ المزيد من العملات الأجنبية والموارد الإقتصادية، وبالتالي المساهمة في تحسين الأوضاع الإقتصادية (سليم، ٢٠١٩)، وهو الأمر الذي يتطلب السعي من الجهات المختصة في هذه الدول لتوفير بيئة معلومات تتميز بالشفافية في المحتوى والتقويم المناسب للإفصاح عن المعلومات قبل أن تفقد قيمتها لدى متخذي القرارات، ومن هنا تبلور أهمية توقيت إصدار تقرير المراجعة.

١/٢/١ - مفهوم توقيت إصدار تقرير المراجعة:

وتتناولت العديد من الدراسات الأكاديمية توقيت إصدار تقرير المراجعة تحت مسمى (Audit Report Delay) أو (Audit Report Lag)، ويشار إليه بتاريخ إعتماد أو توقيع المراجع الخارجي على تقرير المراجعة وإبداء رأيه النهائي في صحة ومصداقية وعدالة التقرير المالي، ويعتبر توقيت إصدار تقرير المراجعة عنصر جوهري لحصول أصحاب المصالح على المعلومات المالية الملائمة لاتخاذ القرارات، والتأخير في إصدار تقرير المراجعة يؤثر على خاصية التقويم المناسب (Timeliness) والتي تعتبر من الخصائص الهامة للمعلومات (محمد، ٢٠١٦)، وت فقد تقرير المراجعة أهم خصائصه كآلية للتاكيد على موثوقية معلومات التقرير المالي للشركة في التقويم المناسب لاتخاذ القرارات (سليم، ٢٠١٩)، وعلى الرغم من أهمية

تحقق خاصية التوقيت المناسب إلا أنه من الأسباب الرئيسية لتأخير الأفصاح عن التقرير المالي هو التأخير في إصدار تقرير المراجعة، حيث تؤثر فترة إصدار تقرير المراجعة على جودة المعلومات المحاسبية من خلال التأثير على التوقيت المناسب للمعلومة (محمد، ٢٠١٦)، وهو ما تحاول أطراف عملية المراجعة تجنبه لما له من أثر مزدوج على كلاً من سمعة الشركة (عميل المراجعة) ومكتب المراجعة (القائم بالمراجعة)، وقد أشار (Salehi et.al, 2018) إلى العديد من الإيجابيات لقصر فترة إصدار تقرير المراجعة أهمها (١) كسب ثقة أصحاب المصالح، (٢) الحد من عدم تماثل المعلومات (٣) إثبات كفاءة كلاً من إدارة الشركة والمراجعين الخارجيين.

٢/٢/١- توقيت إصدار تقرير المراجعة من منظور أصحاب المصالح:

يعتبر توقيت إصدار تقرير المراجعة أحد عوامل قياس جودة التقرير المالي من جانب وكفاءة عملية المراجعة من جانب آخر (Habib et.al, 2019) حيث إن تقرير المراجعة يحتوي على رأيه في مدى مصداقية التقرير المالي وهو ما يميل أصحاب المصالح للربط بين جودة التقرير المالي وسرعة إصدار تقرير المراجعة وكفاءة مكتب المراجعة، وذلك بالإضافة إلى أن تأخر إصدار تقرير المراجعة يزيد من درجة عدم تماثل المعلومات (الأبياري، ٢٠١٧) ويقلل من ملائمة معلومات التقرير المالي (Durand, 2019/ Whitworth and Lambert, 2014)، الأمر الذي يؤدي أحياناً لبحث أصحاب المصالح عن مصادر أخرى بديلة للتقارير المالية للحصول على المعلومات (محمد، ٢٠١٦)، كما أنه يزيد من الشكوك حول الوضع المالي للشركة وينعكس بالسلب على الصورة الذهنية، بالإضافة إلى أن تأخر إصدار تقرير المراجعة يتبع الفرصة لإدارة الشركة لاستغلال المعلومات المتاحة لهم للمضاربة بسوق الأوراق المالية وتحقيق عوائد غير عادلة (سليم، ٢٠١٩).

٣/٢/١- توقيت إصدار تقرير المراجعة من منظور قانوني:

تحدد القوانين واللوائح المنظمة لأسواق رأس المال توقيتاً معيناً يتم خلاله إفصاح الشركات عن القوائم والتقارير المالية (سليم، ٢٠١٩)، حيث نصت أول لائحة تحديد توقيت إصدار تقرير المراجعة في الولايات المتحدة الأمريكية عام ١٩٧٠ على

فترة زمنية ٩٠ يوم بعد نهاية السنة المالية لتقديم تقرير المراجع، وفي عام ٢٠٠٢ عدلت هيئة سوق الأوراق المالية الأمريكية (SEC) هذه المدة التي ما بين ٦٠ إلى ٧٥ يوم في ظل قانون (Sarbanes-Oxley, 400 Req.) وفقاً لنوع الشركة إستناداً إلى تطور التكنولوجيا والأنظمة المحاسبية، مما دفع العديد من الشركات إلى الافصاح عن التقرير المالي بشكل مبدئي قبل إصدار تقرير المراجعة الخارجي (Durand, 2019)، ولكن كان ملاحظ تزايد أعداد الشركات المطلوب منها تعديلات محاسبية أو إعادة صياغة (Accounting Restatement) بعد تقليل المدة القانونية لتقديم التقرير المالي. (Habib et.al, 2019) وهو ما كان قد أشار إليه (Mao and Yu, 2015) (Agoglia et.al, 2010) بأن تقليل المدة القانونية لإصدار تقرير المراجعة سوف يقلل من قدرة المراجع على إكتشاف الأخطاء المالية أو الجوهرية بالتقدير المالي حتى يتضمن له تقديم تقريره في الفترة القانونية المحددة.

وفي جمهورية مصر العربية، نظمت الهيئة العامة للرقابة المالية وبورصة الأوراق المالية توقيت إصدار تقرير المراجعة من خلال إلزام الشركات المقيدة بتقديم القوائم المالية مرافقاً بها نسخة من تقرير مجلس الإدارة وتقرير مراقب الحسابات خلال مدة لا تتجاوز ثلاثة أشهر من تاريخ إنتهاء السنة المالية (منصور، ٢٠١٨، سلامة ٢٠١٨)، وذلك في ضوء المادة (٨٩) من اللائحة التنفيذية لقانون سوق رأس المال رقم ٩٥ لسنة ١٩٩٢ كما نصت المادة ٦٥ مكرر من نفس القانون على غرامات قدرها ألف جنيه مصرى عن كل يوم تأخير في تسليم التقرير المالي عن الفترة المحددة، وهو ما يتحقق مع قانون الشركات رقم ١٥٩ لسنة ١٩٨١ والمعدل بالقانون ٣ لسنة ١٩٩٨ (الصيري، ٢٠١٧)، وقدم (سليم، ٢٠١٩) دليلاً تطبيقياً على أن متوسط فترة إصدار تقرير المراجعة في مصر هو ٧٢ يوماً وهو متوسط مقارب لما توصل إليه (مطاوع، ٢٠١٩) بمتوسط ٧٣ يوماً، مما يعني أن أغلبية الشركات المقيدة بسوق الأوراق المالية المصري ملتزمة بالمدة القانونية المحددة.

أما من جانب معايير المراجعة المصرية، فقد خلت المعايير من تحديد للمدى الزمني لتاريخ تقرير المراجعة (الأباري، ٢٠١٧) وإنكفت بالإشارة إلى إرتباط تاريخ

التقرير بحصول المراجع الخارجي على أدلة المراجعة الكافية لإبداء رأيه الفني الإنقادي في التقرير المالي محل المراجعة وفقاً لمعايير المراجعة المصري رقم ٧٠٠ فقرة ٥٢ والتركيز على التوقيت عند إعداد خطة المراجعة بما لا يؤثر على فترة إصدار تقرير المراجعة وفقاً لمعايير المراجعة المصري رقم ٣٠٠ "تخطيط عملية مراجعة القوائم المالية" (الصيري، ٢٠١٧)، وهو الأمر الذي يشير إلى عدم اعتراف معايير المراجعة المصرية ضمنياً بجوهرية مشكلة توقيت إصدار تقرير المراجعة.

وفي المملكة العربية السعودية (دولة المقارنة بالدراسة التطبيقية)، تبنت الهيئة السعودية للمحاسبين القانونيين (SOCPA) المعايير الدولية للمراجعة والفحص وعمليات التأكيد الصادرة عن المجلس الدولي لمعايير المراجعة والتأكيد (IAASB) التابع للاتحاد الدولي للمحاسبين (IFAC) ابتداءً من يناير ٢٠١٧، وتم إعداد دليل إسترشادي بسمى الدليل النموذجي الإسترشادي لممارسة مهنة المراجعة في المملكة العربية السعودية عام ٢٠١٨ (الهيئة السعودية للمحاسبين القانونيين، ٢٠١٨)، وأشار (Basuony et.al, 2016) إلى أن المدة القانونية لإصدار تقرير المراجعة وفقاً لهيئة سوق المال السعودي هي (٤٠) يوم عمل (Business Days) بعد إنتهاء السنة المالية، فيما أشار (Aljaaidi and Bagulaidah, 2019) إلى أن متوسط فترة إصدار تقرير المراجعة في الهيئة السعودية هي (٣٤) يوم من واقع تطبيقه.

٤/٤- مقاييس توقيت إصدار تقرير المراجعة:

إتفقت أغلب الدراسات الأكademie (Mao and Yu, 2015 /Habib et.al, 2019 / Durand, 2019/ Christensen et.al, 2019) على قياس توقيت إصدار تقرير المراجعة بعد الأيام بين تاريخ نهاية السنة المالية وتاريخ توقيع المراجع على تقرير المراجعة ، بينما قدم (Farag, 2017) مقياساً لتوقيت إصدار تقرير المراجعة من خلال الاهتمام بين إصدار التقرير ونهاية المدة القانونية المقررة (Audit Report) وبنسبة أخرى ، أشار (الأبياري، ٢٠١٧) إلى إمكانية تفسير مدلول توقيت إصدار تقرير المراجعة في أحد الإتجاهين ، الإتجاه الأول كإشارة تحذير أو إنذار بشأن جودة التقرير المالي ، أي أن تأخير توقيت إصدار تقرير المراجعة يعتبر

مؤشرًا سلبياً عن مستوى جودة التقرير المالي ويعكس أخباراً سلبية عن الأداء المالي أو قيمة الشركة، والإتجاه الثاني أن تأخير إصدار تقرير المراجعة يعتبر مؤشرًا إيجابياً عن جودة التقرير المالي ويعكس زيادة الجهد المبذول من المراجع وإتساع نطاق وإختبارات المراجعة وبالتالي زيادة درجة المصداقية للتقرير المالي محل المراجعة.

ومن وجهة نظر الباحثان فإن مقياس توقيت إصدار تقرير المراجعة بعدد الأيام بين تاريخ نهاية السنة المالية وتاريخ إعتماد تقرير المراجعة يعتبر الأنسب نظراً لاختلاف المدة القانونية المحددة لإصدار تقرير المراجعة من دولة لأخرى.

٣/١ - العلاقة بين الاحتفاظ بالنقية وتوقيت إصدار تقرير المراجعة:

تعتبر النقية (Cash) أو شبه النقية (Near Cash) أحد أهم بنود الموارد الإقتصادية المتاحة للشركات ولذلك فإن هذا البند يحظى باهتمام كبير من قبل إدارة الشركة (دربوك ونور الدين، ٢٠١٥) ويخصص له قسم داخلي مستقل باسم قسم إدارة النقية (Cash Management Dep.)، والذي بدوره مسؤول عن تخطيط وتوفير احتياجات الشركة اليومية أو في الأجل القصير من النقية لمواجهة المعاملات والإلتزامات المحتملة وتجنب حدوث أي تعثر مالي أو قصور في التمويل.

ومن خلال ربط بند الاحتفاظ بالنقية بعملية المراجعة، فإن حجم النقية المحتفظ بها له تأثير على عملية المراجعة، حيث أشار (Mohammadi et.al, 2018) إلى أن الشركات ذات نسب إحتفاظ وتدفقات نقية مرتفعة يصاحبها ارتفاع مماثل في الجهد المبذول من المراجع للتأكد من صحة ومصداقية الإفصاح بالتقرير المالي وبالتالي أتعاب المراجعة، ومن زاوية تكلفة الوكالة (Agency Cost) فإن نسبة الاحتفاظ بالنقية غالباً ما تكون معتمدة على نسبة وحجم الأرباح والتي بدورها أحد محددات جهد وأتعاب المراجع وبالتالي توقيت إصدار تقرير المراجعة.

كما أطلق (Ramamoorti et.al, 2017) على النقية مصطلح الملك (Cash is King) بالنسبة للمراجع عند إعداد تقريره خاصه في الشركات ذات معدلات الربحية المرتفعة وذلك لسببين: (١) معظم معاملات الشركة تتم بواسطة الحسابات النقية، وبالتالي فإن مراجعة الحسابات النقية بشكل سليم يساهم بدور

جوهري في جودة مراجعة حسابات الأصول والإلتزامات والإيرادات والمصروفات،
(٢) درجة سيولة الحسابات النقدية، وهو الأمر الذي يصاحب مخاطر وإحتمالية مرتفعة لإدارة الأرباح من قبل إدارة الشركة للتلاعب بالتقرير المالي.

ومن جانب آخر، يعتمد توقيت التقرير المالي على توقيت تقرير المراجعة باعتباره المحدد الرئيسي للإفصاح الرسمي عنه، وقابلية معلوماته للاستخدام بموثوقية من قبل أصحاب المصالح في أسواق الأوراق المالية وخاصة في الدول النامية أو ذات الإقتصاديات الناشئة والتي تعاني من محدودية مصادر وتأخير إمكانية الحصول على المعلومات (الأبياري، ٢٠١٧) وبالتالي تتعرض مكاتب المراجعة في الأونة الأخيرة لتزايد الضغوط من أجل تقليل الفترة الزمنية لإصدار تقرير المراجعة (Farag, 2016/ 2017 Suryanto, 2016) لعدة أسباب أهمها ملائمة المعلومات المحاسبية والإفتتاح الإقتصادي المصاحب بزيادة عدد الشركات الأجنبية التابعة ومتطلبات سوق الأوراق المالية في ظل ضغوط أصحاب المصالح، ومن زاوية أخرى، تلعب عدة مغيرات مرتبطة بعملية المراجعة مثل درجة التخصص الصناعي للمراجع وحجم مكتب المراجعة وجهد المراجع دوراً جوهرياً في العلاقة بين الاحتفاظ بالنقدية وتوقيت إصدار تقرير المراجعة.

القسم الثاني

مراجعة الأدب السابقة وتحديد الفجوة البحثية وتطوير الفروض

شهد الأدب المحاسبي في الأونة الأخيرة إهتماماً متزايداً بالنقدية وما في حكمها كأحد البنود الرئيسية لقائمة المركز المالي من حيث محددات الإحتفاظ بالنقدية إعتماداً على النظريات العلمية المرتبطة بالمحاسبة والتمويل، وذلك بالإضافة إلى أثر الإحتفاظ بالنقدية على باقي المتغيرات في مجال المحاسبة والمراجعة، وفيما يلي يستعرض الباحثان بعض الأدب السابقة في هذا المجال:

٢- محددات الإحتفاظ بالنقدية في الأدب المحاسبي:

١/١- الإحتفاظ بالنقدية وحجم الشركة:

يقصد بحجم الشركة (Firm Size) هو إجمالي الموارد الاقتصادية المتاحة (الأصول)، وفي ضوء نظرية الوكالة، فإن معدل الإحتفاظ بالنقدية يزيد من مشاكل الوكالة (Bhuiyan and Hooks, 2019) حيث يتطلب إرتفاع نسبة الإحتفاظ بالنقدية تفسير منطقي حول دوافع إدارة الشركة للإحتفاظ بهذه النسبة المرتفعة من النقدية، وقد أشار كلاً من (Fernandes et.al,2017/Amess et.al,2015 /Singh and Misra,2019 / Mohammadi et.al,2018/Aftab et.al,2018 / Bhuiyan and Hooks,2019/ Das and Goel,2019) لوجود علاقة طردية بين حجم الشركة ونسبة الإحتفاظ بالنقدية، وذلك إستناداً إلى أن الشركات كبيرة الحجم لديها فرص إستثمارية وتوسيعية، كما تتميز بحجم أعمال تشغيلي يومي ضخم وبالتالي تحتاج للإحتفاظ بالنقدية بنسب مرتفعة، كما أكد (Morellec et.al, 2014) على طبيعة هذه العلاقة في ظل زيادة درجة المنافسة داخل القطاع، وهو ما يتفق مع عدة نظريات مثل نظرية الوكالة وأولويات مصادر التمويل والتدفق النقدي الحر، وعلى العكس، أشار كلاً من (Magerakis et.al, 2015/AlNajjar, 2013 /DrBok ونور الدين، 2016 /Weidemann, 2016 /Blal، ٢٠١٧، Powell, ٢٠١٨ / مليجي، ٢٠١٩) لوجود علاقة عكسية بين حجم الشركة ونسبة الإحتفاظ بالنقدية، وذلك إستناداً إلى عدم قدرة الشركات صغيرة الحجم على الحصول على

التسهيلات المالية بسهولة من البنوك أو المؤسسات المالية كنتيجة لزيادة قيود الإفراط (فريدي، ٢٠١٨) وذلك يدفعها إلى تكوين راكد مالي (Financial Slack) من النقدية وما في حكمها، بالإضافة إلى أن تكلفة التمويل الخارجي مرتفع للشركات صغيرة الحجم، وهو ما يتفق مع نظرية المفاضلة الساكنة، وفي إتجاه آخر أكد (Chen et.al, 2019) على أن العلاقة بين حجم الشركة ونسبة الإحتفاظ بالنقدية طردية في القطاعات الإنتاجية وغير محددة في القطاعات الخدمية.

٢/١- الإحتفاظ بالنقدية وعمر الشركة:

يقصد بعمر الشركة (Firm Age) هو عدد السنوات المالية للشركة ما بين تاريخ تأسيسها إلى تاريخ إصدار التقرير المالي السنوي، وقد أشار كلاً من (Deshmukh et.al, 2018/ Weidemann, 2016/ Wang et.al, 2014) لوجود علاقة طردية بين عمر الشركة ونسبة الإحتفاظ بالنقدية، وذلك إستناداً إلى أن الشركات ذات العمر الكبير تفضل الاعتماد على النقدية المحافظ عليها في تمويل إستثماراتها عن مصادر التمويل الخارجية لانخفاض تكلفة التمويل وبالتالي تتجه للإحتفاظ بنسب مرتفعة من النقدية، وعلى العكس، أشار كلاً من (Magerakis et.al, 2015/ Pathak, 2019) لوجود علاقة عكسيّة بين عمر الشركة ونسبة الإحتفاظ بالنقدية، وهو ما يتفق مع نظرية الوكالة بافتراض أن عمر الشركة يتاسب طردياً مع ضغوط ورقابة أصحاب المصالح لإدارة الشركة، وهذه الضغوط تميل لتخفيف نسبة الإحتفاظ بالنقدية، بالإضافة إلى قدرة الشركات ذات العمر الكبير في الحصول على تسهيلات وقروض مرتفعة بالمقارنة بالشركات الناشئة، وفي إتجاه آخر أكد (Hooks, 2019/ Bhuiyan and et.al, 2019) على عدم وجود علاقة بين عمر الشركة ونسبة الإحتفاظ بالنقدية.

٣/١- الإحتفاظ بالنقدية والربحية:

يقصد بمعدلات الربحية هي مجموعة المعدلات المرتبطة برقم الربح مثل معدل العائد على حق الملكية ومعدل العائد على الأصول والعائد على الاستثمار، وقد أشار كلاً من (Pathak, 2019/ Singh and Misra, 2019/ Amess et.al, 2019) إلى أن

(2015) لوجود علاقة طردية بين الربحية ونسبة الإحتفاظ بالنقديّة ، وذلك إستناداً إلى سلوك إدارة الشركة وإعتقادها أن معدلات الربحية المرتفعة سوف ينتج عنها زيادة في الفرص الاستثمارية المستقبلية والتي سوف تتطلب تمويل يمكن للشركة توفيره بتكلفه منخفضة من خلال النقديّة المحتفظ بها، وهو ما يتفق مع نظرية أولويات مصادر التمويل، وعلى العكس، أشار كلاً من (Weidemann, 2016/AlNajjar, 2013 / Bhuiyan and Hooks, 2019 / Aftab et.al, 2018 / ٢٠١٧) لوجود علاقة عكسيّة بين الربحية ونسبة الإحتفاظ بالنقديّة، حيث تمثل الشركات ذات الأداء المالي الجيد التي إظهار أدائها في معدلات الربحية المرتفعة، وبالتالي تقليل نسب الإحتفاظ بالنقديّة إعتماداً على الصورة الذهنية التي سوف تكتسبها الشركة في سوق الأوراق المالية من خلال معدلات الربحية (Mohammadi et.al, 2018)، وهو ما يتفق مع نظريتي المفاضلة الساكنة والتسلسل الهرمي للتمويل، كما أكد (Miliyi, ٢٠١٨) أن تقلبات مستوى الربحية يدفع الشركات للإحتفاظ بمستوى نقديّة مرتفع، ومن زاوية التوقعات المستقبلية، أشار (Gleason et.al, 2017) لوجود علاقة طردية بين نسبة الإحتفاظ بالنقديّة والتوقعات السلبية لمعدلات الربحية المستقبلية، وعلاقة عكسيّة مع التوقعات الإيجابية لمعدلات الربحية المستقبلية.

٤/١- الإحتفاظ بالنقديّة والرافعة الماليّة:

يقصد بالرافعة الماليّة (Leverage) مدى إعتماد الشركة على الإقراض من المؤسسات الماليّة والمصرفية، أي درجة إعتماد الشركة في تمويل أصولها من مصادر تمويل ذات فائدة ثابتة سواء كانت قروض أو سندات وغيرها من طرق التمويل الخارجيّة، وأشارت نظرية التسلسل الهرمي للتمويل إلى أن الشركات تفضل بشكل عام تمويل إستثماراتها من خلال مصادر تمويل داخلية عن مصادر التمويل الخارجيّة (Mohammadi et.al, 2018)، وقد أشار كلاً من (دربيوك ونور الدين Powell, 2017 / Gleason et.al, 2018 / Das and Goel, 2019) لوجود علاقة طردية بين الرافعة الماليّة ونسبة الإحتفاظ بالنقديّة، وذلك إستناداً إلى الضغوط والرقابة الصارمة من قبل الجهات الدائنة، كما أن النقديّة

المحتفظ بها تعتبر عامل أمان في حالة عدم استقرار الأداء التشغيلي المستقبلي لمواجهة المتطلبات النقدية للرافعة المالية، بالإضافة إلى تفضيل الشركة لسداد إلتزاماتها عن توزيع الأرباح (Akben-Selcuk and Sener, 2020)، وهو ما يتفق مع نظرتي الوكالة والمفاضلة الساكنة بأن الشركات التي تواجه ضغوطاً مالية تتجه للإحتفاظ بنسبيّة مرتفعة من النقديّة، وعلى العكس، أشار كلاً من (Magerakis Aftab et.al, / Fernandes et.al, 2017/ Weidemann, 2016/et.al, 2015 / Bhuiyan and Hooks, 2019/ Singh and Misra, 2019/ 2018 Chen et.al, 2019 /Pathak, 2019) لوجود علاقة عكسيّة بين الرافعة المالية ونسبة الإحتفاظ بالنقديّة، وذلك إستناداً إلى إتجاه الشركات لاستغلال وإستثمار جميع الموارد الإقتصاديّة المتاحة لها بما فيها النقديّة لمواجهة الرافعة المالية، وهو ما يتفق مع نظرتي أولويات مصادر التمويل والنّدفق النقدي الحر، وفي إتجاه آخر أكد (Das and Goel, 2019) على عدم وجود علاقة محددة.

٥/١- الإحتفاظ بالنقديّة ومعدل النمو:

يقصد بمعدل النمو (Growth Rate) هو مقدار التغيير في صافي الربح المحقق في نهاية السنة الماليّة بالمقارنة بالسنة الماليّة السابقة منسوباً إلى إجمالي الموارد الإقتصاديّة، وقد أشار كلاً من (Powell, /Magerakis et.al, 2015 Das and Goel, 2019/2018 Chen et.al, 2019) لوجود علاقة طردية بين معدل النمو ونسبة الإحتفاظ بالنقديّة، وذلك إستناداً إلى رغبة إدارة الشركة في تحقيق أقصى إستفادة ممكنة من فرص النمو المستقبلية، وفي رأي آخر، أشار (An et.al, 2018) إلى أن مصروفات البحث والتطوير المرتبطة بمعدل وفرص النمو هي أهم دوافع هذه العلاقة الطردية، وهو ما يتفق مع نظرتي الوكالة والمفاضلة الساكنة بأن الشركات ذات معدلات وفرص النمو المرتفعة تقضي تمويل إستثماراتها من خلال النقديّة المحتفظ بها لإنخفاض تكلفة التمويل، كما أن النقديّة المحتفظ بها توفر للشركة مرونة التمويل (Mohammadi et.al, 2018)، ووفقاً لنظرية أولويات مصادر التمويل فإن تسلسل مصادر تمويل الاحتياجات الماليّة للشركة يكون أولاً بالإعتماد على النقديّة

المحفظ بها ثم إصدار الأسهم ثم القروض، كما أنه في أغلب الأحيان يعتبر البديل الوحيد للشركات صغيرة الحجم في ظل صعوبة الحصول على تمويل خارجي (دربوك ونور الدين، ٢٠١٥)، وعلى العكس، أشار كلاً من (Subramaniam et.al,2011/ Fernandes et.al, 2017/ Singh and Misra,2019/ Bhuiyan and Hooks, 2019) لوجود علاقة عكسية بين معدل النمو ونسبة الإحتفاظ بالنقدي، وذلك يتفق مع نظرية التدفق النقدي الحر، وفي إتجاه آخر وضح (Lozano,2011) اختلاف درجة العلاقة، حيث توجد علاقة طردية مع معدل وفرص النمو في الأجل القصير فقط أما في الأجل الطويل فلا توجد علاقة محددة، فيما أكد (Ogundipe et.al, 2012/ Mohammadi et.al, 2018) على عدم وجود علاقة بين معدل النمو ونسبة الإحتفاظ بالنقدي

٦/٢- الإحتفاظ بالنقدية وتوزيعات الأرباح:

يقصد بتوزيع الأرباح (Earnings Distribution) هو قرار مجلس إدارة الشركة بتقسيم الأرباح السنوية للشركة، حيث يتم توزيع جزء أو نسبة معينة من الربح على حملة الأسهم والإحتفاظ بالجزء المتبقى في شكل إحتياطيات وأرباح محتجزة وفقاً للنظام الأساسي أو سياسة الشركة، وقد أشار كلاً من (بلال، ٢٠١٧، مليجي، ٢٠١٨/Pathak, 2019 / Singh and Misra, 2019/ Mohammadi et.al, 2018 Das and Goel, 2019) لوجود علاقة طردية بين توزيعات الأرباح ونسبة الإحتفاظ بالنقدي، وهو ما يتفق مع نظرية المفضلة الساكنة، وعلى العكس، أشار كلاً من (Ogundipe et.al, 2012/Subramaniam et.al, 2011/ Chen et.al, 2019/ Das and Goel, 2019/ عفيفي، ٢٠١٥، عفيفي، ٢٠١٥) لوجود علاقة عكسية بين توزيعات الأرباح ونسبة الإحتفاظ بالنقدي، وهو ما يتفق مع عدة نظريات مثل الوكالة وأولويات مصادر التمويل والتدفق النقدي الحر، إستناداً إلى أن الإداراة لا ترغب في دفع توزيعات أرباح لحملة الأسهم وتفضل التراكم الداخلي للنقدي والإحتفاظ بها وذلك ما يزيد من تكلفة الوكالة.

٧/١/٢- الإحتفاظ بالنقدية والتدفقات النقدية التشغيلية:

يقصد بالتدفقات النقدية (Cash Flows) هي النقدية الداخلة والخارجة وما في حكمها، وتتوفر معلومات التدفق النقدي أساساً لتقدير قدرة الشركات على توليد النقدية، وتشير نظرية التدفق النقدي إلى تفضيل إدارة الشركة للإحتفاظ بنسب مرتفعة من النقدية خاصة مع زيادة معدلات التزامات التدفقات النقدية الإستثمارية والتمويلية (Magerakis et.al, 2018)، وقد أشار كلاً من (Mohammadi et.al, 2018 / Aftab et.al, 2015 / Amess et.al, 2015 / Singh and Bhuiyan and Hooks, 2019 / Pathak, 2019 / Misra, 2019) لوجود علاقة طردية بين التدفقات النقدية ونسبة الإحتفاظ بالنقدية، وذلك إستناداً إلى ضرورة الموازنة بين حجم التدفقات النقدية - وخاصة في حالة ارتفاعها- ونسبة النقدية المحظوظ بها، وهو ما يتفق مع نظرية أولويات مصادر التمويل، وعلى العكس، أشار كلاً من (Powell, 2018 / Subramaniam et.al, 2018 / Deshmukh et.al, 2018 / Huang et.al, 2013 / 2011) لوجود علاقة عكسية بين التدفقات النقدية ونسبة الإحتفاظ بالنقدية، وذلك إستناداً إلى أن معدل التدفقات النقدية يشجع إدارة الشركة إلى الإطمئنان على قدرتها على توليد النقدية في المستقبل وبالتالي عدم وجود مبرر للإحتفاظ بنسبة مرتفعة من النقدية، وهو ما يتفق مع نظرية المفاضلة الساكنة، وفي إتجاه آخر أكد (Chen et.al, 2019) على تضارب العلاقة بين التدفقات النقدية ونسبة الإحتفاظ بالنقدية حيث تعتبر طردية في القطاعات الإنتاجية وعكسية في القطاعات الخدمية.

٨/١/٢- الإحتفاظ بالنقدية وسعر الصرف:

أشار كلاً من (Beber and Fabbri, 2012 / Cherop and Changwong, 2014 / Avdjiev et.al, 2019) لوجود علاقة طردية بين التغير في سعر الصرف والإحتفاظ بالنقدية، وذلك إستناداً إلى أن تغير سعر الصرف وخاصة في الإتجاه للهبوط سوف يزيد من صادرات الشركات في ظل سعر بيع تنافسي لمنتجاتها، وهو الأمر الذي يدفع الشركات للإحتفاظ بالنقدية بنسبة أكبر لتمويل الإستثمارات أو

التوسعات في ظل هذه الظروف التنافسية، وعلى العكس، أشار (Morellec et.al, 2014) إلى وجود علاقة عكسيّة بين التغيير في سعر الصرف والإحتفاظ بالنقود، وذلك إستناداً إلى أن تخوف الشركات من مخاطر تقلبات أو هبوط سعر الصرف وخاصة في حالة الاعتماد على الإستيراد، وبالتالي خسارة جزء من القيمة الفعلية للنقدية المحافظ عليها.

٩/١- الإحتفاظ بالنقودة ومعدل التضخم:

أشار (Wang et.al, 2014) إلى وجود علاقة طردية بين معدل التضخم والإحتفاظ بالنقود، وذلك إستناداً إلى أن الشركات في حالة إرتفاع معدل التضخم تتجه لرفع نسبة الإحتفاظ بالنقود من خلال الأصول السائلة قصيرة الأجل (Cash Equivalents)، حيث إن تحويل هذه الأصول السائلة لنقدية - وقت الحاجة - يصاحبها منفعة إقتصادية من خلال القيمة السوقية المرتفعة لها مقارنة بقيمتها الدفترية خلال فترة التضخم، بالإضافة إلى تخوف الشركات من إفلاس البنوك (bankruptcy) وبالتالي يكون الإحتفاظ بالنقود إجراء تحوطي تجاه هذا الخطر، ومن جانب آخر، فإن أهم الدوافع لزيادة الإحتفاظ بالنقودة خلال فترة التضخم هو أن الشركات تحتاج لحجم أموال أكبر للمحافظة على نفس حجم الأعمال على الأقل خلال الفترة السابقة للتضخم، وعلى العكس، كما أشار (Huang et.al, 2013) إلى وجود علاقة عكسيّة بين معدل التضخم والإحتفاظ بالنقودة، وذلك إستناداً إلى إنخفاض القوة الشرائية للنقد و خاصة مع حقيقة أن النقودية من الأصول غير المربحية (Non-profitable Asset)، بالإضافة إلى أن إرتفاع معدل التضخم بالدول يدفع البنوك المركزية تلقائياً لتخفيف أسعار الفائدة على الإقراض، وهو الأمر الذي يعمل على تخفيف تكلفة التمويل الخارجي في حالة إعتماد الشركات عليه لتمويل إستثمارتها أو عند الحاجة لتوفير سيولة نقدية، وبالتالي عدم الحاجة لتكوين رصيد من النقود المحافظ بها، وبتقسيير آخر، فإن العلاقة العكسيّة نابعة من تأثير التضخم السلبي على التدفقات النقدية التشغيلية والأداء المالي للشركات.

١٠/٢ - الفجوة البحثية لمحددات الإحتفاظ بالنقديّة وتطوّير الفرض الأول:

في ضوء عرض الباحثان للدراسات السابقة في مجال محددات الإحتفاظ بالنقديّة، فقد لاحظ تضارب النتائج، بالإضافة لعدم وجود إتفاق بين النظريات المفسرة، وهو الأمر الذي دفع الباحثان لتطوير الفرض الرئيسي الأول للبحث، وقام بصياغته كالتالي:

"لا توجد علاقة ذات دلالة معنوية بين الإحتفاظ بالنقديّة وكلّا من:
حجم الشركة / عمر الشركة/ الربحية/ الرافعة المالية/ معدل النمو/ توزيعات الأرباح/ التدفق النقدي التشغيلي/ سعر الصرف/ معدل التضخم"

٤/٢ - محددات توقّيـت إصدار تقرير المراجـعة في الأدب المحاسبي:

٤/٢/١ - توقّيـت إصدار تقرير المراجـعة وحجم مكتب المراجـعة:

يقصد بحجم مكتب المراجـعة هو ما إذا كان مكتب المراجـعة المكلف بمراجـعة القوائم والتقارير المالية للشركة أحد المكاتب الأربع الكبـرى للمراجـعة (Big4) أو منتمـيـ إليها، وقد أشار كـلـا من (Cao and Zhang, 2015/ Calabrese, 2018/ Salehi et.al, 2018) لـوجود عـلاقـة طـردـية بين حـجم مـكتب المـراجـعة وتـوقـيـت إـصدـار تـقرـير المـراجـعة، وذلك إـسـتـنـادـاً إـلـى زـيـادـة إـجـرـاءـات المـراجـعة المـتبـعة من جـانـبـ المـكـاتـبـ الكـبـرىـ عنـ غـيرـهـاـ منـ مـكـاتـبـ المـراجـعةـ، وـعـلـىـ العـكـسـ، أـشـارـ كـلـاـ منـ (Basuony et.al, 2016/ Ahmed and Che-Ahmed, 2016/ Alfraih, 2016/ Al-Sleim, 2019) لـوجود عـلاقـة عـكـسـيةـ بينـ حـجمـ مـكتبـ المـراجـعةـ وتـوقـيـتـ إـصدـارـ تـقرـيرـ المـراجـعةـ، وذلك إـسـتـنـادـاً إـلـىـ أنـ مـكـاتـبـ (Big4)ـ لـديـهاـ مـنـ الإـمـكـانـيـاتـ وـالـخـبرـاتـ مـاـ يـكـفـيـ لـإنـجـازـ عمـلـيـةـ المـراجـعةـ فـيـ أـقـلـ فـرـقـةـ زـمـنـيـةـ مـمـكـنةـ، كـمـ تـسـعـيـ مـكـاتـبـ (Big4)ـ إـلـىـ المحـافـظـةـ عـلـىـ سـمعـتهاـ مـنـ خـلـالـ تـقـدـيمـ خـدـمـاتـ المـراجـعةـ بـأـعـلـىـ جـودـةـ وـأـقـلـ فـرـقـةـ زـمـنـيـةـ، وـذـلـكـ بـإـضـافـةـ إـلـىـ أـنـ عـلـمـاءـ مـكـاتـبـ (Big4)ـ غالـباـ مـاـ تـكـونـ شـرـكـاتـ ذـاتـ رـؤـوسـ أـموـالـ كـبـيرـةـ وـهـوـ مـاـ يـنـعـكـسـ عـلـىـ قـوـةـ نـظـامـ الرـقـابـةـ الدـاخـلـيةـ، وـبـالـتـالـىـ تـسـهـيلـ مـهـمـةـ عـلـمـيـةـ

المراجعة الخارجية وهو ما يعكس على فترة إصدار تقرير المراجعة، وفي إتجاه آخر، أكد كلاً من (الصيري et.al, 2017 / ٢٠١٧، Abernathy et.al, 2019 / منصور ٢٠١٩، Christensen et.al, 2019 / Durand, 2019) على عدم وجود علاقة بين بين حجم مكتب المراجعة وتقويم إصدار تقرير المراجعة.

٢/٢- تقويم إصدار تقرير المراجعة والتخصص الصناعي لمكتب المراجعة:

يطلق على تخصص مراجع الحسابات في بعض الدراسات مصطلح التخصص الصناعي (Industrial Specialization) أو الخبرة الصناعية (Industrial Experience) أو مكتب مراجعة رائد (Lead Audit Firm)، ويتم قياسها بمدى إستحواذ المراجع (مكتب المراجعة) على نسبة لا تقل عن ٢٠٪ من إجمالي حجم أو مبيعات القطاع الإقتصادي (متولي، ٢٠٠٦)، وقد أشار (Ahmed and Che-Ahmed, 2016) لوجود علاقة طردية بين التخصص الصناعي وتقويم إصدار تقرير المراجعة، وذلك إستناداً إلى إتجاه المكاتب المتخصصة للتوسيع في إجراءات المراجعة لإكساب التقرير المالي المزيد من المصداقية عند التصديق عليه بالإضافة إلى تخفيض إحتمالية الأخطاء غير المكتشفة والتي بدورها سوف تؤثر على سمعة مكتب المراجعة كمكتب متخصص صناعياً في حال إكتشافها بعد إصدار تقرير المراجعة، وعلى العكس، أشار كلاً من (Kim et.al, 2014 / ٢٠١٤، Kim, ٢٠١٦ / منصور، ٢٠١٨، سليم، ٢٠١٩ / Christensen et.al, 2019) لوجود علاقة عكسية بين التخصص الصناعي وتقويم إصدار تقرير المراجعة.

٣/٢- تقويم إصدار تقرير المراجعة وجهد المراجع:

وأشار (Causholli et.al, 2010) إلى أن جهد المراجع هو القيمة المقابلة لأنتعاب المراجعة، وربط كلاً من (Mao and Yu, 2015 / Cao and Zhang, 2015 / ٢٠١٥، Tariq et.al, 2017) تاريخ إصدار تقرير المراجعة كمحدد لجهد المراجع، بينما اعتمد كلاً من

(Zhang, 2018/ Nam, 2018) على عدد الساعات المبذولة من قبل المراجع، في حين إنتم (Christensen et.al, 2019) على مدى إجراءات المراجعة، فيما قدم (متولي، ٢٠١٢) مقياساً لجهد المراجع بالإعتماد على الممارسات التطبيقية لحكومة الشركات وربط بين درجة جهد المراجع وتسخير عملية المراجعة وقبول العميل، أما (الصيرفي، ٢٠١٧) فقد إنتم على نسبة المخزون والعملاء إلى إجمالي الأصول وهي من رأي الباحثان من أكثر المقاييس مصداقية ودقة لتقييم جهد المراجع كما أنها الأكثر استخداماً وشيوعاً في الآدب المحاسبي، وقد أشار كلاً من (Alfraih, 2016 /Calabrese,2018/Nam,2018 / Salehi et.al, 2018 / Christensen et.al, 2019 / Habib et.al, 2019) لوجود علاقة طردية بين جهد المراجعة وتقويم إصدار تقرير المراجعة، وذلك إستناداً إلى أن زيادة عدد ساعات عملية المراجعة يؤدي لزيادة درجة جهد المراجعة وهو ما يعكس على تقويم إصدار تقرير المراجعة وخاصة في حالة الشركات كبيرة الحجم، بالإضافة إلى أن زيادة جهد المراجعة يرجع غالباً لتعقد عملية المراجعة وفقاً لطبيعة الشركة (عميل المراجعة) وبالتالي تؤثر على طول فترة إصدار تقرير المراجعة، وفي إتجاه آخر أشار كلاً من (Suryanto, 2016 / الصيرفي، ٢٠١٧) إلى عدم وجود علاقة محددة بين جهد المراجعة وتقويم إصدار تقرير المراجعة خاصة في مكاتب المراجعة الكبيرة (Big4)، وذلك إستناداً إلى أن هذه المكاتب تسعى لسرعة إنجاز عملية المراجعة بدون النظر لحجم الجهد المبذول للمحافظة على سمعتها في سوق خدمات المراجعة من جانب وكبر حجم الأمكانيات البشرية لهذه المكاتب مما يساعدها على إنجاز مهامها بأسرع وقت من جانب آخر.

٤/٤- تقويم إصدار تقرير المراجعة وحجم الشركة (عميل المراجعة):

يمثل حجم الشركة (عميل المراجعة) عامل ضغط من قبل أصحاب المصالح على مكتب المراجعة لسرعة الإفصاح عن القوائم والتقارير المالية، وقد أشار كلاً من (Basuony et.al, 2016 /Cao and Zhang, 2015 / محمد، ٢٠١٦، /Calabrese, 2018/ Salehi et.al, 2018/Nam,2018 / سليم، ٢٠١٩ /مطاوع، Durand, 2019/ Aljaaidi and Bagulaidah, 2019/ ٢٠١٩) لوجود علاقة

طريدة بين حجم الشركة وتوقيت إصدار تقرير المراجعة، وذلك إستناداً إلى أن الشركات كبيرة الحجم تتميز بتنوع حجم عملياتها وتعاملاتها المالية، وهو ما يعكس على فترة عملية المراجعة للتأكد من مدى صحة وعدالة ومصداقية إظهار هذه العمليات والمعاملات المالية بالقوائم والتقارير المالية قبل إصدار تقرير المراجعة، مما يتطلب بذل المزيد من الوقت والجهد للمراجع الخارجي لإصدار تقرير المراجعة، وعلى العكس، أشار كلاً من (Hassan, 2016/ Alfraih, 2016/ Ahmed and Che-Ahmed, 2016/ Suryanto, 2016/ Abernathy et.al, 2017/Habib et.al, 2019) لوجود علاقة عكسيه بين حجم الشركة وتوقيت إصدار تقرير المراجعة، وذلك إستناداً إلى أن حجم الشركة يتاسب طريدياً مع نظام الرقابة الداخلية وبالتالي تسهيل مهمة المراجعة الخارجية وسرعة إصدار تقرير المراجعة، كما أن الشركات كبيرة الحجم تعاني من ضغوط سياسية وإقتصادية وإجتماعية بالإضافة إلى التزامها بمتطلبات هيئات سوق المال من حيث توقيت الإفصاح عن القوائم والتقارير المالية، وفي إتجاه آخر أكد (الصيرفي، ٢٠١٧) على عدم وجود علاقة بين حجم الشركة وتوقيت إصدار تقرير المراجعة.

٥/٢- توقيت إصدار تقرير المراجعة والربحية:

تمثل معدلات ربحية الشركة عامل ضغط على مكتب المراجعة، حيث تسعى هذه الشركات لسرعة إصدار التقرير المالي لأصحاب المصالح لتحسين الصورة الذهنية لها خاصة في حالة سعي مجلس إدارتها لإثبات الكفاءة والفعالية في إدارة أصول الشركة وجذب المزيد من الإستثمارات مما يؤثر على القيمة السوقية لهذه الشركات، وقد أشار كلاً من (Durand, 2019 / Nam, 2018/ Hassan, 2016 / Aljaaidi and Bagulaidah, 2019 / مطاوع، ٢٠١٩) لوجود علاقة طريدة بين الربحية وتوقيت إصدار تقرير المراجعة، وذلك إستناداً إلى أن إظهار معدلات ربحية عالية بالتقرير المالي قد يثير شكوك المراجع الخارجي حول وجود ممارسات لإدارة الأرباح وخاصة في الشركات كبيرة الحجم مما يتطلب المزيد من الوقت للتأكد من مصداقية معدلات الأرباح، وعلى العكس، أشار كلاً من (Suryanto, 2016 /

Basuony et.al, 2016/ Alfraih, 2016/ hmed and Che-Ahmed, 2016 // Abernathy et.al, 2017/ Calabrese, 2018 / Salehi et.al, 2018 (Habib et.al, 2019) لوجود علاقة عكسية بين الربحية وتوقيت إصدار تقرير المراجعة، وذلك إستناداً إلى أن معدلات الأرباح المرتفعة تعتبر عامل محفز لإدارة الشركة نحو الضغط على المراجع الخارجي للإسراع في إصدار تقرير المراجعة لـثبات كفاءة إدارة الشركة في استغلال الموارد الإقتصادية المتاحة لهم، كما أن إظهار معدلات ربحية عالية بالتقدير المالي يقلل من مخاطر التقاضي وبالتالي يعتبر عامل مؤثر في انخفاض جهد المراجع وبالتالي فترة إصدار تقرير المراجعة، وفي إتجاه آخر أكد (Ahmed and Che-Ahmed, 2016 / محمد، ٢٠١٦ / الصيرفي، ٢٠١٧) على عدم وجود علاقة محددة بين الربحية وتوقيت إصدار تقرير المراجعة.

٦/٢- توقيت إصدار تقرير المراجعة والرافعة المالية:

أشار كلاً من (Alfraih, 2016/ سليم، ٢٠١٩ / مطاوع، ٢٠١٩) أشار كلاً من (Aljaaidi / ٢٠١٩ / Calabrese, 2018/ Habib et.al, 2019/ Bagulaidah, 2019) لوجود علاقة طردية بين الرافعة المالية وتوقيت إصدار تقرير المراجعة، وذلك إستناداً إلى أن زيادة معدل الرافعة المالية يتطلب المزيد من إجراءات المراجعة للتحقق من البنود المرتبطة بالرافعة المالية وهو ما يعكس على فترة إصدار تقرير المراجعة، وعلى العكس، أشار كلاً من (Salehi et.al, 2018/ Suryanto, 2016) لوجود علاقة عكسية بين الرافعة المالية وتوقيت إصدار تقرير المراجعة، وذلك إستناداً إلى أن ارتفاع الرافعة المالية يصاحبه ارتفاع في الضغوط والرقابة من قبل الجهات الدائنة وبالتالي الإسراع في إصدار تقرير المراجعة، وفي إتجاه آخر، أكد كلاً من (الصيرفي، ٢٠١٧، Ahmed and Che-Ahmed, 2016) على عدم وجود علاقة محددة بين الرافعة المالية وتوقيت إصدار تقرير المراجعة.

٧/٢/٢- الفجوة البحثية لمحددات توقيت إصدار تقرير المراجعة وتطوير الفرض الثاني:

في ضوء عرض الدراسات السابقة في مجال توقيت إصدار تقرير المراجعة، فقد لاحظ الباحثان تضارب نتائج هذه الدراسات في تحديد محددات توقيت إصدار تقرير المراجعة، وهو الأمر الذي دفع الباحثان لتطوير الفرض الرئيسي الثاني، وقام بصياغته كالتالي:

"لا توجد علاقة ذات دلالة معنوية بين توقيت إصدار تقرير المراجعة وكلًا من:
حجم مكتب المراجعة / التخصص الصناعي / جهد المراجع /
حجم الشركة / الربحية / الرافعة المالية"

- ٣/٢- أثر الإحتفاظ بالنقدية على توقيت إصدار تقرير المراجعة في الأدب المحاسبي:
١/٣/٢- عرض الدراسات السابقة:

تناول (Kim et.al, 2014) مراجعة الحسابات النقدية وقيمة الشركة من عدة زوايا مثل التخصص الصناعي والمراجعة المشتركة ومعدل دوران المراجع وجهد المراجع وتوقيت إصدار تقرير المراجعة، وتوصلت الدراسة إلى إرتباط معدل الإحتفاظ بالنقدية بحجم الاستثمار الرأسمالي للشركة، كما أن هناك علاقة طردية بين معدلات الإحتفاظ بالنقدية وإعتماد الشركة على مكتب مراجعة متخصص صناعياً، بالإضافة إلى أن كلًا من التخصص الصناعي ومعدل دوران المراجع يزيدان من جودة مراجعة الحسابات النقدية وسرعة إصدار تقرير المراجعة، فيما فسر (Mao and Yu, 2015) تأثير توقعات المحللين الماليين للتدفقات النقدية ومستوي إحتفاظ الشركة بها على عملية المراجعة، وإنتمت الدراسة على عينة مكونة من عدد (٢٩١) شركة أمريكية خلال الفترة من ٢٠١٠ إلى ٢٠٠٠، وتوصلت الدراسة إلى إن توقعات المحللين الماليين تحد من ممارسات إدارة الأرباح من قبل إدارة الشركة، كما أن هناك علاقة طردية بين توقعات المحللين الماليين للتدفقات النقدية وكلًا من: مخاطر قبول العميل وجهد المراجع وأنماط المراجعة وتوقيت إصدار تقرير المراجعة، كما قام (Cao and Zhang, 2015) بتحليل العلاقة بين حوكمة

الشركات وخصائص الشركات وجهد المراجع، وإعتمدت الدراسة على عينة مكونة من عدد (٢٣٥) شركة صينية خلال الفترة الزمنية من ٢٠٠٤ إلى ٢٠١١، وتوصلت الدراسة لوجود علاقة عكسية بين الحكومة وجهد المراجع، بالإضافة لوجود علاقة عكسية لجهد المراجع مع حجم الشركة والحسابات النقدية وعلاقة طردية مع تقويم إصدار تقرير المراجعة.

فيما وضح (**Farag, 2017**) العلاقة بين جهد المبذول من المراجع وتقويم إصدار تقرير المراجعة في ضوء المتطلبات القانونية للفترة الزمنية المحددة، بالإضافة إلى محددات تقويم إصدار تقرير المراجعة، وإعتمدت الدراسة على عينة مكونة من عدد (١٥٥٩) شركة خلال الفترة الزمنية من ٢٠٠٧ إلى ٢٠١٠، وتوصلت الدراسة إلى أن المدة القانونية لتقويم إصدار تقرير المراجعة أثرت بشكل كبير على الجهد المبذول من المراجع بصفة عامة، بالإضافة عدم وجود تأثير ملحوظ نسبياً على جهد المراجع في حالة المكاتب الأربع الكبri (Big 4)، كما أشارت لوجود علاقة طردية بين حجم الشركة ودرجة السيولة والحسابات النقدية وتقويم إصدار تقرير المراجعة، في حين أشار (**Gleason et.al, 2017**) إلى العلاقة بين الحسابات النقدية ومقدار الإحتفاظ بالنقدية ومتغيرات عملية المراجعة مثل أتعاب المراجعة وجهد المراجع وتحطيط عملية المراجعة ومخاطر المراجعة وتقويم إصدار تقرير المراجعة، وإعتمدت الدراسة على عينة مكونة من عدد (١٦١٩) شركة أمريكية خلال الفترة الزمنية من ٢٠٠٢ إلى ٢٠١٠، وتوصلت الدراسة لوجود علاقة طردية بين الإحتفاظ بالنقدية وجميع متغيرات عملية المراجعة، وأوضح (**Shu et.al, 2018**) العلاقة بين الإحتفاظ بالنقدية وكلاً من المراجعة المشتركة والتخصص الصناعي لمكاتب المراجعة من زاوية عدم تماثل المعلومات، وإعتمدت الدراسة على مسح شامل للشركات الصناعية الصينية المسجلة بسوق الأوراق المالية خلال الفترة من ٢٠١٠ إلى ٢٠١٦، وتوصلت الدراسة لوجود علاقة طردية للإحتفاظ بالنقدية مع المراجعة المشتركة وعلاقة عكسية مع كلاً من التخصص الصناعي لمكتب المراجعة

وتوقيت إصدار تقرير المراجعة، كما أن معدل الإحتفاظ بالنقدية من جانب خصائص الشركة يرتبط طردياً مع معدل النمو وعكسياً مع حجم الشركة.

كما أستهدف (Zhang, 2018) تحليل العلاقة بين خاصية القابلية للمقارنة وجهد المراجع وتقرير المراجعة الخارجية، وإعتمدت الدراسة على عينة مكونة من عدد (515) شركة خلال الفترة من ٢٠٠٠ إلى ٢٠١١، وتوصلت الدراسة لوجود علاقة عكسية بين القابلية للمقارنة وإصدار تقرير المراجعة، وعلاقة طردية بين جهد المراجع وتوقيت إصدار تقرير المراجعة، كما أشارت لوجود علاقة عكسية بين درجة السيولة والحسابات النقدية مع توقيت إصدار تقرير المراجعة، فيما تناول (Mohammadi et.al, 2018) تحليل العلاقة بين الإحتفاظ بالنقدية وفرص النمو وتأثيرها على كلاً من جهد المراجع وأتعاب المراجعة، وإعتمدت الدراسة على مسح شامل لجميع الشركات الصناعية المسجلة بسوق الأوراق المالية الإيرانية خلال الفترة من ٢٠٠٨ إلى ٢٠١٥، وتوصلت الدراسة لعدم وجود علاقة بين الإحتفاظ بالنقدية وفرص النمو، بالإضافة لوجود علاقة طردية بين الإحتفاظ بالنقدية وكلاً من: جهد المراجع وأتعاب المراجعة وبالتالي توقيت إصدار تقرير المراجعة.

كما قدم (Durand, 2019) تأصيلاً عالمياً لتوقيت إصدار تقرير المراجعة وتحليل العوامل المؤثرة عليه من خلال مسح للآدبيات الأكاديمية، وتوصلت الدراسة إلى أن الربحية والمديونية والرأي الفني للمرجع من أهم العوامل المؤثرة في تأخر توقيت إصدار تقرير المراجعة وعلى النقيض حجم الشركة والسيولة والحسابات النقدية ودوران المراجع ونوع مكتب المراجعة، كما استخدمت توقيت إصدار تقرير المراجعة كمقاييس لكفاءة عملية ومكتب المراجعة من جانب ومقاييساً طردياً للجهد المبذول من قبل المراجع من جانب آخر، وقد حل (Christensen et.al, 2019) العلاقة بين عدة متغيرات: تخطيط برنامج المراجعة وجهد المراجعة وجودة المراجعة وجودة الأفصاح وتوقيت إصدار تقرير المراجعة وخصائص الشركة، وإعتمدت الدراسة على مسح شامل للشركات الأمريكية المقيدة بسوق الأوراق المالية خلال الفترة من ٢٠٠٩ إلى ٢٠١٦، وتوصلت الدراسة لوجود تأثير غير جوهري لخطيط

برنامج المراجعة على جهد المراجع وتوقيت إصدار تقرير المراجعة، كما أن تخطيط برنامج المراجعة يعمل على تحسين جودة المراجعة وإحتمالية إكتشاف الأخطاء، وجود علاقة طردية بين جهد المراجعة وجودة المراجعة، ومن جانب خصائص الشركة، أكدت الدراسة على وجود علاقة طردية بين حجم الشركة ودرجة السيولة والمخاطر المالية على جهد المراجعة وبالتالي توقيت إصدار تقرير المراجعة.
٢/٣- تحليل الدراسات السابقة واستخلاص الفجوة البحثية لأثر الإحتفاظ بالنقدية على توقيت إصدار تقرير المراجعة وتطوير الفرض الثالث:

من خلال إستعراض الدراسات السابقة والأدبيات المحاسبية، أشار كلاً من Cao and Zhang, 2015/ Mao and Yu, 2015/ Farag, 2017/ Gleason (et.al, 2017/ Mohammadi et.al, 2018/ Christensen et.al, 2019 أن زيادة نسبة الإحتفاظ بالنقدية تؤدي لطول الفترة الزمنية التي يحتاجها المراجع الخارجي لإصدار تقرير المراجعة عن القوائم والتقارير المالية نتيجة لزيادة درجة الجهد اللازم لإتمام عملية المراجعة، وعلى العكس، أكد كلاً من (Kim et.al, 2014 / Shu et.al, 2018/ Zhang, 2018/ Durand, 2019) أن زيادة نسبة الإحتفاظ بالنقدية تؤدي إلى تقليل الفترة الزمنية الازمة لإصدار تقرير المراجعة نتيجة سهولة إجراءات عملية المراجعة المتعلقة بالحسابات النقدية.

جدول رقم (٣) الدراسات السابقة والأدبيات المحاسبية المؤيدة لنوع التأثير

الدراسات السابقة والأدبيات المحاسبية المؤيدة للتأثير	المتغير	العلاقة	المتغير
Mao and Yu, 2015/ Cao and Zhang, 2015 / Farag, 2017 /Gleason et.al, 2017/ Mohammadi et.al, 2018/ Christensen et.al, 2019	توقيت إصدار تقرير المراجعة (عدد الأيام)	+	الإحتفاظ بالنقدية (%)
Kim et.al, 2014 /Shu et.al, 2018 / Zhang, 2018/ Durand, 2019		-	

وبناءً على هذا التعارض في نتائج الدراسات السابقة، فإن الآدب المحاسبي في هذا المجال ما زال في حاجة إلى المزيد من الدراسات لتحديد أثر الإحتفاظ بالنقدية على

أثر الإحتفاظ بالنقدية على توقيت إصدار تقرير المراجعة في ضوء المحددات المالية والإقتصادية:
د/ ماجد مسطفي على الباز & د/ أسماء علي التمامي

توقيت إصدار تقرير المراجعة وخاصة في الدول ذات الاقتصاديات الناشئة، وهو الأمر الذي دفع الباحثان لتطوير الفرض الثالث للبحث، وقام بصياغته كالتالي:

**"لا يوجد أثر ذو دلالة معنوية للإحتفاظ بالنقدية على توقيت إصدار تقرير المراجعة في كلًّا من:
البيئة المصرية والسعوية"**

القسم الثالث المنهجية ونماذج البحث

١/٣ - طبيعة مدخل البحث:

يعتبر هذا البحث من البحوث المحاسبية المرتبطة بأسواق رأس المال، حيث يستهدف هذا البحث محاولة تحديد أثر الإحتفاظ بالنقدية على توقيت إصدار تقرير المراجعة بشكل عملي عن طريق إيجاد أدلة تطبيقية دولية مقارنة من قطاع الأسمدة بسوق الأوراق المالية المصري والسعودي، وأصبحت هذه النوعية من البحوث التطبيقية الدولية المقارنة هي الإتجاه السائد على المستوى الدولي في الفكر المحاسبي عند إجراء ربط بين فروع علم المحاسبة (محاسبة مالية ومراجعة)، ووفقاً لطبيعة البحث فقد تم الإعتماد على المدخل الإيجابي (Positive Approach) لإجرائه.

٢/٣ - قياس متغيرات الدراسة التطبيقية:

جدول رقم (٤) قياس المتغيرات البحثية لنماذج الدراسة التطبيقية

المتغيرات البحثية الرئيسية:	
= النقود وما في حكمها / إجمالي القيمة الدفترية للأصول	الإحتفاظ بالنقدية (CH)
= عدد الأيام بين نهاية السنة المالية وتاريخ توقيع تقرير المراجعة	توقيت إصدار تقرير المراجعة (ARL)
متغيرات مرتبطة بعملية المراجعة:	
= مكتب مراجعة متخصص (١) غير ذلك (٠)	الشخص الصناعي (AIS) ١
= المكاتب الأربع الكبيرة Big 4 (١) غير ذلك (٠)	مكتب المراجعة (AO) ٢
= (المخزون + العملاء) / إجمالي الأصول	جهد المراجع (AE) ٣

أثر الاحتفاظ بالنقدية على توقعاته بإصدار تقرير المراجعة في ضوء المحدثاته المالية والإقتصادية:
د/ ماجد مسطفي على الباز & د/ أسامة على التمامي

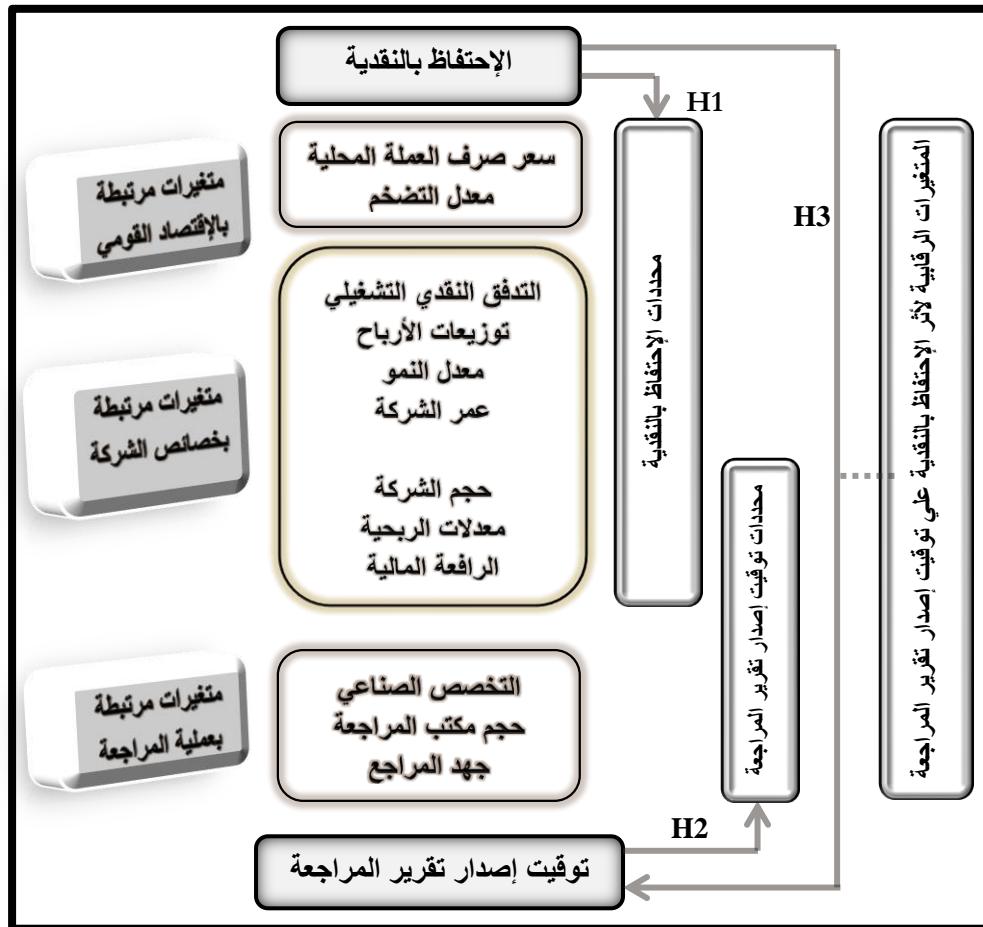
متغيرات مرتبطة بخصائص الشركة:	
= اللوغریتم الطبيعي لإجمالي الأصول	حجم الشركة (FS) ١
= اللوغریتم الطبيعي لعمر الشركة	عمر الشركة (Age) ٢
= صافي الربح / إجمالي حقوق الملكية	العائد على حق الملكية (ROE) ٣
= إجمالي الالتزامات / إجمالي الأصول	الرافعة المالية (LEV) ٤
= (صافي ربح العام - صافي ربح العام السابق)/إجمالي الأصول	معدل النمو (GR) ٥
= فى حالة توزيع أرباح (١) و فى حالة عدم توزيع أرباح (صفر)	توزيعات الأرباح (ED) ٦
= صافي التدفق النقدي التشغيلي / إجمالي الأصول	التدفق النقدي التشغيلي (OCF) ٧
متغيرات مرتبطة بالاقتصاد القومي:	
التقارير السنوية: ٢٠١٨ / ٢٠١٧ / ٢٠١٦ (البنك المركزي المصري / مؤسسة النقد العربي السعودي)	سعر صرف العملة المحلية (ER) ١
	معدل التضخم (IR) ٢

٣- النماذج البحثية المستخدمة لأختبار فروض الدراسة التطبيقية:

قام الباحثان بإعداد نموذج مستقل لكل فرض من فروض الدراسة التطبيقية على حدي، ويوضح الشكل التالي طبيعة العلاقة بين المتغيرات البحثية:

أثر الاحتفاظ بالنقديّة على توقيت إصدار تقرير المراجعة في ضوء المحددات الماليّة والإقتصاديّة:
د/ ماجد مسطفي على الباز & د/ أسامة على التمامي

شكل رقم (٣) العلاقة بين المتغيرات البحثية



١/٣ - اختبار الفرض الأول:

النموذج الأول: العوامل المؤثرة على الإحتفاظ بالنقديّة:

$$CH_{i,t} = \alpha + \beta_1 Size_{i,t} + \beta_2 Age_{i,t} + \beta_3 ROE_{i,t} + \beta_4 LEV_{i,t} + \beta_5 GR_{i,t} + \beta_6 ED_{i,t} + \beta_7 OCF_{i,t} + \beta_8 ER_i + \beta_9 IR_i + E$$

أثر الإحتفاظ بالنقية على توقيت إصدار تقرير المراجعة في ضوء المحددات المالية والإقتصادية:
د/ ماجد مسطفي على الباز & د/ أسماء علي التمامي

٣/٢- اختبار الفرض الثاني:

النموذج الثاني: العوامل المؤثرة على توقيت إصدار تقرير المراجعة:

$$ARL_{i,t} = \alpha + \beta_1 AIS_{i,t} + \beta_2 AO_{i,t} + \beta_3 AE_{i,t} + \beta_4 Size_{i,t} \\ + \beta_5 ROE_{i,t} + \beta_6 LEV_{i,t} + E$$

٣/٣- اختبار الفرض الثالث:

النموذج الثالث: أثر الإحتفاظ بالنقية على توقيت إصدار تقرير المراجعة الخارجية:

$$ARL_{i,t} = \alpha + \beta_1 CH_{i,t} + \beta_2 AIS_{i,t} + \beta_3 AO_{i,t} + \beta_4 AE_{i,t} \\ + \beta_5 Size_{i,t} + \beta_6 Age_{i,t} + \beta_7 ROE_{i,t} + \beta_8 LEV_{i,t} + \beta_9 GR_{i,t} + \beta_{10} ED_{i,t} \\ + \beta_{11} OCF_{i,t} + \beta_{12} ER_{i,t} + \beta_{13} IR_{i,t} + E$$

حيث أن:

مصدر المتغير	دلالة المتغير	رمز المتغير
المركز المالي	نسبة الإحتفاظ بالنقية للشركة (t) في السنة المالية (i)	CH _{i,t}
تقرير المراجعة	توقيت إصدار تقرير المراجعة للشركة (t) في السنة المالية (i)	ARL _{i,t}
المركز المالي	حجم الشركة (t) في السنة المالية (i)	Size _{i,t}
إيضاحات متممة	عمر الشركة (t) في السنة المالية (i)	Age _{i,t}
المركز المالي/ الدخل	العائد على حق الملكية للشركة (t) في السنة المالية (i)	ROE _{i,t}
المركز المالي	الرافعة المالية للشركة (t) في السنة المالية (i)	LEV _{i,t}
المركز المالي/ الدخل	معدل نمو الشركة (t) في السنة المالية (i)	GR _{i,t}
قائمة الدخل	توزيعات أرباح الشركة (t) في السنة المالية (i)	ED _{i,t}
قائمة التدفقات النقية	التدفق النقدي التشغيلي للشركة (t) في السنة المالية (i)	OCF _{i,t}
تقرير المراجعة	تخصص مكتب المراجعة للشركة (t) في السنة المالية (i)	AIS _{i,t}
تقرير المراجعة	نوع مكتب المراجعة للشركة (t) في السنة المالية (i)	AO _{i,t}
المركز المالي	جهد المراجع للشركة (t) في السنة المالية (i)	AE _{i,t}
البنك المركزي المصري ومؤسسة النقد العربي	سعر صرف العملة المحلية في نهاية السنة المالية (i) معدل التضخم في نهاية السنة المالية (i)	ER _i IR _i

القسم الرابع

دراسة تطبيقية دولية مقارنة لاختبار أثر الإحتفاظ بالنقدية على توقيت إصدار تقرير المراجعة

٤/١ - مجتمع وعينة الدراسة:

قام الباحثان بإجراء دراسة تطبيقية دولية مقارنة بين جمهورية مصر العربية والمملكة العربية السعودية، ويتمثل مجتمع الدراسة التطبيقية في شركات الأسمنت المقيدة بسوق الأوراق المالية المصري وعددهم (٨) شركات، وشركات الأسمنت المقيدة بسوق الأوراق المالية السعودي وعددهم (٤) شركات، واعتمدت الدراسة التطبيقية على إسلوب المسح الشامل لتكون العينة مكونة من (٢٢) شركة لتمثل عينة الدراسة التطبيقية ما يعادل (١٠٠٪) من إجمالي مجتمع الدراسة.

٤/٢- مصدر الحصول على البيانات:

تم الحصول على بيانات البنك محل عينة الدراسة التطبيقية من مصادرين:

- شركة مصر لنشر المعلومات (<http://www.egidegypt.com>).
- موقع البورصة مباشر (<https://www.mubasher.info/countries/EG>).

٤/٣- التحليل الإحصائي واختبار فروض الدراسة التطبيقية:

قام الباحثان باستخدام أسلوب تحليل بيانات البيانات القطاعية المتحرك Panel data وذلك بطريقة النماذج ذات التأثير الثابت Fixed Effect Analysis Dynamic model

٤/٤- اختبار الفرض الرئيسي الأول:

يهدف الفرض الرئيسي الأول إلى قياس أهم العوامل المؤثرة على الاحتفاظ بالنقدية.

٤/١/١- نتيجة الفرض الأول بجمهورية مصر العربية

جدول (٥) مقدرات النموذج الأول جمهورية مصر العربية

القرار الإحصائي	الاحتمال المحسوب	-t قيمة	معامل الانحدار التقديرية	المتغير المستقل
غير معنوي	0.0173	2.77712	1.31E-14	FS
غير معنوي	0.6297	-0.492958	-3.28E-15	AGE
غير معنوي	0.9403	-0.076293	-3.26E-16	ROE
معنوي	0.01678	2.454809	1.73E-14	LEV
غير معنوي	0.5891	0.552799	6.63E-15	GR
غير معنوي	0.8698	0.166939	4.79E-16	ED
معنوي	0	6.92E+13	1	OCF
معنوي	0.0022	-3.73854	-1.78E-11	ER
معنوي	0.0072	3.142821	1.02E-15	IR
معنوي	0.0033	3.52748	8.43E-13	الحد الثابت C

من جدول مقدرات النموذج الأول الخاص بالفرض الأول في مصر يتضح وجود بعض المتغيرات الدالة في النموذج ذات الدلالة الإحصائية كما يتضح وجود بعض المتغيرات الغير دالة إحصائياً، وبالتالي فإنه يمكن حذف جميع المتغيرات الغير دالة إحصائياً وإعادة تقدير النموذج النهائي بعد حل المشكلات المختلفة الخاصة بالتقدير.

جدول (٦) مقدرات النموذج الأول النهائي جمهورية مصر العربية

القرار الإحصائي	الاحتمال المحسوب	-t قيمة	معامل الانحدار التقديرية	المتغير المستقل
معنوي	0.048108044	44582٠.٢-	-0.115052	FS
معنوي	0.02207174	6480٩.٢	0.053135	ROE
معنوي	0.048554321	-2.115876	-0.211222	LEV
معنوي	0.034845594	1.99094875	0.104286	GR

معنوي	0.048510624	2.022051891	21.97467	ER
معنوي	0	5.095024	0.801113	CH(-1)
معنوي	0	6.92E	0.92	OCF

ويتضح من الجدول ما يلي:

- أن قيمة الاحتمال المحسوب الخاص بكل من حجم الشركة FS، العائد على حقوق الملكية ROE، الرافعة المالية LEV، سعر صرف العملة المحلية ER و التدفق النقدي التشغيلي OCF معدل نمو الشركة GR جميعها اقل من قيمة مستوى المعنوية $\alpha=0.05$ وهذا يعني وجود تأثير معنوي ذو دلالة إحصائية لجميع المتغيرات وذلك على الاحفاظ بالنقدية في الشركة.
 - وجود تأثير معنوي ذو دلالة إحصائية للاحفاظ بالنقدية بفترة ابطة (-1) CH ويعني انه يوجد انحدار ذاتي في النموذج وهذا يعبر عن نموذج انحدار ديناميكي لمتغيرات الفرض الأول جمهورية مصر العربية.
 - كانت إشارة المعاملات لكل من المتغيرات المعنوية التي تعبر عن [العائد على حقوق الملكية- معدل نمو الشركة - سعر صرف العملة المحلية- التدفق النقدي التشغيلي] إشارات موجبة وهذا يعني وجود علاقة طردية معنوية ذات دلالة إحصائية بين تلك المتغيرات والاحفاظ بالنقدية.
 - كانت إشارة كل من [حجم الشركة/ الرافعة المالية] سالبة وهذا يعني وجود علاقة عكسية معنوية ذات دلالة إحصائية بين هذه المتغيرات والاحفاظ بالنقدية
- جدول (٧) اختبار جودة مقررات النموذج الأول جمهورية مصر العربية**

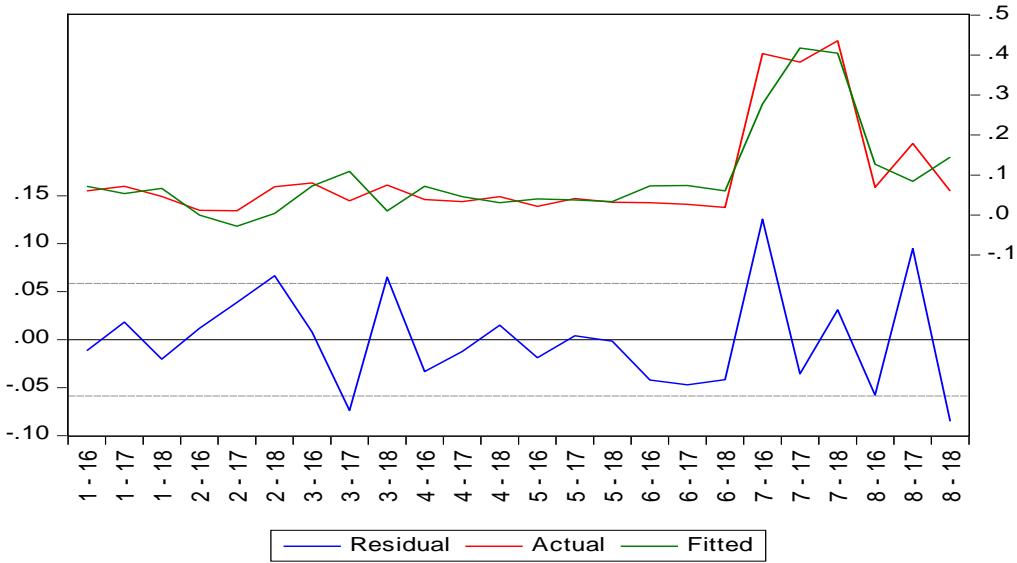
معامل التحديد R^2	قيمة ديربن DW واتسون	القرار الإحصائي معنوي	الاحتمال المحسوب	قيمة F	المتغير التابع
82.9%	2.682	معنوي	0.0	13.74	CH ₁

من الجدول يتضح أن:

- كانت قيمة الاحتمال المحسوب الخاص باختبار معنوية النموذج الإجمالي اقل من قيمة مستوى المعنوية $\alpha=0.05$ وهذا يعني إمكانية قبول النموذج بصورة إجمالية.

- كانت قيمة معامل التحديد الإجمالي $R^2 = 82.9\%$ وهذا يعني أن جميع التغيرات ذات الدلالة الإحصائية مسؤولة عن تفسير ما نسبته 82.9% من التغيرات التي تحدث في الاحتفاظ بالنقدية في جمهورية مصر العربية والسبة الباقيه ترجع إلى الخطأ العشوائي Random error.
- للتعرف على مدى وجود لمشكلة الارتباط الذاتي بين الأخطاء كانت قيمة إحصائية ديربن واتسون المحسوبة $Dw = 2.682$ وبالنظر إلى القيم الجدولية من جداول ديربن واتسون نجد أن تلك القيمة تقع بين القيمتين $D_u, 4 - D_u$ وهذا يعني عدم وجود تام لمشكلة الارتباط الذاتي بين الأخطاء.
- الشكل التالي يوضح توزيع القيم الفعلية والمقدرة والأخطاء

شكل (4) توزيع الأخطاء للنموذج الأول جمهورية مصر العربية



من الشكل يتضح أن القيم الفعلية تقترب من القيم المقدرة مما يدل على جودة النموذج المقدر.

٤/٣/٢ - نتائج الفرض الأول بالمملكة العربية السعودية

جدول (٨) مقدرات النموذج الأول للمملكة العربية السعودية

القرار الإحصائي	الاحتمال المحسوب	t-قيمة	معامل الانحدار التقديرى	المتغير المستقل
معنوي	0	-5.733262	-2.89E-09	FS
معنوي	٤٨٠.٠	-2.036777	-6.55E-10	AGE
غير معنوي	0.4702	0.730835	9.63E-10	ROE
معنوي	0.0116	-1.274655	-4.13E-10	LEV
غير معنوي	0.6185	0.502826	1.35E-09	GR
غير معنوي	0.7968	-0.259666	-5.60E-11	ED
معنوي	0	15.39963	4.11E-08	OCF
معنوي	0.0287	1.227157	6.36E-06	ER
معنوي	0.0394	2.198919	4.75E-10	IR
معنوي	0.0365	-2.206521	-1.67E-06	الحد الثابت C

من جدول مقدرات النموذج الأول الخاص بالفرض الأول في دولة السعودية يتضح وجود بعض المتغيرات الداخلة في النموذج ذات الدلالة الإحصائية كما يتضح وجود بعض المتغيرات الغير دالة إحصائيا، وبالتالي فإنه يمكن حذف جميع المتغيرات الغير دالة إحصائيا وإعادة تقدير النموذج النهائي بعد حل المشكلات المختلفة الخاصة بالتقدير

جدول (٩) مقدرات النموذج الاول النهائي المملكة العربية السعودية

القرار الإحصائي	الاحتمال المحسوب	t-قيمة	معامل الانحدار التقديرى	المتغير المستقل
معنوي	0	-174.7502	-2.310739	FS
معنوي	0.0447	2.05654	0.291411	ED
معنوي	0	14.16139	22.02967	OCF
معنوي	0.0116	-1.274655	-4.13E-10	LEV
معنوي	0.021	2.227358	.36E-06 ^٣	ER
معنوي	0.0301	2.15201	2.75E-10	IR

يتضح من الجدول ما يلي:

- أن قيمة الاحتمال المحسوب الخاص بكل من حجم الشركة FS، توزيعات ارباح الشركات ED، التدفق النقدي التشغيلي OCF الرافعة المالية LEV سعر صرف العملة المحلية ER معدل التضخم IR جميعها اقل من قيمة مستوى المعنوية $\alpha=0.05$ وهذا يعني وجود تأثير معنوي ذو دلالة إحصائية لجميع المتغيرات وذلك على الاحتفاظ بالنقدية في الشركة في المملكة العربية السعودية.
- كانت إشارة المعاملات لكل من المتغيرات المعنوية التي تعبر عن [توزيعات ارباح الشركات - التدفق النقدي التشغيلي- سعر صرف العملة المحلية – معدل التضخم] إشارات موجبة وهذا يعني وجود علاقة طردية معنوية ذات دلالة إحصائية بين تلك المتغيرات والاحتفاظ بالنقدية في المملكة العربية السعودية.
- كانت إشارة [حجم الشركة -الرافعة المالية] إشارات سالبة وهذا يعني وجود علاقة عكسية معنوية ذات دلالة إحصائية بين هذه المتغيرات والاحتفاظ بالنقدية في المملكة العربية السعودية.

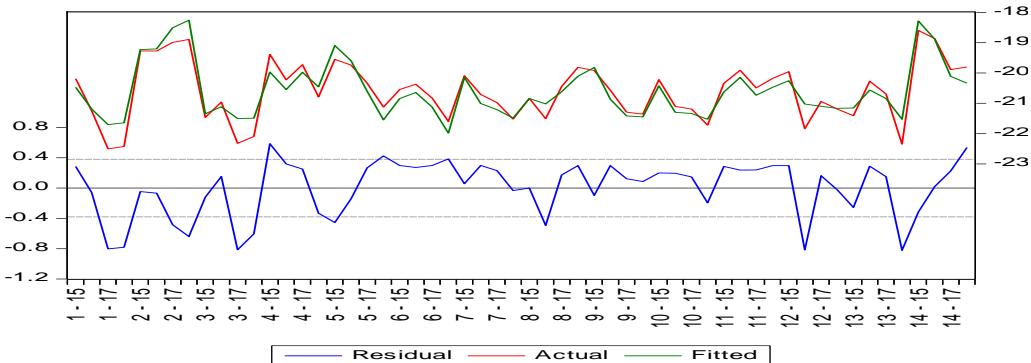
جدول (١٠) اختبار جودة مقدرات النموذج الأول للمملكة العربية السعودية

معامل التحديد R^2	قيمة ديربن واتسون DW	القرار الإحصائي	الاحتمال المحسوب	قيمة F	المتغير التابع
٪٨٤.٥	١.٨٣٢	معنوي	٠.٠	٩٥.٦٣	CH_{it}

من الجدول يتضح أن:

- كانت قيمة الاحتمال المحسوب الخاص باختبار معنوية النموذج الإجمالي أقل من قيمة مستوى المعنوية $\alpha=0.05$ وهذا يعني إمكانية قبول النموذج بصورة إجمالية.
- كانت قيمة معامل التحديد الإجمالي $R^2=٪٨٤.٥$ وهذا يعني أن جميع التغيرات ذات الدلالة الإحصائية مسؤولة عن تفسير ما نسبته ٪٨٤.٥ من التغيرات التي تحدث في الاحتفاظ بالنقدي في المملكة العربية السعودية والسبة الباقيه ترجع إلى الخطأ العشوائي Random error.
- للتعرف على مدى وجود لمشكلة الارتباط الذاتي بين الأخطاء كانت قيمة إحصائية ديربن واتسون المحسوبة $Dw=1.830$ وبالنظر إلى القيم الجدولية من جداول ديربن واتسون نجد أن تلك القيمة تقع بين القيمتين $Du,4-Du$ وهذا يعني عدم وجود تام لمشكلة الارتباط الذاتي بين الأخطاء.
- الشكل التالي يوضح توزيع القيم الفعلية والمقدرة والأخطاء

شكل (5) توزيع الأخطاء للنموذج الأول للمملكة العربية السعودية



من الشكل يتضح أن القيم الفعلية تقترب من القيم المقدرة مما يدل على جودة النموذج المقدر

٤/٣- الفرض الرئيس الثاني:

بهدف الفرض الرئيس الثاني إلى التعرف على أهم العوامل التي تؤثر على تقويم اصدار تقرير المراجعة.

٤/٢/٣- نتائج الفرض الثاني بجمهورية مصر العربية

جدول (١١) مقدرات النموذج الثاني جمهورية مصر العربية

القرار الاحصائي	الاحتمال المحسوب	t-قيمة	معامل الانحدار التقديرى	المتغير المستقل
غير معنوي	0.541	0.619808	6.885318	AIS
معنوي	0.0166	-2.62539	-21.4823	AO
معنوي	0.0444	-2.01823	-152.682	AE
معنوي	0.0432	3.033881	0.929761	FS
غير معنوي	0.8522	-0.18827	-1.88795	ROE
معنوي	0.04872	2.075227	18.47858	LEV
غير معنوي	0.7637	0.303972	82.34671	C

من جدول مقدرات النموذج الثاني الخاص بالفرض الثاني في دولة مصر يتضح وجود بعض المتغيرات الدالة في النموذج ذات الدلالة الإحصائية كما يتضح وجود بعض المتغيرات الغير دالة إحصائياً، وبالتالي فإنه يمكن حذف جميع المتغيرات الغير دالة إحصائياً في الفرض الثاني وإعادة تقدير النموذج النهائي بعد حل المشكلات المختلفة الخاصة بالتقدير.

جدول (١٢) مقدرات النموذج الثاني النهائي جمهورية مصر العربية

القرار الإحصائي	الاحتمال المحسوب	-t- قيمة	معامل الانحدار التقديرية	المتغير المستقل
معنوي	0.04114	-2.6843	-6.22592	AO
معنوي	0.0353	2.249669	1.445873	FS
معنوي	0.0444	-2.01823	-142.242	AE
معنوي	0.04872	2.075227	18.47858	LEV
معنوي	0	.86157·1	0.891401	ARL(-1)

يتضح من الجدول ما يلي:

- أن قيمة الاحتمال المحسوب الخاص بكل من حجم الشركة FS، نوع مكتب المراجعة AO، جهد المراجع AE الرافعة المالية LEV جميعها أقل من قيمة مستوى المعنوية $\alpha=0.05$ وهذا يعني وجود تأثير معنوي ذو دلالة إحصائية لجميع المتغيرات وذلك على تقويم اصدار تقرير المراجعة في الشركات المصرية.
- وجود تأثير معنوي ذو دلالة إحصائية لتوفيت اصدار تقرير المراجعة بفتره ابطاء ARL(-1) ويعني انه يوجد انحدار ذاتي في النموذج وهذا يعبر عن نموذج انحدار ديناميكي لمتغيرات الفرض الثاني بجمهورية مصر العربية.
- كانت إشارة المعاملات لكل من المتغيرات المعنوية التي تعبر عن (حجم الشركة- الرافعة المالية) إشارة موجبة وهذا يعني وجود علاقة طردية معنوية ذات دلالة إحصائية بين حجم الشركة و توفيت اصدار تقرير المراجعة.
- كانت إشارة كل من(نوع مكتب المراجعة-جهد المراجع) إشارة سالبة وهذا يعني وجود علاقة عكسية معنوية ذات دلالة إحصائية بين نوع مكتب المراجعة توفيت اصدار تقرير المراجعة.

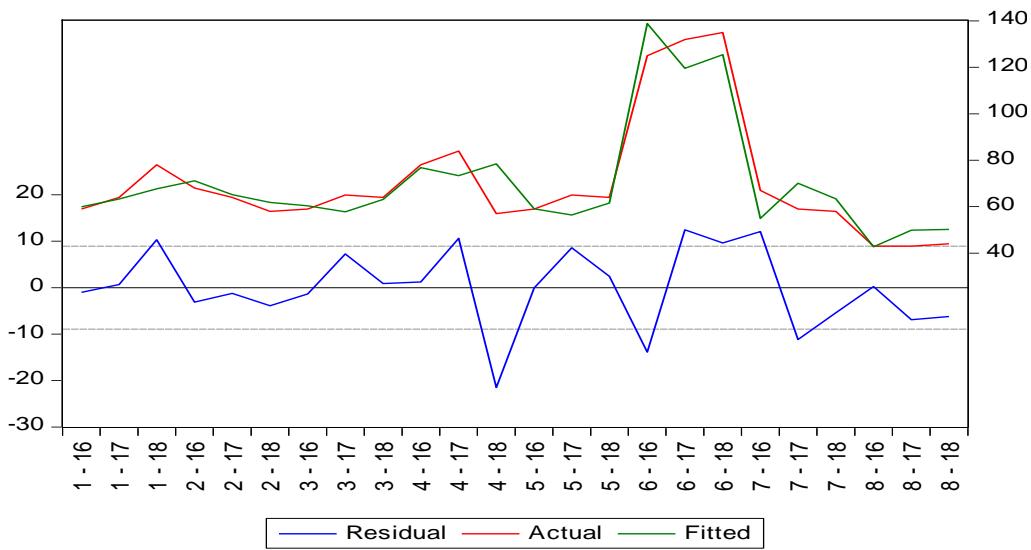
جدول (١٣) اختبار جودة مقدرات النموذج الثاني جمهورية مصر العربية

معامل التحديد R^2	قيمة ديربن واتسون DW	القرار الإحصائي معنوي	الاحتمال المحسوب	قيمة F	المتغير التابع ARL _{it}
٦٨٨٪	٢.٣٤٥		..	٥٢.٥	

من الجدول يتضح أن:

- كانت قيمة الاحتمال المحسوب الخاص باختبار معنوية النموذج الإجمالي أقل من قيمة مستوى المعنوية $\alpha=0.05$ وهذا يعني إمكانية قبول النموذج بصورة إجمالية.
- كانت قيمة معامل التحديد الإجمالي $R^2=68.6\%$ وهذا يعني أن جميع التغيرات ذات الدلالة الإحصائية مسؤولة عن تقسيم ما نسبته ٦٨.٦٪ من التغيرات التي تحدث في توقعات اصدار تقرير المراجعة في جمهورية مصر العربية والسبة الباقيه ترجع إلى الخطأ العشوائي Random error.
- للتعرف على مدى وجود لمشكلة الارتباط الذاتي بين الأخطاء كانت قيمة إحصائية ديربن واتسون المحسوبة $Dw=2.345$ وبالنظر إلى القيم الجدولية من جداول ديربن واتسون نجد أن تلك القيمة تقع بين القيمتين $Du,4-Du$ وهذا يعني عدم وجود تام لمشكلة الارتباط الذاتي بين الأخطاء.
- الشكل التالي يوضح توزيع القيم الفعلية والمقدرة والأخطاء

شكل (٦) توزيع الأخطاء للنموذج الثاني جمهورية مصر العربية



من الشكل يتضح أن القيم الفعلية تقترب من القيم المقدرة مما يدل على جودة النموذج المقدر.

٤/٣/٢ - نتائج الفرض الثاني بالمملكة العربية السعودية

جدول (١٤) مقدرات النموذج الثاني المملكة العربية السعودية

المتغير المستقل	معامل الانحدار التقديرية	-t قيمة	الاحتمال المحسوب	القرار الاحصائي
AIS	5.35321	0.881587	0.3823	غير معنوي
AO	11.84198	2.5425	0.0294	معنوي
AE	0.186844	0.418638	0.6773	غير معنوي
FS	8.614885	2.445565	0.04579	معنوي
ROE	-86.1312	-2.44851	0.018	معنوي
LEV	11.68768	2.13972	0.02599	معنوي
C	-38.8704	-0.21323	0.832	غير معنوي

من جدول مقدرات النموذج الثاني الخاص بالفرض الثاني في دولة السعودية يتضح وجود بعض المتغيرات الدالة في النموذج ذات الدالة الإحصائية كما يتضح وجود بعض المتغيرات الغير دالة إحصائيا، وبالتالي فإنه يمكن حذف جميع المتغيرات الغير دالة إحصائيا وإعادة تقدير النموذج النهائي بعد حل المشكلات المختلفة الخاصة بالتقدير.

جدول (١٥) مقدرات النموذج الثاني النهائي المملكة العربية السعودية

القرار الإحصائي	الاحتمال المحسوب	-قيمة	معامل الانحدار التقديرى	المتغير المستقل
معنوي	964٠٤٠.	35077٠٢	7.190552	AO
معنوي	0.0006	3.731788	2.319845	FS
معنوي	0.0465	-2.05799	-61.1836	ROE
معنوي	0.02599	2.13972	11.68768	LEV
معنوي	0	6.569894	0.728753	ARL(-1)

يتضح من الجدول ما يلي:

- أن قيمة الاحتمال المحسوب الخاص بكل من حجم الشركة FS، نوع مكتب المراجعة AO، العائد على حقوق الملكية ROE الرافعة المالية LEV جميعها أقل من قيمة مستوى المعنوية $\alpha=0.05$ وهذا يعني وجود تأثير معنوي ذو دالة إحصائية لجميع المتغيرات وذلك على توقیت اصدار تقریر المراجعة.
- وجود تأثير معنوي ذو دالة إحصائية لتوفیت اصدار تقریر المراجعة بفترة ابطاء ARL(-1) يعني انه يوجد انحدار ذاتي في النموذج وهذا يعبر عن نموذج انحدار ديناميكي لمتغيرات الفرض الثاني بالمملكة العربية السعودية.
- كانت إشارة المعاملات لكل من المتغيرات المعنوية التي تعبر عن (حجم الشركة-نوع مكتب المراجعة-الرافعة المالية) موجبة وهذا يعني وجود علاقة طردية معنوية ذات دالة إحصائية بين المتغيرات المذكورة وتوقیت اصدار تقریر المراجعة.

- كانت إشارة العائد على حقوق الملكية سالبة وهذا يعني وجود علاقة عكسية معنوية ذات دلالة إحصائية بين العائد على حقوق الملكية وتوقیت اصدار تقریر المراجعة

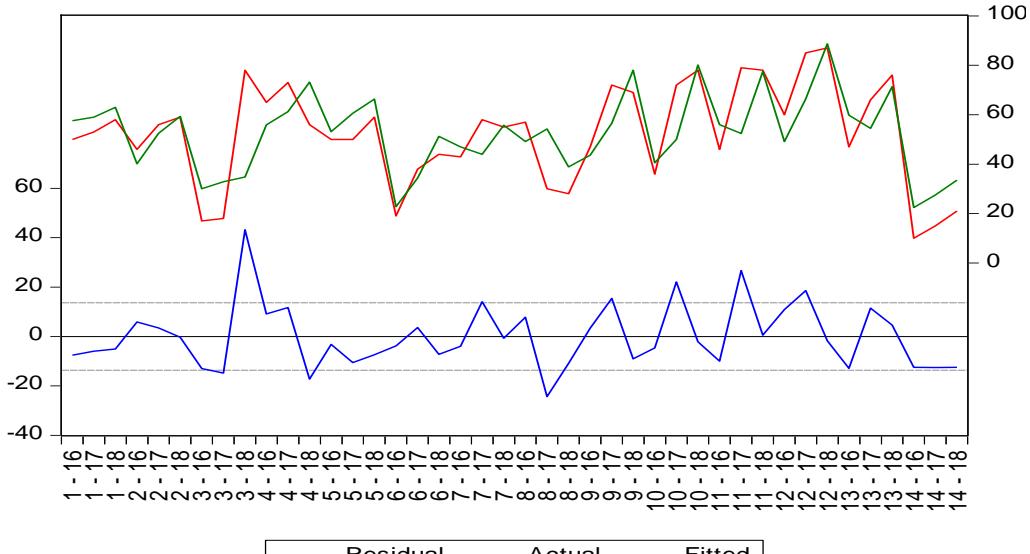
جدول (١٦) اختبار جودة مقدرات النموذج الثاني المملكة العربية السعودية

معامل التحديد R^2	قيمة ديربن واتسون DW	القرار الإحصائي	الاحتمال المحسوب	قيمة F	المتغير التابع
٥٨.٨%	٢.٣٣١	معنوي	٠.٠	١٣.٥٣	ARL _{it}

من الجدول يتضح أن:

- كانت قيمة الاحتمال المحسوب الخاص باختبار معنوية النموذج الإجمالي اقل من قيمة مستوى المعنوية $\alpha=0.05$ وهذا يعني إمكانية قبول النموذج بصورة إجمالية.
- كانت قيمة معامل التحديد الإجمالي $R^2=58.8\%$ وهذا يعني أن جميع التغيرات ذات الدلالة الإحصائية مسؤولة عن تقسير ما نسبته 58.8% من التغيرات التي تحدث في توقیت اصدار تقریر المراجعة في المملكة العربية السعودية والسبة الباقيه ترجع إلى الخطأ العشوائي Random error .
- للتعرف على مدى وجود لمشكلة الارتباط الذاتي بين الأخطاء كانت قيمة إحصائية ديربن واتسون المحسوبة $Dw=2.33$ وبالنظر إلى القيم الجدولية من جداول ديربن واتسون نجد أن تلك القيمة تقع بين القيمتين $Du,4-Du$ وهذا يعني عدم وجود تام لمشكلة الارتباط الذاتي بين الأخطاء.
- الشكل التالي يوضح توزيع القيم الفعلية والمقدرة والأخطاء

شكل (7) توزيع الأخطاء للنموذج الثاني المملكة العربية السعودية



من الشكل يتضح أن القيم الفعلية تقترب من القيم المقدرة مما يدل على جودة النموذج المقدر.

٤-٣/٣- الفرض الرئيس الثالث:

يهدف الفرض الرئيس الثالث إلى قياس أثر الاحتفاظ بالنقديّة على توقّيّت اصدار تقرير المراجعة الخارجيه بالشركة.

٤-١/٣/٣- نتائج الفرض الثالث بجمهورية مصر العربية

جدول (١٧) مقدرات النموذج الثالث جمهورية مصر العربية

القرار الإحصائي	الاحتمال المحسوب	-t- قيمة	معامل الانحدار التقديرى	المتغير المستقل
معنوي	1540.0	15573-2.	-21.0855	LOG(CH)
غير معنوي	0.9557	-0.05693	-0.89082	AIS
معنوي	3090.0	.874612-	-26.3846	AO
معنوي	0.0301	-3.36883	-137.436	AE

غير معنوي	0.4979	-0.70335	-22.6178	FS
غير معنوي	0.6513	0.46583	24.45862	AGE
معنوي	0.0474	2.259801	33.29713	ROE
معنوي	0.0275	-2.28573	-60.1255	LEV
معنوي	0.0139	2.327438	54.9166	GR
معنوي	0.01879	2.413351	15.25239	ED
غير معنوي	0.8679	0.170694	14.51628	OCF
غير معنوي	0.7263	0.360068	7017.528	ER
غير معنوي	0.8322	-0.21745	-0.2745	IR
غير معنوي	0.8732	-0.1637	-148.063	C

من جدول مقدرات النموذج الثالث الخاص بالفرض الثالث في مصر يتضح وجود بعض المتغيرات الدالة في النموذج ذات الدلالة الإحصائية كما يتضح وجود بعض المتغيرات الغير دالة إحصائيا، وبالتالي فإنه يمكن حذف جميع المتغيرات الغير دالة إحصائيا وإعادة تقييم النموذج النهائي بعد حل المشكلات المختلفة الخاصة بالتقدير.

جدول (١٨) مقدرات النموذج الثالث النهائي جمهورية مصر العربية

القرار الإحصائي	الاحتمال المحسوب	-t قيمة	معامل الانحدار التقديرية	المتغير المستقل
معنوي	0.0182	-2.51341	-12.1781	LOG(CH)
معنوي	0.0006	-3.89768	-31.198	AO
معنوي	0.0103	-2.75845	-148.329	AE
معنوي	0.0072	2.904733	41.45239	AGE
معنوي	٧٤٨٠.٠	2.026577	14.87855	ED
معنوي	0.0474	2.259801	33.29713	ROE
معنوي	0.0275	-2.28573	-60.1255	LEV
معنوي	0.0139	2.327438	54.9166	GR

يتضح من الجدول ما يلي:

- أن قيمة الاحتمال المحسوب الخاص بكل من حجم الشركة الاحتفاظ بالنقديّة CH، نوع مكتب المراجـعة AO عمر الشركة AGE و توزيعات ارباح الشركات ED وجهـد المراجـعة AE والعـائد عـلـى حقوق الملكـية ROE و الرـافـعـة المـالـيـة LEV ومـعـدـل نـمـو الشـرـكـة GR جميعـها اـقـلـ من قـيمـة مـسـتـوى المـعـنـوـيـة المـالـيـة $\alpha=0.05$ وهذا يعني وجود تأثير معنوي ذو دلالة إحصائية لجميع المتغيرات وذلك على توقّيـت اصدار تقرير المراجـعة في الشركات المصريـة.
- كانت إشارة المعاملات لكل من المتغيرات المعنوية التي تعبـر عن [عـمر الشـرـكـة- توزـيعـات الـأـربـاح - العـائـد عـلـى حقوق الملكـية-معـدـل نـمـو الشـرـكـة] إـشارـات مـوجـبة وهذا يعني وجود علاقة طردية مـعـنـوـيـة ذات دلالة إحصـائيـة بين تلك المتـغـيرـات و تـوقـيـت اـصـدار تـقرـيرـ المـراجـعةـ في شـرـكـات جـمهـوريـة مصرـ العـرـبـيـةـ.
- كانت إشارة كل من [الاحتفاظ بالنقديّة -نـوعـ مـكـتبـ المـراجـعةـ - جـهـدـ المـراجـعـ- الرـافـعـةـ المـالـيـةـ] إـشارـات سـالـبـةـ وهذا يعني وجود علاقة عـكـسـيـةـ مـعـنـوـيـةـ ذات دلالة إحصـائيـةـ بين هذه المتـغـيرـاتـ وـ تـوقـيـتـ اـصـدارـ تـقرـيرـ المـراجـعةـ.

جدول (١٩) اختبار جودة مقدرات النموذج الثالث جمهورية مصر العربية

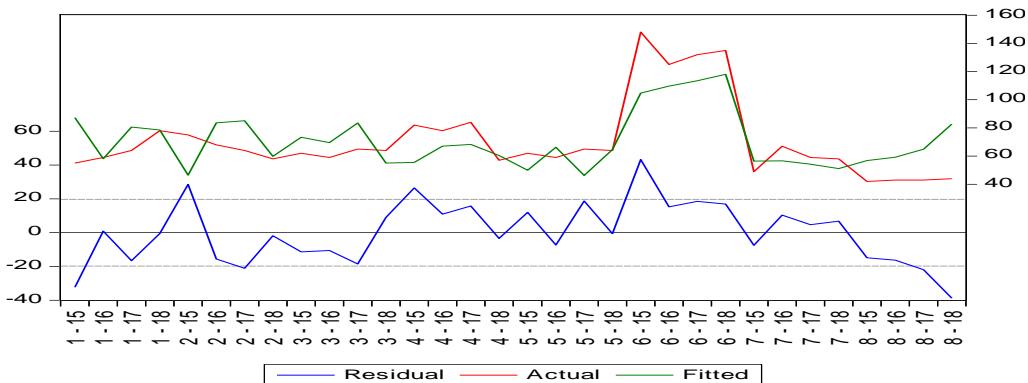
معامل التحديد R^2	قيمة ديربن DW واتسون	القرار الإحصائي	الاحتمال المحسوب	قيمة F	المتغير التابع ARL_{it}
٥٣.١%	١.٧١٥	معنوي	٠.٠٠١	٥.٨٩	

من الجدول يتضح أن:

- كانت قيمة الاحتمال المحسوب الخاص باختبار معنوية النموذج الإجمالي اـقـلـ من قيمة مـسـتـوى المـعـنـوـيـةـ $\alpha=0.05$ وهذا يعني إمكانـيـةـ قـبولـ النـمـوذـجـ بـصـورـةـ إـجمـالـيـةـ.
- كانت قيمة معـاملـ التـحدـيدـ الإـجمـالـيـ $R^2=53.1\%$ وهذا يعني أن جميعـ التـغـيرـاتـ ذاتـ الدـالـلـةـ الإـحـصـائـيـةـ مـسـؤـلـةـ عنـ تـقـسـيرـ ماـ نـسـبـتـهـ ٥٣.١ـ%ـ منـ التـغـيرـاتـ التيـ تـحـدـثـ فـيـ تـوقـيـتـ اـصـدارـ تـقرـيرـ المـراجـعةـ فيـ جـمهـوريـةـ مصرـ العـرـبـيـةـ وـ النـسـبـةـ الـبـاقـيـةـ تـرـجـعـ إـلـىـ الخـطـأـ العـشوـائـيـ .Random error

- للتعرف على مدى وجود مشكلة الارتباط الذاتي بين الأخطاء كانت قيمة إحصائية ديربن واتسون المحسوبة $Dw=1.715$ وبالنظر إلى القيم الجدولية من جداول ديربن واتسون نجد أن تلك القيمة تقع بين القيمتين $Du,4-Du$ وهذا يعني عدم وجود تام لمشكلة الارتباط الذاتي بين الأخطاء.
- الشكل التالي يوضح توزيع القيم الفعلية والمقدرة والأخطاء.

شكل (8) توزيع الأخطاء للنموذج الثالث جمهورية مصر العربية



من الشكل يتضح أن القيم الفعلية تقترب من القيم المقدرة مما يدل على جودة النموذج المقدر.

٢/٣/٤- نتائج الفرض الثالث بالمملكة العربية السعودية

جدول (٢٠) مقدرات النموذج الثالث المملكة العربية السعودية

المتغير المستقل	معامل الانحدار التقديرية	t -قيمة	الاحتمال المحسوب	القرار الاحصائي
LOG(CH)	-14.4857	4372٠٢-	339٠٤٠.	معنوي
AIS	8.630825	2.20477	0.0384	معنوي
AO	11.61889	2.231982	0.0282	معنوي
AE	0.0282	0.038781	0.9693	غير معنوي
FS	-48.2414	.42478٢-	53٠٤٠.	معنوي

أثر الاحتفاظ بالنقدية على توقعاته بتصدر تقرير المراجعة في ضوء المحدثاته المالية والإقتصادية:
د/ ماجد مسطفي على الباز & د/ أسماء على التمami

معنوي	0.0494	2.054468	31.32766	AGE
معنوي	0.0323	-2.85048	-54.7569	ROE
معنوي	0.022	2.248984	21.20219	LEV
غير معنوي	0.4005	0.85376	110.0362	GR
غير معنوي	0.7181	0.364652	3.903662	ED
معنوي	0.0496	2.150692	336.7671	OCF
معنوي	٨٨٠٤٠.	.349477٢	336601.6	ER
غير معنوي	0.0297	2.227917	24.02037	IR
معنوي	٨٨٧٠٤٠.	34741٢.-	-89615.5	C

من جدول مقدرات النموذج الثالث الخاص بالفرض الثالث في دولة السعودية يتضح وجود بعض المتغيرات الداخلة في النموذج ذات الدلالة الإحصائية كما يتضح وجود بعض المتغيرات الغير دالة إحصائيا، وبالتالي فإنه يمكن حذف جميع المتغيرات الغير دالة إحصائيا وإعادة تقدير النموذج النهائي بعد حل المشكلات المختلفة الخاصة بالتقدير.

جدول (٢١) مقدرات النموذج الثالث النهائي المملكة العربية السعودية

القرار الإحصائي	الاحتمال المحسوب	t- قيمة	معامل الانحدار التقديرية	المتغير المستقل
معنوي	0.1607	.42978٢	3.58302	LOG(CH)
معنوي	0.2887	.07557٢-	-5.84913	FS
معنوي	0.0384	2.20477	8.630825	AIS
معنوي	0.0282	2.231982	11.61889	AO
معنوي	0.0323	-2.85048	-54.7569	ROE
معنوي	0.022	2.248984	21.20219	LEV
معنوي	0.0496	2.150692	336.7671	OCF
معنوي	٨٨٠٤٠.	.349477٢	336601.6	ER
معنوي	0	6.460927	0.734508	ARL(-1)

يتضح من الجدول ما يلي:

- أن قيمة الاحتمال المحسوب الخاص بكل من حجم الشركة الاحتفاظ بالنقدية CH، وحجم الشركة FS تخصص مكتب المراجعة AIS نوع مكتب المراجعة AO العائد على حقوق الملكية ROE الرافعة المالية LEV التدفق النقدي التشغيلي OCF سعر صرف العملة المحلية ER جميعها اقل من قيمة مستوى المعنوية $\alpha=0.05$ وهذا يعني وجود تأثير معنوي ذو دلالة إحصائية لجميع المتغيرات وذلك على توقيت اصدار تقرير المراجعة في الشركات السعودية.
- وجود تأثير معنوي ذو دلالة إحصائية لتوفيق اصدار تقرير المراجعة بفتره ابطاء ARL(-1) يعني انه يوجد انحدار ذاتي في النموذج وهذا يعبر عن نموذج انحدار ديناميكي لمتغيرات الفرض الثاني بالمملكة العربية السعودية.
- كانت إشارة المعاملات لكل من المتغيرات المعنوية التي تعبر عن (الاحتفاظ بالنقدية - تخصص مكتب المراجعة - نوع مكتب المراجعة- الرافعة المالية - التدفقات النقدية التشغيلية - سعر صرف العملة المحلية) إشارة موجبة وهذا يعني وجود علاقة طردية معنوية ذات دلالة إحصائية بين الاحتفاظ بالنقدية و توقيت اصدار تقرير المراجعة في الشركات السعودية.
- كانت إشارة (حجم الشركة- العائد على حقوق الملكية) إشارات سالبة وهذا يعني وجود علاقة عكسية معنوية ذات دلالة إحصائية بين حجم الشركة و توقيت اصدار تقرير المراجعة.

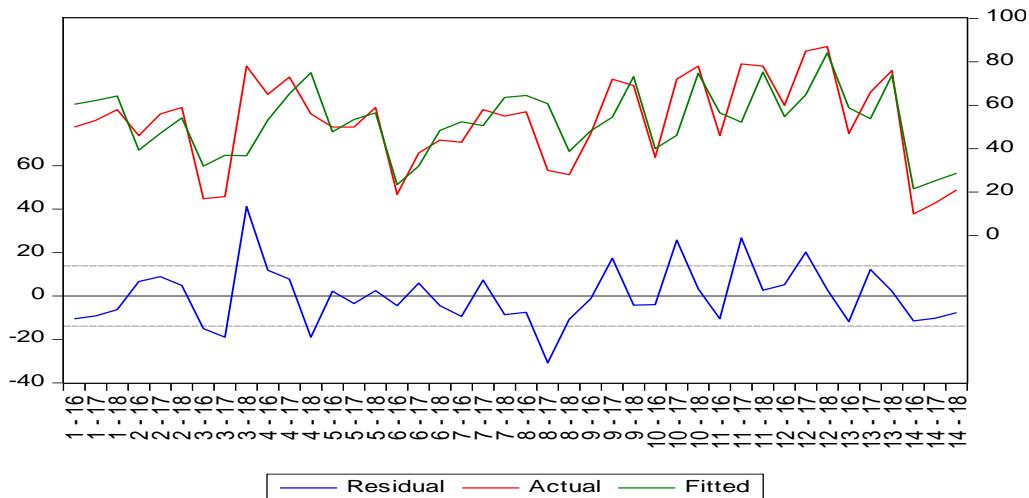
جدول (٢٢) اختبار جودة مقدرات النموذج الثالث المملكة العربية السعودية

المعامل التحديد R^2	قيمة ديربن DW واتسون	القرار الإحصائي	الاحتمال المحسوب	قيمة F	المتغير التابع
٥٦.١%	٢.٢١٩	معنوي	٠.٠	١٦.٦٨	ARL _{it}

من الجدول يتضح أن:

- كانت قيمة الاحتمال المحسوب الخاص باختبار معنوية النموذج الإجمالي اقل من قيمة مستوى المعنوية $\alpha=0.05$ وهذا يعني إمكانية قبول النموذج بصورة إجمالية.
- كانت قيمة معامل التحديد الإجمالي $R^2=0.85$ وهذا يعني أن جميع التغيرات ذات الدلالة الإحصائية مسؤولة عن تفسير ما نسبته 85% من التغيرات التي تحدث في توقيت اصدار تقریر المراجعة في المملكة العربية السعودية والسبة الباقيه ترجع إلى الخطأ العشوائي Random error.
- للتعرف على مدى وجود لمشكلة الارتباط الذاتي بين الأخطاء كانت قيمة إحصائية ديربن واتسون المحسوبة $Dw=1.715$ وبالنظر إلى القيم الجدولية من جداول ديربن واتسون نجد أن تلك القيمة تقع بين القيمتين 4.4-Du و هذا يعني عدم وجود تام لمشكلة الارتباط الذاتي بين الأخطاء.
- الشكل التالي يوضح توزيع القيم الفعلية والمقدرة والأخطاء

شكل (9) توزيع الأخطاء للنموذج الثالث المملكة العربية السعودية



من الشكل يتضح أن القيم الفعلية تقترب من القيم المقدرة مما يدل على جودة النموذج المقدرة

القسم الخامس النتائج والتوصيات والإضافة العلمية

٥- النتائج:

توصل الباحثان الى العديد من النتائج وتم تقسيمها الى ما يلي:

١/١- النتائج النظرية من الأدب المحاسبي:

- أن الحد الأمثل للإحتفاظ بالنقية غير محدد - إلى الآن - بشكل دقيق على الرغم من وجود العديد من النظريات العلمية في مجال المحاسبة والتمويل التي تناولت هذه الجزئية، والتي بدورها لاحظ الباحثان خلال إستعراض للجزء النظري في هذا البحث تضارب الفروض التي تستند إليها كل نظرية في تفسير دوافع ومحددات الشركات للإحتفاظ بالنقية.
- تعتبر عدم كفاءة أسواق الأوراق المالية أهم العوامل المؤثرة على اختلاف تفسيرات ونتائج الأدبيات المحاسبية حول المفهوم والحد الأمثل للإحتفاظ بالنقية.
- يعتبر توقيت إصدار تقرير المراجعة أهم العوامل المؤثرة على جودة المعلومات المحاسبية من زاوية التوقيت الملائم ومدى تأثير المعلومة على قرارات أصحاب المصالح قبل إفتقادها لأهميتها.
- العلاقة بين الإحتفاظ بالنقية وتوقيت إصدار تقرير المراجعة مازالت بحاجة الى المزيد من الأبحاث والدراسات العلمية في ظل الندرة والتضارب الحالي في نتائج الأدبيات المحاسبية وإفتقادها لتوافق الإطار الفكري والمفاهيمي.
- تؤثر المحددات المالية (مثل: حجم الشركة والرافعة المالية) علي سلوك إدارة الشركات تجاه مقدار النقية المحفظ بها، وبصفة خاصة في حالات تعدد فئات أصحاب المصالح والتكاليف السياسية المرتبطة سلوك تكاليف الإنتاج ومدى إرتباطها بالموردين وطبيعة المعاملات المالية.

- تعتبر المحددات الإقتصادية (مثل: سعر الصرف للعملة المحلية والتضخم) من أهم العوامل المؤثرة على سلوك إدارة الشركات تجاه مقدار النقدية المحفظ بها، وبصفة خاصة في حالات تعويض العملة المحلية أو التضخم الجامح.

٤/٥ النتائج التطبيقية من البيئة المصرية:

- إسنتاج الباحثان من خلال اختبار الفرض الأول:

(العوامل المؤثرة على الإحتفاظ بالنقدية في البيئة المصرية) إرتباط الإحتفاظ بالنقدية بعلاقة طردية مع كلاً من: (معدل العائد على حقوق الملكية ROE / معدل النمو GR) التغير في سعر صرف العملة المحلية ER/ التدفقات النقدية التشغيلية OCF، وعلاقة عكسية مع كلاً من: (حجم الشركة FS / الرافعة المالية LEV)، وقد كانت قيمة معامل التحديد الإجمالي (القدرة التفسيرية لنموذج الإختبار)

$$R^2 = 82.9\%$$

- إسنتاج الباحثان من خلال اختبار الفرض الثاني:

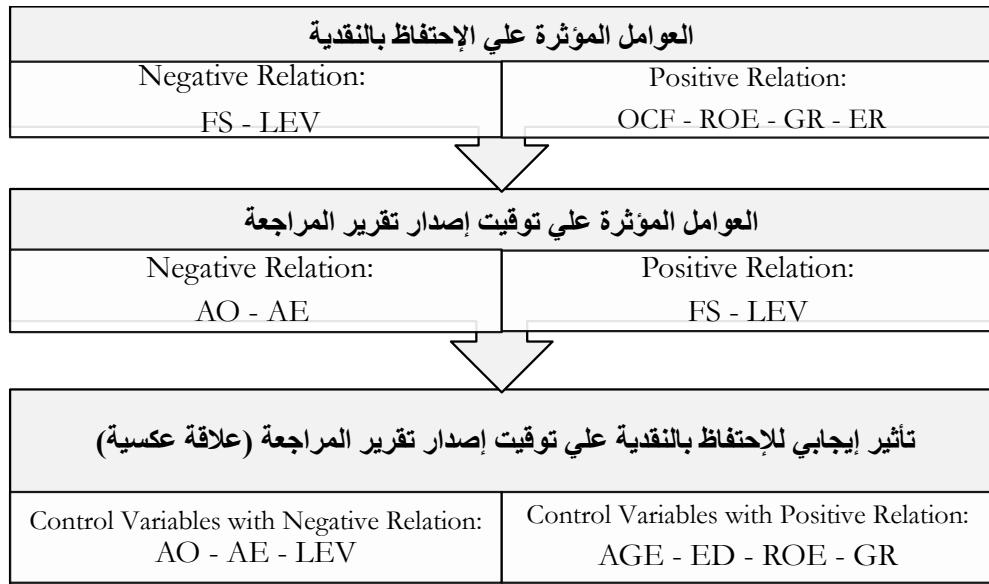
(العوامل المؤثرة على توقيت إصدار تقرير المراجعة في البيئة المصرية) إرتباط توقيت إصدار تقرير المراجعة بعلاقة طردية مع (حجم الشركة FS / الرافعة المالية LEV)، وعلاقة عكسية مع (نوع مكتب المراجعة AO / جهد المراجعة AE)، وقد كانت قيمة معامل التحديد الإجمالي (القدرة التفسيرية لنموذج الإختبار)

$$R^2 = 88.6\%$$

- إسنتاج الباحثان من خلال اختبار الفرض الثالث:

أن هناك تأثير إيجابي (علاقة عكسية) للإحتفاظ بالنقدية على توقيت إصدار تقرير المراجعة، وكانت قيمة معامل التحديد الإجمالي (القدرة التفسيرية لنموذج الإختبار) $R^2 = 53.1\%$ ، وقد كان لكلاً من: (عمر الشركة وتوزيعات الأرباح ومعدل العائد على حق الملكية ومعدل النمو) إشارة موجبة مع هذه العلاقة كمتغيرات رقابية، بينما كان لكلاً من: (نوع مكتب المراجعة وجهد المراجعة والرافعة المالية) إشارة سالبة مع هذه العلاقة كمتغيرات رقابية.

أثر الاحتفاظ بالنقدية على توقيت إصدار تقرير المراجعة في ضوء المحددات المالية والإقتصادية:
د/ ماجد مسطفي على الباز & د/ أسماء على التمami



٣/١- النتائج التطبيقية من البيئة السعودية:

- إسنتنجل الباحثان من خلال اختبار الفرض الأول:

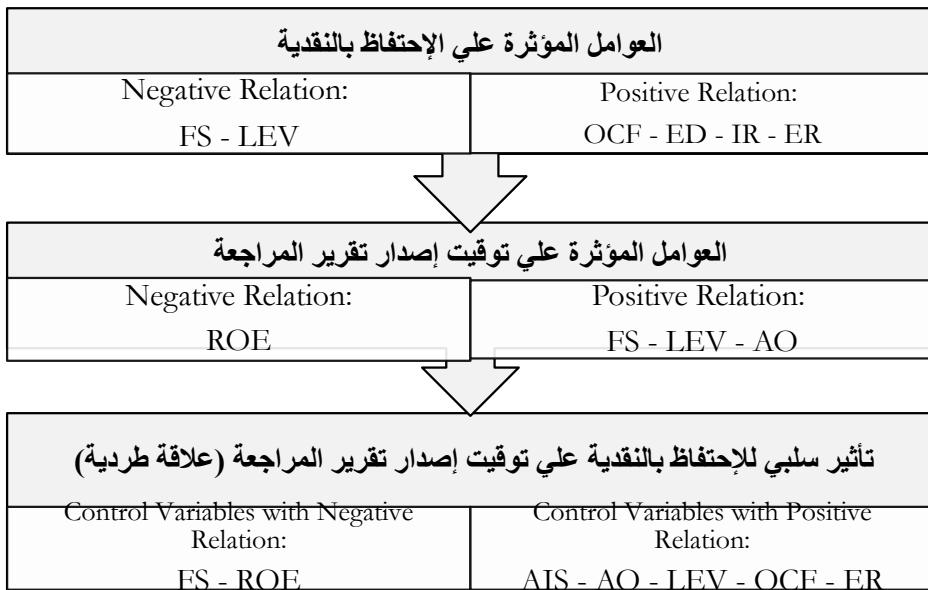
(العوامل المؤثرة على الإحتفاظ بالنقدية في البيئة السعودية) إرتباط الإحتفاظ بالنقدية بعلاقة طردية مع كلًّا من: (توزيعات الأرباح ED/ التدفقات النقدية التشغيلية OCF / التغير في سعر صرف العملة المحلية ER/ معدل التضخم IR)، وعلاقة عكسية مع (حجم الشركة FS/ الرافعة المالية LEV)، وقد كانت قيمة معامل التحديد الإجمالي (القدرة التفسيرية لنموذج الإختبار) $R^2 = 0.84$.

- إسنتنجل الباحثان من خلال اختبار الفرض الثاني:

(العوامل المؤثرة على توقيت إصدار تقرير المراجعة في البيئة السعودية) إرتباط توقيت إصدار تقرير المراجعة بعلاقة طردية مع (حجم الشركة FS/ الرافعة المالية LEV/ نوع مكتب المراجعة AO)، وعلاقة عكسية مع (معدل العائد على حقوق الملكية ROE)، وقد كانت قيمة معامل التحديد الإجمالي (القدرة التفسيرية لنموذج الإختبار) $R^2 = 0.58$.

- استنتج الباحثان من خلال اختبار الفرض الثالث:

أن هناك تأثير سلبي (علاقة طردية) للإحتفاظ بالنقدية على توقيت إصدار تقرير المراجعة، وكانت قيمة معامل التحديد الإجمالي (القدرة التفسيرية لنموذج الإختبار) $R^2 = 0.561$ ، وقد كان لكلاً من: (التخصص الصناعي للمراجعة ونوع مكتب المراجعة والرافعة المالية والتدفقات النقدية التشغيلية والتغير في سعر صرف العملة المحلية) إشارة موجبة مع هذه العلاقة كمتغيرات رقابية، بينما كان لكلاً من: (حجم الشركة ومعدل العائد على حقوق الملكية) إشارة سالبة مع هذه العلاقة كمتغيرات رقابية.



٤/٤- مدى توافق النتائج التطبيقية بين البيئة المصرية والسعوية:

- من زاوية العوامل المؤثرة على الإحتفاظ بالنقدية: فقد أكدت النتائج التطبيقية في البيئة المصرية والسعوية وجود علاقة طردية مع (التدفقات النقدية التشغيلية / التغير في سعر صرف العملة المحلية) عكسية مع (حجم الشركة/ الرافعة المالية)

- من زاوية العوامل المؤثرة على توقيت إصدار تقرير المراجعة: فقد أكدت النتائج التطبيقية في البيئة المصرية والسعوية وجود علاقة طردية مع (حجم الشركة / الرافعة المالية)، ولكن هناك تضارب في نوع العلاقة مع نوع مكتب المراجعة، حيث ظهرت هذه العلاقة عكسية في البيئة المصرية وطردية في البيئة السعودية.

- من زاوية تأثير الإحتفاظ بالنقدية على توقيت إصدار تقرير المراجعة: فقد تضاربت النتائج التطبيقية، حيث أن هذا التأثير إيجابي (علاقة عكسية) في البيئة المصرية وتأثير سلبي (علاقة طردية) في البيئة السعودية، ويرجح الباحثان هذا الاختلاف في التأثير إلى عدة أسباب أهمها التغير في سعر صرف العملة المحلية.

٥/٥- مدى توافق النتائج التطبيقية للبحث مع الأدبيات المحاسبية:
يسعى الباحثان مدى اتفاق أو اختلاف نتائج الدراسة مع بعض الأدبيات المحاسبية:
-

- أكدت الدراسة الحالية على وجود تأثير إيجابي (علاقة عكسية) للإحتفاظ بالنقدية على توقيت إصدار تقرير المراجعة في البيئة المصرية، وهو ما يتحقق مع عدة دراسات مثل (Zhang, 2018 / Durand, 2019).

- أكدت الدراسة الحالية على وجود تأثير سلبي (علاقة طردية) للإحتفاظ بالنقدية على توقيت إصدار تقرير المراجعة في البيئة السعودية، وهو ما يتحقق مع عدة دراسات مثل (Mohammadi et.al, 2018/ Christensen et.al, 2019).

٦- التوصيات:
إنطلاقاً من الدراسة النظرية والتطبيقية لهذا البحث يطرح الباحثان التوصيات التالية:
-

- توجيه المزيد من الإهتمام إلى ضبط وتفسير الأرصدة النقدية بالتقرير المالي لما له من تأثير على عملية المراجعة من خلال فترة إصدار تقرير المراجعة.

- إجراء المزيد من البحوث والدراسات حول تأثير الإحتفاظ بالنقدية على أبعاد عملية المراجعة عموماً وتوقيت إصدار تقرير المراجعة بصفة خاصة، مع تغيير نوعية القطاع والنشاط الاقتصادي للعينة محل الدراسة

- إجراء المزيد من الدراسات المقارنة في هذا المجال (و خاصة مع الدول العربية أو المحيط الإقليمي) لما يظهره من نتائج تثري الأدب المحاسبي حول اختلاف البيئات والعوامل المؤثرة من دولة لأخرى بهدف تدويل العلم المحاسبي.
- ضرورة إضافة بنود إلزامية بالإيضاحات المتممة للتقرير المالي السنوي بهدف التفسير التفصيلي عن حجم النقدية المحافظ بها في نهاية العام.
- استخدام الشركات لنظام المعلومات الإسترشادي المقترن للإحتفاظ بالنقدية في القسم السادس من البحث، لما يتميز به هذا النظام من صفة الشمولية والمصداقية عند تقييم المستوى المفسر من النقدية المحافظ بها، حيث أنه قد تم إثبات صلاحية النظام المقترن من خلال هذا البحث.

٣/٥ - الإضافة العلمية:

- يعتبر هذا البحث إمتداداً للبحوث المحاسبية في مجال أسواق رأس المال، وتمثل الإضافة العلمية لهذا البحث في النقاط التالية:
- تقديم إطار مفاهيمي نظري حديث للمتغيرات البحثية المطروحة (الإحتفاظ بالنقدية / توقيت إصدار تقرير المراجعة).
 - تقديم أدلة تطبيقية حديثة حول العوامل المؤثرة على الإحتفاظ بالنقدية من خلال دراسة دولية مقارنة بين جمهورية مصر العربية والمملكة العربية السعودية.
 - تقديم أدلة تطبيقية حديثة حول العوامل المؤثرة على توقيت إصدار تقرير المراجعة من خلال دراسة دولية مقارنة بين جمهورية مصر العربية والمملكة العربية السعودية.
 - سد الفجوة البحثية الحالية في مجال الإحتفاظ بالنقدية وتاثيرها على توقيت إصدار تقرير المراجعة من خلال دراسة دولية مقارنة، حيث يعتبر هذا البحث هو الأول من نوعه في إجراء دراسة مقارنة في هذا المجال بين البيئات العربية.

القسم السادس

نظام معلوماتي إسترشادي مقترن لمستوى الإحتفاظ بالنقدية في منشآت الأعمال في ضوء عدم وجود حد أمثل متفق عليه للإحتفاظ بالنقدية في الأدبيات المحاسبية السابقة أو النظريات العلمية في مجال المحاسبة والتمويل، فقد قام الباحثان بتطوير نظام معلوماتي إسترشادي مقترن للحد الأمثل للإحتفاظ بالنقدية بالإستناد الى الدوافع السابق ذكرها في الإطار النظري للبحث (الدافع السلوكى/ دافع المعاملات/ الدافع الإحترازى/ دافع الوكالة/ الدافع الضريبي/ دافع المضاربة)، وفيما يلى يستعرض الباحثان النظام الإسترشادي المقترن للوصول للحد الأمثل للإحتفاظ بالنقدية في منشآت الأعمال من خلال العناصر التالية (المدخلات/ التشغيل/ المخرجات):

(١) مدخلات النظام المعلوماتي:	
ت تكون مدخلات النظام المعلوماتي الإسترشادي المقترن من مجموعة متغيرات وهى:	
صافى الربح/ الأرباح المحتجزة/ إجمالي الأصول/ التدفق النقدي التشغيلي/ تكلفة المبيعات/ المبيعات/ معدل نمو القطاع الاقتصادي/ تكاليف ثابتة نقدية/ معدل الضريبة/ معدل الفائدة/ معدل النمو الموجب لسوق الأوراق المالية)	الدافع
(٢) التشغيل:	
طريقة القياس / التفسير	الدافع
= صافى الربح × (الأرباح المحتجزة / إجمالي الأصول) = Net Income × (Retained Earnings / Total Assets) التفسير: مؤشر عن سلوك وإتجاه الإدارة في توزيع صافى الأرباح السنوية	السلوكى (Be.M)
= التدفق النقدي التشغيلي × (تكلفة المبيعات/ المبيعات) = OCFs × (Cost of Goods Sold / Sales) التفسير: مؤشر عن الاحتياجات النقدية المستقبلية المتوقعة للأداء التشغيلي	المعاملات (Tr.M)

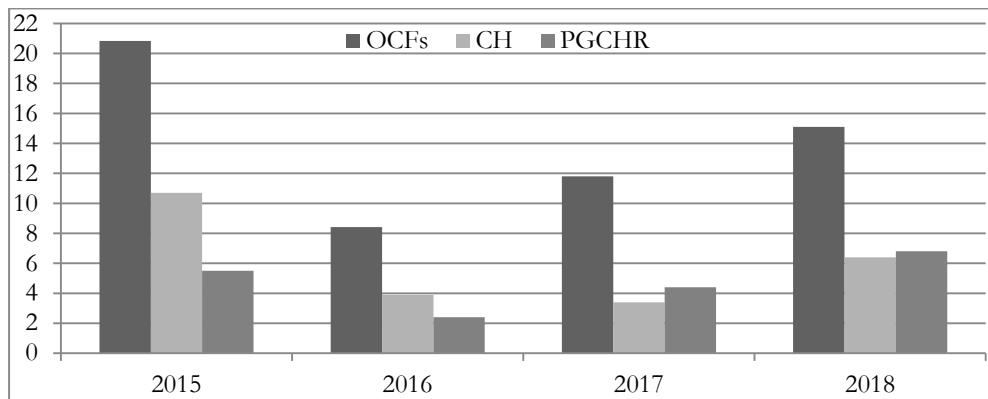
أثر الاحتفاظ بالنقودية على توقيت إصدار تقرير المراجعة في ضوء المحددات المالية والإقتصادية:
د/ ماجد مسطفي على الباز & د/ أسماء على التمami

$= إجمالي الأصول \times معدن نمو القطاع الاقتصادي$ <p>= Total Assets × Sector Growth Rate</p> <p>التفسير: مؤشر عن الفرص الاستثمارية والنمو بناءً على تطور حجم أصول القطاع</p>	الإحترازي (Pr.M)
$= تكاليف ثابتة نقديه \times (1 + (\text{معدل التضخم} - \text{معدل الفائدة}))$ <p>= Cash Fixed Cost \times (1 + (INF. Rate - INT. Rate))</p> <p>مؤشر عن التكاليف الثابتة غير المنسوبة لتطور القوة الشرائية للنقودية</p>	الوكالة (Ag.M)
$= صافي الربح \times (\text{معدل الضريبة} - \text{معدل الفائدة})$ <p>= Net Income \times (Tax Rate - INT Rate)</p> <p>التفسير: مؤشر عن النسبة المقبولة للضريبة المدفوعة من منظور حملة الأسهم</p>	الضريبي (Ta.M)
$= صافي الربح \times \text{معدل النمو الموجب لسوق الأوراق المالية}$ <p>= Net Income \times Positive Stock Exchange GR.</p> <p>التفسير: مؤشر لدّوافع ورغبة الإدارة في المضاربة بسوق الأوراق المالية</p>	المضاربة (Sp.M)
(٣) مخرجات النظام المعمولاتي:	
<p><u>الحد الأمثل المقترن للإحتفاظ بالنقودية (Proposed Cash Holdings)</u></p> <p>= متوسط نواتج دافع الإحتفاظ بالنقودية</p> $= \text{Average (Be.M + Tr.M + Pr.M + Ag.M + Ta.M + Sp.M)}$	
<p><u>النسبة الإسترشادية المقترنة للإحتفاظ بالنقودية (Proposed Guided Cash Holdings Percentage)</u></p> <p>= متوسط نواتج دافع الإحتفاظ بالنقودية / إجمالي الأصول</p> $= \text{Average (Be.M + Tr.M + Pr.M + Ag.M + Ta.M + Sp.M)} / \text{Total Assets}$	
<p>علمًا بأن الفرق بين النسبة الفعلية والإسترشادية للإحتفاظ بالنقودية (CH - PGCHP) تحتاج لتفسير منطقي من إدارة الشركة تجاه حملة الأسهم وبقي فئات أصحاب المصالح باعتبار أن ناتج النسبة الإسترشادية هي النسبة المفسرة بطريقة كمية وفقاً لدّوافع.</p>	

أثر الاحتفاظ بالنقدية على توقعاته بإصدار تقرير المراجعة في ضوء المحدثاته المالية والإقتصادية:
د/ ماجد مسطفي على الباز & د/ أسماء على التمامي

وفيما يلي تطبيق للنظام المعلوماتي الإسترشادي المقترن للإحتفاظ بالنقدية على إحدى شركات الأسمنت:

الشركة العربية للأسمنت (جمهورية مصر العربية)				السنة المالية	م
CH - PGCHP	PGCHP (%)	CH (%)	OCFs (%)		
(شركات الأسمنت العاملة في جمهورية مصر العربية)					
5.2	5.5	10.7	20.83	2015	1
1.5	2.4	3.9	8.42	2016	2
(1)	4.4	3.4	11.80	2017	3
(0.4)	6.8	6.4	15.10	2018	4
<u>حيث أن:</u>					
التدفق النقدي التشغيلي بوزن نسبي لإجمالي الأصول				OCFs	
النسبة الفعلية للإحتفاظ بالنقدية				CH	
النسبة الإسترشادية المقترنة للإحتفاظ بالنقدية				PGCHP	
الفرق بين النسبة الفعلية والإسترشادية، وتعتبر المقدار غير المفسر للإحتفاظ بالنقدية (بالإيجاب أو السلب)				CH – PGCHP	



وبتحليل العلاقة بين التدفقات النقدية التشغيلية وكلًا من النسبة المستنجة بواسطة نظام المعلومات الإسترشادي المقترن والسبة الفعلية للإحتفاظ بالنقية بالتطبيق على بيانات الشركة العربية للأسمت، فقد لاحظ الباحثان أن سلوك النسبة المستنجة للإحتفاظ بالنقية بواسطة النظام المعلوماتي الإسترشادي تتماشي مع سلوك التدفقات النقدية على عكس النسبة الفعلية للإحتفاظ بالنقية، وهو الأمر الذي يدل على مصداقية النظام المعلوماتي الإسترشادي المقترن.

المراجع

أولاً- المراجع العربية:

١. الأبياري، هشام فاروق (٢٠١٧) "نحو إطار لقياس تأخير تقرير المراجعة وأثره على قيمة منشأة عمل المراجعة: منظور تحليلي ودراسة تطبيقية"، مجلة التجارة والتمويل، كلية التجارة، جامعة طنطا، العدد (٢)، ص ٤٤-٤٦.
٢. السيد، محمد صابر (٢٠١٨) "أثر أنماط هيكل الملكية على مستوى الإحتفاظ بالنقدية"، مجلة الفكر المحاسبي، قسم المحاسبة والمراجعة، كلية التجارة، جامعة عين شمس، مجلد (٢٢) العدد (٨)، ص ١٤٤٣-١٥٢٣.
٣. الصيرفي، أسماء (٢٠١٧)، "نحو تفسير منطقى لفترة تأخير تقرير مراقبى الحسابات بالجهاز المركزى للمحاسبات ومكاتب المراجعة الخاصة - دراسة تطبيقية مقارنة"، مجلة المحاسبة والمراجعة، كلية التجارة، جامعة بنى سويف المجلد (٥)، العدد (٢)، ص ١٠١-١٢٨.
٤. الهيئة السعودية للمحاسبين القانونيين (٢٠١٨) "الدليل الإسترشادي لممارسة المراجعة في المملكة العربية السعودية".
٥. بلال، السيد حسن (٢٠١٧) "العلاقة بين جودة الأرباح والنقدية المحتفظ بها: دراسة إختبارية على الشركات المساهمة المصرية"، مجلة الفكر المحاسبي، قسم المحاسبة والمراجعة، كلية التجارة، جامعة عين شمس، مجلد (٢١) العدد (٧)، ص ٢٠٠-٢٤٨.
٦. دربوك، جمعة ونور الدين، علي (٢٠١٥) "العوامل المؤثرة على مقدار النقدية المحتفظ بها للشركات: دراسة تطبيقية على الشركات الصينية والهندية والمغربية عن الفترة ٢٠٠٥-٢٠٠٩"، مجلة الاقتصاد والتجارة، جامعة الزيتونة، العدد (٧)، ص ٣٢٥-٣٥٨.
٧. سلامة، إيمان محمد (٢٠١٨) "أثر خطر التقاضي وخصائص مجلس الإدارة على أتعاب المراجعة الخارجية وإنعكاسها على توقيت إصدار تقرير المراجعة: دراسة تطبيقية على الشركات الصغيرة والمتوسطة المتداولة ببورصة النيل المصرية"، مجلة الفكر المحاسبي، قسم المحاسبة والمراجعة، كلية التجارة، جامعة عين شمس، مجلد (٢٢) العدد (٣)، ص ٤٥-٥٦٧.
٨. سليم، أحمد سليم، (٢٠١٧) "العلاقة بين الإحتفاظ بالأصول النقدية والمسؤولية الاجتماعية للشركات: دراسة تطبيقية"، مجلة الفكر المحاسبي، قسم المحاسبة والمراجعة، كلية التجارة، جامعة عين شمس، مجلد (٢١) العدد (٢)، ص ٦١٠-٦٤٧.
٩. سليم، أيمن عطوة، (٢٠١٩) "مدى تأثير آليات الحكومة الداخلية وخصائص المراجع الخارجي على توقيت إصدار التقارير المالية: دراسة إختبارية على الشركات المساهمة المصرية"، مجلة

- الفكر المحاسبي، قسم المحاسبة والمراجعة، كلية التجارة، جامعة عين شمس، مجلد (٢٣) العدد (١)، ص ٢٨٩-٣٣٣.
١٠. فريد، حرم فريد (٢٠١٨) "المخاطر غير المنتظمة، مستوى الإحتفاظ بالنقدية وعوائد الأسهم: دليل تطبيقي من شركات مؤشر EGX-100"، مجلة الفكر المحاسبي، قسم المحاسبة والمراجعة، كلية التجارة، جامعة عين شمس، مجلد (٢٢) العدد (٧)، ص ٧٦١-٨٢٣.
١١. قانون سوق رأس المال رقم (٩٥) لسنة ١٩٩٢ ولائحته التنفيذية.
١٢. متولي، أحمد زكي، (٢٠٠٦)، "نموذج مقترن لقياس العلاقة بين إستراتيجية التخصص الصناعي للبرامج والعوامل المؤثرة في إدارة عملية المراجعة: دراسة ميدانية - تطبيقية"، مجلة التجارة والتمويل، كلية التجارة، جامعة طنطا، العدد الأول، ص ١٦٣-٢٤٦.
١٣. متولي، أحمد زكي، (٢٠١٢) "نموذج مقترن لقياس أثر تطبيق قائمة الأفصاح عن معلومات الحكومة علي تقييم درجة جهد المراجع الخارجي مع دراسة إختبارية"، المجلة العلمية للاقتصاد والتجارة، كلية التجارة، جامعة عين شمس، العدد الثالث، ص ٨١٣-٨٨٥.
١٤. محمد، سامي (٢٠١٦)، "إطار مقترن لقياس وتقدير التأثير المشترك لكلاً من التخصص الصناعي وال فترة الزمنية لإرتباط المراجع بالشركة علي تأخير إصدار تقرير المراجعة للشركات المساهمة: دراسة تطبيقية"، مجلة الفكر المحاسبي، قسم المحاسبة والمراجعة، كلية التجارة، جامعة عين شمس، مجلد (٢٠) العدد (١)، ص ٣٠٣-٣٥٢.
١٥. مطاوع، أحمد كمال، (٢٠١٩)، "أثر خصائص لجنة المراجعة ومجلس الإدارة علي فترة تأخر تقرير مراقب الحسابات: دراسة تطبيقية"، مجلة الفكر المحاسبي، قسم المحاسبة والمراجعة، كلية التجارة، جامعة عين شمس، مجلد (٢٣) العدد (٢)، ص ١٤٣-١٩٠.
١٦. مليجي، مجدي (٢٠١٨) "تحليل العلاقة بين الإحتفاظ بالنقدية والمسؤولية الاجتماعية والتوجه الضريبي وأثرها على قيمة الشركة: أدلة عملية من بيئة الأعمال المصرية"، مجلة الفكر المحاسبي، قسم المحاسبة والمراجعة، كلية التجارة، جامعة عين شمس، مجلد (٢٢) العدد (٧)، ص ٣٣٠-٤٠١.
١٧. منصور، محمد السيد، (٢٠١٨) "أثر التخصص الصناعي لمراقب الحسابات وحجم منشأته علي فترة إصدار تقرير المراجعة: دراسة تطبيقية علي الشركات المقيدة بالبورصة المصرية"، مجلة الفكر المحاسبي، قسم المحاسبة والمراجعة، كلية التجارة، جامعة عين شمس، مجلد (٢٢) العدد (٢)، ص ٩٨٤-١٠٣٩.

ثانياً. المراجع الأجنبية:

1. Abernathy, J., Barnes, M., Stefaniak, C. and Weisbarth, A, (2017). An international perspective on audit report lag: A synthesis of the literature and opportunities for future research. *International Journal of Auditing*, 21(1), Pp.100-127.
2. Aftab, U., Javid, A., and Akhter, W., (2018), The determinants of cash holding around different regions of the world, *Business & Economic Review*, 10(2), pp. 151-182.
3. Agoglia, C. P., Brazel, J. F., Hatfield, R. C., & Jackson, S. B. (2010). How do audit work paper reviewers cope with the conflicting pressures of detecting misstatements and balancing client workloads? *Auditing: A Journal of Practice & Theory*, 29(2), Pp. 27–43.
4. Ahmed, M.I. and Che-Ahmad, A., (2016). Effects of corporate governance characteristics on audit report lags. *International Journal of Economics and Financial Issues*, 6(7S), Pp.159-164.
5. Akben-Selcuk, E. and Sener, P., 2020. Cash Holdings and Corporate Governance: Evidence From Turkey. *Corporate Governance Models and Applications in Developing Economies* (pp. 133-161). IGI Global.
6. Aktas, N., Louca, C. and Petmezas, D., (2019). CEO overconfidence and the value of corporate cash holdings. *Journal of Corporate Finance*, 54, pp.85-106.
7. Alfraih, M.M., (2016). Corporate governance mechanisms and audit delay in a joint audit regulation. *Journal of Financial Regulation and Compliance*, 24(3), pp.292-316.
8. Ali, A. and Yousaf, S., (2013). Determinants of cash holding in German market. *Journal of Business and Management*, 12(6), pp.28-34.
9. Aljaaidi, K and Bagulaiddah, G., (2019), Audit committee activity and audit report lag in Saudi Arabia, Journal of accounting Thought, Ain Shams University, 23(3), pp. 206-221.

10. Al-Najjar, B., 2013. The financial determinants of corporate cash holdings: Evidence from some emerging markets. *International business review*, 22(1), pp.77-88.
11. Avdjiev. S; Bruno. V; Kock. C and Shin. H (2019), The dollar exchange rates as a global risk factor: evidence from investment, *IMF economics review*, 67(1), pp. 151-173.
12. Basuony, M; Mohamed, E; Hussain, M and Marie, O (2016), board characteristics, ownership structure and audit report lag in the middle east, international journal of corporate governance, 7(2), pp. 180-205.
13. Beber. A and Fabbri. D (2012), who times the foreign exchange market? Corporate speculation and CEO characteristics, *Journal of corporate finance*, 18(5), pp. 1065-1087.
14. Bhuiyan, M.B.U. and Hooks, J., (2019). Cash holding and over-investment behavior in firms with problem directors. *International Review of Economics & Finance*, 61, pp.35-51.
15. Calabrese, K, (2018), The effects of time pressure on audit effort and audit risk: an analysis of audit fees surrounding the accelerated filing regulation, *Working Paper, Rutgers University*, USA, Pp. 1-45.
16. Cao, L., Li, W. and Zhang, L., (2015). Audit mode change, corporate governance and audit effort. *China Journal of Accounting Research*, 8(4), pp.315-335.
17. Causholli, M., Martinis, M.D., Hay, D. and Knechel,W.R. (2010), ‘Audit Markets, Fees and Production: Towards an Integrated View of Empirical Audit Research’, *Journal of Accounting Literature*, 29: 167–215
18. Chen, Y.R., Ho, K.Y. and Yeh, C.W., (2020). CEO overconfidence and corporate cash holdings. *Journal of Corporate Finance*, Vol.63 p.101- 127.
19. Chen, Y.W., Chan, K. and Chang, Y., (2019). Peer effects on corporate cash holdings. *International Review of Economics & Finance*, 61, pp.213-227.

20. Cherop, C and Changwong, J (2014), a survey of exchange rate fluctuation on tea export earnings among smallholder tea factories in Kenya, ***Research Journal of Finance and Accounting***, 5(18). Pp. 1-22.
21. Christensen, B.E., Newton, N.J. and Wilkins, M.S., (2019). Archival Evidence on the Audit Process: The Effect of Early Planning and Interim Effort on Audit Hours, Disclosure Timeliness, and Audit Quality. ***Disclosure Timeliness, and Audit*** Quality (April, 2019). Pp. 27-41.
22. Das, S. and Goel, U., (2019). Determinants of Excess and Deficit Cash Holdings of Firms: Evidence from Emerging Market. ***Global Business Review***, (13) p.97-118.
23. Deshmukh, S., Goel, A.M. and Howe, K.M., (2018), Do CEO Beliefs Affect Corporate Cash Holdings? ***Working paper***, Available at: <https://ssrn.com/abstract=2566808>. Pp. 1-62
24. Durand, G., (2019). The determinants of audit report lag: a meta-analysis. ***Managerial Auditing Journal***, 34(1), pp.44-75.
25. Ensign,R and Ng, S, (2016), Law firms' accounts pose money-laundering risk, the wall street journal, available at: <http://wsj.com>
26. Farag, M. (2017). The impact of accelerated filing requirements on meeting audit report deadlines. ***Accounting Research Journal***, 30(1), pp. 58–72.
27. Fernandes, L. Coelho E, and Peixoto R, (2017). Determinants of corporate cash holdings: Evidence from portuguese publicly traded firms. Dos Algarves: ***A Multidisciplinary e-Journal***, (29), Pp. 102-118
28. Fernandes, N. and Gonenc, H., (2016). Multinationals and cash holdings. ***Journal of Corporate Finance***, 39, pp.139-154.
29. Gleason, K.C., Greiner, A.J. and Kannan, Y.H., 2017. Auditor pricing of excess cash holdings. ***Journal of Accounting, Auditing & Finance***, 32(3), pp.423-443.

30. Habib, A., Bhuiyan, M.B.U., Huang, H.J. and Miah, M.S., (2019). Determinants of audit report lag: A meta-analysis. *International Journal of Auditing*, 23(1), pp.20-44.
31. Hassan, Y.M., (2016). Determinants of audit report lag: evidence from Palestine. *Journal of Accounting in Emerging Economies*, 6(1), pp.13-32.
32. Huang. Y; Elkinawy. S and Jain. P (2013), investor protection and cash holdings: evidence from US cross-listing, *Journal of Banking & Finance*, 37(3), pp. 937-951.
33. Huang-Meier, W., Lambertides, N. and Steeley, J.M., (2016). Motives for corporate cash holdings: the CEO optimism effect. *Review of quantitative finance and accounting*, 47(3), pp.699-732
34. Kim, J.B., Lee, J.J. and Park, J.C., (2014). Audit quality and the market value of cash holdings: The case of office-level auditor industry specialization. *Auditing: A Journal of Practice & Theory*, 34(2), pp.27-57.
35. Lozano, M, (2011), analysing the effect of excess cash accumulation on financial decisions, *Applied economics*, 44(21), pp. 2687-2698.
36. Magerakis, E., Siriopoulos, C. and Tsagkanos, A., (2015). Cash Holdings and Firm Characteristics: Evidence from UK Market. *Journal of Risk & Control*, (1), pp.19-43.
37. Mao, M.Q. and Yu, Y., (2015). Analysts' cash flow forecasts, audit effort, and audit opinions on internal control. *Journal of Business Finance & Accounting*, 42(5-6), pp.635-664.
38. Mohammadi, M., Kardan, B. and Salehi, M., (2018). The relationship between cash holdings, investment opportunities and financial constraint with audit fees. *Asian Journal of Accounting Research*, 3(1), pp.15-27.
39. Morellec. E; Nikotov. B and Zucchi. F (2014), Competition, cash holdings and financial decisions, *Swiss finance institute*, research paper, pp. 13-72.

40. Nam, H.J., (2018). The Impact of Mandatory IFRS Transition on Audit Effort and Audit Fees: Evidence from Korea. *Australian Accounting Review*, 28(4), pp.512-524.
41. Ogundipe, L; Ogundipe, S and Ajao, S, (2012), Cash holding and firm characteristics: evidence from Nigerian emerging market, *Journal of business, economics & finance*, 1(2), pp. 45-58.
42. Pathak, R., (2019). Corporate cash holding during crisis and beyond: what matters the most. *International Journal of Managerial Finance*. Pp. 52- 80
43. Powell, G (2018), the financial determinants of corporate cash holding for Indonesian firms, *Academy of accounting and financial studies journal*, 22(1) pp. 23-50.
44. Ramamoorti, S., Epstein, B, Dorrell, D. and Varadarajan, V, (2017) The Proof of Cash Should be King Among Forensic Auditing Techniques. *Journal of Forensic & Investigative Accounting*, 9(2) Pp. 1- 19
45. Salehi, M., Lari Dasht Bayaz, M. and Naemi, M., (2018). The effect of CEO tenure and specialization on timely audit reports of Iranian listed companies. *Management Decision*, 56(2), pp.311-328.
46. Shu, P.G., Chen, T.K., Hung, W.J. and Hsu, W.F., (2018). Auditor industry specialization and client cash holdings: an information asymmetry perspective. *Advances in Quantitative Analysis of Finance and Accounting*, (16), pp.147-181.
47. Singh, K. and Misra, M., (2019). Financial determinants of cash holding levels: An analysis of Indian agricultural enterprises. *Agricultural Economics–Czech*, 65.
48. Suryanto, T., (2016). Audit delay and its implication for fraudulent financial reporting: a study of companies listed in the Indonesian stock exchange. *European Research Studies*, 19(1), pp 110-125.

49. Wang. Y; Chen. X and Song. C (2014), inflation, operating cycle and cash holdings, *China Journal of Accounting Research*, 7(4), pp. 263-276.
50. Weidemann, J. F. (2016). The determinants of cash holdings: Evidence from meta-regression analysis. Available at www.efmaefm.org/papersfullpaper
51. Whitworth, J and Lambert, T, (2014), office-level characteristics of the big 4 and audit report timeliness, *Auditing: a journal of practice and theory*, 33(3), pp. 129-152.
52. Yu, Y. and Du, T., (2017). Professional Competence of CFO, Compensation Incentive and Efficiency of Cash Holdings, *Accounting Forum*, (1) pp. 58-80.
- 53.Zhang, J.H., (2018). Accounting comparability, audit effort, and audit outcomes. *Contemporary Accounting Research*, 35(1), pp.245-276.